

Výroční správa 2013

