

**AUTO – VALAS GROUP s.r.o., Prešovská cesta 2198/79,
040 22 Košice, IČO: 52096491**

Výročná správa za rok 2024

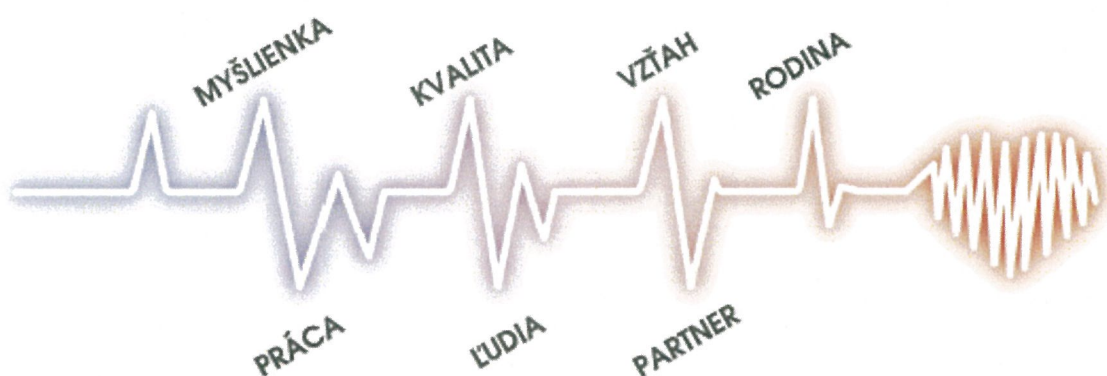
V Košiciach, dňa 01.12.2025

1. PRÍHOVOR KONATEĽA

Vážení akcionári, partneri a zamestnanci,

Rok 2024 bol pre AUTO-VALAS GROUP s.r.o. tretím úspešným rokom rastu v oblasti predaja aut značiek Toyota a Lexus. Ani nám sa nevyhli trendy pohybu rastu a poklesu predaja, ktoré kopírovali trh v našom segmente. Toyota je však druhou najobľúbenejšou značkou na slovenskom trhu a Lexus si udržuje silnú pozíciu v segmente luxusných vozidiel.

Sme rodinná firma s nastupujúcou druhou generáciou. Vypozorovali a definovali sme krivku nášho EKG. Tento rytmus života sa kryštalizoval od začiatku nášho podnikania a nová generácia ho pomenovala. Je to sedem hodnôt, ktoré nás definujú: myšlienka, práca, kvalita, ľudia, vzťah, partner a rodina. Našou snahou je týmto prístupom nie len byť úspešnými, ale hlavne budovať dobré a udržateľné vzťahy s klientami, zamestnancami ako aj so širším spoločenským okolím. Našou značkou chceme povedať, že slušnosť a férovosť vo formálnych aj neformálnych vzťahoch a situáciách je pre nás normou.



Rok 2024 bol v znamení stabilizácie a zviditeľňovania predajného miesta na Prešovskej 79 v Košiciach, jeho stabilizácia a cizelovanie prebiehajúcich procesov ako aj skvalitňovanie personálneho potencionálu, ktorý považujeme za podstatný. Zamestnanci sú v prvej línii vo vzťahu ku klientom a ich prácu denne testujú či už na show rume, alebo pri jazde autom po servisnom zásahu. Naši zamestnanci absolvovali rôzne školenia, kurzy a tréningy, aby sme zabezpečili ich profesionálny rast a zlepšili kvalitu našich služieb.

Naša spoločnosť sa neustále snaží prispôbiť meniacim sa potrebám trhu a našich zákazníkov. Vďaka našej flexibilitě a inovatívnemu prístupu sme schopní rýchlo reagovať na nové výzvy a príležitosti. Sme hrdí na naše úspechy a veríme, že rok 2025 prinesie ďalšie príležitosti na rast a rozvoj.

Chcel by som poďakovať všetkým našim zamestnancom za ich tvrdú prácu a lojalnosť, našim zákazníkom za ich dôveru a našim partnerom za ich podporu. Spoločne sme dosiahli veľa a tešíme sa na ďalšie úspechy v budúcnosti.

S úctou,
Ing. Elena Valasová
Konateľka spoločnosti

2. PROFIL SPOLOČNOSTI A ORGANIZAČNÁ ŠTRUKTÚRA

Profil spoločnosti:

AUTO-VALAS GROUP s.r.o. sa špecializuje na predaj a servis automobilov značiek Toyota a Lexus. Naša spoločnosť je známa svojou spoľahlivosťou, inováciami a ekologickými technológiami.

Predmet činnosti:

- Diagnostika a opravy cestných motorových vozidiel
- Opravy karosérií
- Výroba strojov a zariadení pre všeobecné účely
- Výroba motorových vozidiel, motorov, dopravných prostriedkov, dielov a príslušenstva pre motorové vozidlá a iné dopravné prostriedky
- Údržba motorových vozidiel bez zásahu do motorickej časti vozidla
- Sprostredkovateľská činnosť v oblasti obchodu, služieb, výroby
- Kúpa tovaru na účely jeho predaja konečnému spotrebiteľovi (maloobchod) alebo iným prevádzkovateľom živnosti (veľkoobchod)
- Reklamné a marketingové služby, prieskum trhu a verejnej mienky
- Prenájom hnutelných vecí
- Vykonávanie mimoškolskej vzdelávacej činnosti
- Administratívne služby
- Vedenie účtovníctva
- Čistiace a upratovacie služby
- Prenájom nehnuteľností spojený s poskytovaním iných než základných služieb spojených s prenájomom
- Poskytovanie služieb rýchleho občerstvenia v spojení s predajom na priamu konzumáciu

Majitelia spoločnosti:

- **Ing. Štefan Valas**
Adresa: Revúcka 2647/10, Košice - mestská časť Pereš, 040 11
Výška vkladu: 35 000 EUR (splatené)
- **Ing. Elena Valasová**
Adresa: F. Urbánka 48, Spišská Nová Ves, 052 01
Výška vkladu: 35 000 EUR (splatené)

Organizačná štruktúra:

- Riaditeľ -1
- Asistentka riaditeľ (kumulovaná s asist. Marketingu)- 1

Ekonomické oddelenie:

- Riaditeľ - 1
- Ekonom - 1

- Účtovník - 1
- Mzdár - 1
- Pokladník - 1

Predajné oddelenie:

- Vedúci predaja - 1
- Predajca - 7
- Predajca LCV - 1
- Asistentka predaja - 2

Servisné oddelenie:

- Vedúci servisu - 1
- Prijímací technik – 2,5
- Asistentka servisu (kumulovaná s pokladníčkou) - 0,5
- Predák dielne - 1
- Mechanik - 4
- Diagnosti - 2
- Autoumyvárkar - 1

Lakovacia a klampiarska dielňa (pod vedením vedúceho servisu):

- Vedúci lakovacej a klampiarskej dielne – 0,5
- Lakovač - 2
- Klampiar - 2

Marketingové oddelenie:

- Asistentka marketingu - 1

Backoffice oddelenie:

- Recepčná - 1
- Barista - 1
- Upratovačka -1
- Údržbár -1

ZAMESTNANCI :

- Spoločnosť v roku 2024 zamestnávala v priemere 41 zamestnancov. Ku dňu účtovnej závierky mala 45 zamestnancov. Z nich 62,23 % mužov a 37,77 % žien. Priemerný vek zamestnancov je 39,60 roka.
- V mzdovej oblasti je zabezpečená mzda na základe zákonom stanovených súm a stupni náročnosti. Spoločnosť vypláca aj odmeny poskytované podľa úspešnosti splnenia cieľov a individuálnej výkonnosti zamestnancov. Celkové mzdové náklady dosiahli výšku 1.276.025,- Eur a priemerná mzda za rok 2024 dosiahla výšku cca 1.891,- Eur.

- Spoločnosť v roku 2024 poskytla zamestnancov aj množstvo benefitov, ako je napríklad dotácia stravného, odmeny pri životných jubileách, príspevok na doplnkové dôchodkové sporenie, či karta Multisport.
- V oblasti vzdelávania bol kladený dôraz na zvyšovanie odbornosti, technickej vyspelosti našich pracovníkov, a to hlavne čo sa týka opravy áut, pri súčasnom trende diagnostikovania porúch modernými elektronickými zariadeniami .
- Vo výchove mladej generácie naša spoločnosť spolupracuje s rôznymi odbornými školami, kde študenti k nám môžu prísť na prax či už ako uční alebo formou duálneho vzdelávania.

3. CHARAKTERISTIKA SPOLOČNOSTI

AUTO-VALAS GROUP s.r.o. je dynamicky sa rozvíjajúca spoločnosť, ktorá sa špecializuje na predaj a servis automobilov značiek Toyota a Lexus. Naša spoločnosť sa zameriava na poskytovanie vysokokvalitných služieb a produktov, ktoré spĺňajú najvyššie štandardy kvality a spoľahlivosti. Sme hrdí na našu schopnosť prispôbiť sa meniacim sa potrebám trhu a našich zákazníkov.

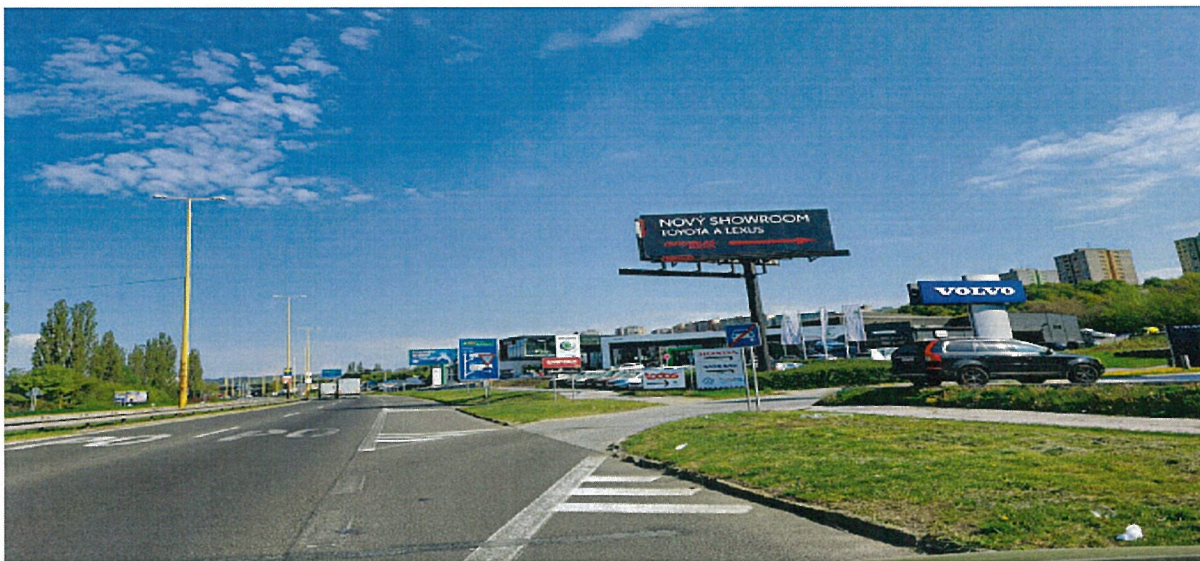
Majetková podstata:

Predajné miesto – show rum so servisom a ostatným zázemím na Prešovskej ceste 79 v Košiciach - Toyota a Lexus je postavený na pozemkoch, ktoré sú vo vlastníctve spoločnosti AUTO-VALAS GROUP s.r.o., Prešovská cesta 79, Košice, IČO: 52 096 491. Budova show rumu, administratívy a servisu ako aj budova klampiarskej a lakovrnickej dielne sú tiež vo vlastníctve spoločnosti AUTO-VALAS GROUP s.r.o.

V roku 2022 sme sa stali autorizovaným predajcom značky Toyota a Lexus, pričom pre značku Lexus máme zastúpenie pre celý východoslovenský kraj a sme tretí predajca na Slovensku. Zaoberáme sa predajom nových vozidiel, náhradných dielov a príslušenstva, zabezpečujeme záručný a pozáručný servis pre obe značky.

V roku 2022 sme tiež otvorili klampiarsku a lakovnickú dielňu, kde zabezpečujeme opravy havarovaných vozidiel.

Auto komplex Toyota a Lexus sa nachádza v katastrálnom území Furča v okrese Košice III. – pri hlavnej ceste spájajúcej Košice a Prešov. Poloha auto komplexu je veľmi výhodná, ide o mimoriadne frekventovanú štátnu cestu. Z pohľadu zamerania prevádzky objektu ide o strategicky situovanú stavbu susediacu s benzínovým čerpadlom a inými prosperujúcimi firmami.



Životné prostredie - Ekologické faktory

V oblasti ekológie naša spoločnosť spĺňa súčasné, vysoké štandardy. Prevádzkovanie autoservisu si vyžaduje dodržiavať Zákon o nebezpečných odpadoch. V rámci nehnuteľností disponujeme aj bezpečným skladovacím priestorom na oleje, nakladanie a zabezpečenie likvidácie nebezpečného odpadu, ako sú oleje, batérie, žiarivky. Likvidácia nebezpečného odpadu je realizovaná certifikovanými firmami.

Ďalej v rámci našich štandardov máme nastavené zákonom stanovené podmienky bezpečnosti pri práci ako aj ostatných hygienických noriem.

V dielňach pri opravách áut vznikajú výfukové splodiny, ktoré sú odvádzané vzduchotechnikou. Pôsobenie týchto ekologických faktorov si vyžaduje dosť vysoké náklady a sú aj administratívne náročné.

4. SPRÁVA ŠTATUTÁRNEHO ORGÁNU SPOLOČNOSTI

Štatutárny orgán spoločnosti AUTO-VALAS GROUP s.r.o. v roku 2024 aktívne pracoval na zlepšovaní procesov a služieb spoločnosti. Naším cieľom bolo zabezpečiť stabilný rast a rozvoj spoločnosti, pričom sme sa zamerali na inovácie a modernizáciu našej prevádzky. Vďaka týmto opatreniam sme dosiahli významné zlepšenie našich finančných výsledkov a posilnili našu pozíciu na trhu.

Víziou je tiež zachytiť nastupujúci trend elektro mobility a rozvinúť ho aj v našom podnikaní v najbližších rokoch.

5. STAV MAJETKU A FINANČNÉ HOSPODÁRENIE SPOLOČNOSTI

Finančný ukazovateľ	Rok 2023	Rok 2024	Nárast + / zníženie - (v %)
<i>Celkové výnosy</i>	21 187 288,00 €	31 562 099,00 €	48,97%
<i>Hospodársky výsledok - zisk</i>	12 512,00 €	121 350,00 €	869,87%
<i>Aktíva celkom</i>	13 251 215,00 €	13 159 960,00 €	-0,69%
<i>Vlastný kapitál</i>	97 018,00 €	218 369,00 €	125,08%
<i>Celková zadlženosť</i>	99,27%	98,32%	X
<i>Hrubá marža</i>	8,00%	7,00%	X

Celkový stav majetku k 31.12. 2024 bol 13.159.960,- € (netto) v porovnaní s predchádzajúcim rokom je nižší o 91 255,- Eur. Zníženie majetku je hlavne z dôvodu korekcie – uplatnených odpisov majetku, nižším stavom obežného majetku (zásoby tovaru áut). Zníženie mierne korigovali zvýšenie stavu skladových zásob náhradných dielov a krátkodobých pohľadávok.

Zostatková cena dlhodobého hmotného majetku k 31.12.2024 bola celkovo 5.831.995,- Eur (Obstarávacia cena je 6.910.770,- Eur). Obežný majetok má spoločnosť v hodnote 7.081.649,- Eur. Celkový majetok je poistený proti všetkým rizikám.

V štruktúre pasív sa v roku 2024 sa znížili krátkodobé záväzky z obchodného styku o 4,65 % oproti roku 2023 v nadväznosti na pokles zásob, výška záväzkov je 6.802.522,- Eur.

Dlhodobé bankové úvery vo výške 4.474.117,- Eur sa znížili podľa plánu a splátkových kalendárov. Krátkodobé bankové úvery, predstavujú kontokorent sa znížil o 44 tis. Eur.

Porovnanie Aktíva a Pasíva rok 2023 a 2024

	2023	2024	Rozdiel
Spolu majetok	13 251 215 €	13 159 960 €	-91 255
Záväzky z obchodného styku súčet	7 134 345 €	6 802 522 €	-331823
Dlhodobé bankové úvery	4 864 221 €	4 474 117 €	-390 104

Keďže spoločnosť je v treťom roku podnikania, nebolo možné splniť podmienku § 67a Obchodného zákonníka (pomer vlastného imania a záväzkov viac ako 8:100). S týmto vývojom sa počítalo aj v podnikateľskom zámere predloženom veriteľom. Dôvodom sú vysoké počiatkové výdaje na investície a zabezpečenie prevádzky zásobami, ktoré sú financované prostredníctvom úverov a záväzkov s dlhou dobou splatnosti. Tieto sa priebežne splácajú v súlade so zmluvnými podmienkami.

Očakávame, že tento pomerový ukazovateľ bude priebežne rásť so znižovaním úverového zaťaženia a rastom vlastného imania z dosahovaných hospodárskych výsledkov.

Tieto skutočnosti sú úverovými veriteľmi akceptované a nepredstavujú ohrozenie nepretržitého pokračovania v činnosti spoločnosti.

6. PREHLAD FINANČNÝCH UKAZOVATEĽOV

- Uplynulý hospodársky rok v našej spoločnosti hodnotíme ako v celku úspešný. Dosiahnuté tržby z predaja tovaru v roku 2024 dosiahli 28.684.284,- €, čo predstavuje nárast oproti roku 2023 o 50%.
- Spoločnosť v roku 2024 dosiahla tržby z predaja služieb vo výške 2.428.741,-Eur, čo predstavuje ročný nárast oproti roku 2023 o 50% .
- Nárast obratu tržieb za tovary a služby odzrkadľuje budovanie predaja a služieb v predchádzajúcich rokoch. Nie malý podiel na zvýšení má aj stúpajúci počet zákazníkov, ktorí sa opakovane vracajú využívať našu ponuku tovarov a služieb.

Porovnanie tržieb rok 2023 a 2024

		2023	2024	%
I.	Tržby za predaj tovaru (604)	19 119 928	28 684 284	50,02%
III.	Tržby z predaja služieb (602.606)	1 617 666	2 428 741	50,14%

Stabilný príjem z predaja tovaru je dobrým ukazovateľom, stability na trhu v segmente predaja áut.

V roku 2024 ďalším dobrým ukazovateľom je celoročné navýšenie pridanej hodnoty. V roku 2023 jej výška bola 1 658 448€ a v roku 2024 to už predstavovalo čiastku 2 197 780€.

Spoločnosť v roku 2024 uzatvorila svoje účtovné knihy s kladným výsledkom hospodárenia a dosiahla zisk po zúčtovaní dane vo výške 121.350 €, ktorý bude zúčtovaný v prospech účtu 428 - neuhradený zisk minulých rokov.

7. ZHODNOTENIE ČINNOSTI SPOLOČNOSTI

V Roku 2024 si naša spoločnosť upevnila pozíciu predajcu u značky Toyota a Lexus.

Ďalej sme zrealizovali množstvo ďalších aktivít a iniciatív, ktoré prispeli k rozvoju a posilneniu našej spoločnosti, ako napríklad reklamná kampaň v rádiu FUN group, v denníku Nový čas, v magazíne Forbs, a samozrejme bilbordová a kampaň na sociálnych sieťach, zúčastnili sme na rôznych výstavách či akciách, podporovali športové kluby a v neposlednom rade sme boli aktívnych aj v oblasti filantropie.

Na zvýšenie obratu, dosiahnutie kladného hospodárskeho výsledku v roku 2024, spoločnosť so svojimi zamestnancami vynaložila mimoriadne úsilie.

Spoločnosť musí aj naďalej zabezpečiť :

1. nárast obratu z predaja áut , udržania príjmov z predaja služieb a s tým súvisiaci nárast predaj náhradných dielov a príslušenstva a tiež zvýšenia marže z predaja náhradných dielov
2. znižovanie nákladov a to:
 - Zníženie spotreby energií a to zefektívnením či doplnením iných zdrojov kúrenia či zmenou dodávateľa a adresného sledovania jej spotreby podľa stredísk. Rozšíriť zdroj energie o slnečné kolektory.
 - Pokračovať v prijatých opatreniach na zabezpečenie výšky pohľadávok, zamedzenie ich rastu a zabezpečiť vymožitelnosť pohľadávok, čo s najnižšími nákladmi.
 - Zabezpečiť zníženie nákladov z úrokov a to prehodnotením poskytnutých úverových prostriedkov a výšky úrokov a intervencie u veriteľov.

- Zabezpečiť postupne znižovanie skladových zásob náhradných dielov a zefektívniť obehovosť zásob.

Na rok 2025 si naša spoločnosť stanovila ambiciózne ciele a to nielen udržať ale aj zvýšiť predaj vozidiel, zabezpečiť kvalitu poskytovaných služieb a priblížiť sa čo k najširšiemu portfóliu zákazníkov.

Kritické faktory s ktorými naša spoločnosť musí rátať pri splnení stanovených cieľov sú:

- Cena energií, ktorá je nestabilná v dôsledku pretrvávajúceho konfliktu na Ukrajine a geopolitického napätia ako aj politiky štátu,
- Vplyv konsolidačných balíčkov Vlády SR na celkovú nákladovú zaťaženosť spoločnosti a vplyv na predaj aut
- Inflácia a rast cien základných surovín
- Nedostupnosť kvalifikovanej pracovnej sily a cena práce

Nadalej sa chceme sústrediť na ešte lepšie využívanie interných predajných kanálov našej spoločnosti, na intenzívnejšiu spoluprácu s externými partnermi ako aj vyhľadávanie nových obchodných partnerov a príležitostí.

Ďalšie zvyšovanie výnosov spoločnosti, efektívne riadenie nákladov, a tým dosahovanie primeraného zisku, ostávajú primárnym cieľom našej spoločnosti.

Plány do budúcnosti

Naším cieľom pre nasledujúci rok je pokračovať v raste a zlepšovaní našich služieb. Plánujeme ďalšie investície do technológií a rozšírenie našej ponuky, aby sme lepšie uspokojili potreby našich zákazníkov. V rámci našej stratégie sa zameriavame na:

- **Rozšírenie portfólia hybridných a elektrických vozidiel:** Toyota je lídrom v oblasti nízko-emisných hybridných vozidiel a plánuje do roku 2030 ponúkať 30 batériových elektrických modelov. Lexus tiež pokračuje v rozširovaní svojej ponuky elektrifikovaných vozidiel, čo nám umožní ponúknuť našim zákazníkom širší výber ekologických možností.
- **Zlepšenie zákazníckych služieb:** Plánujeme zaviesť nové služby a programy, ktoré zlepšia zákaznícku skúsenosť, vrátane rýchlejšieho servisu a výhodných finančných ponúk.
- **Ekologické iniciatívy:** V súlade s globálnou stratégiou Toyoty na znižovanie emisií, budeme pokračovať v podpore udržateľných riešení a technológií, ktoré prispievajú k ochrane životného prostredia.

8. UDALOSTI NASLEDUJÚCE PO 31. DECEMBRI 2024

Po 31. decembri 2024 až do dňa zostavenia účtovnej závierky nestali žiadne udalosti, ktoré významným spôsobom ovplyvnia aktíva a pasíva spoločnosti.

9. PRÍLOHA

Prílohou Výročnej správy za rok 2024 je účtovná závierka k 31.12.2024 a Správa audítora zverejnená v registri účtovných závierok.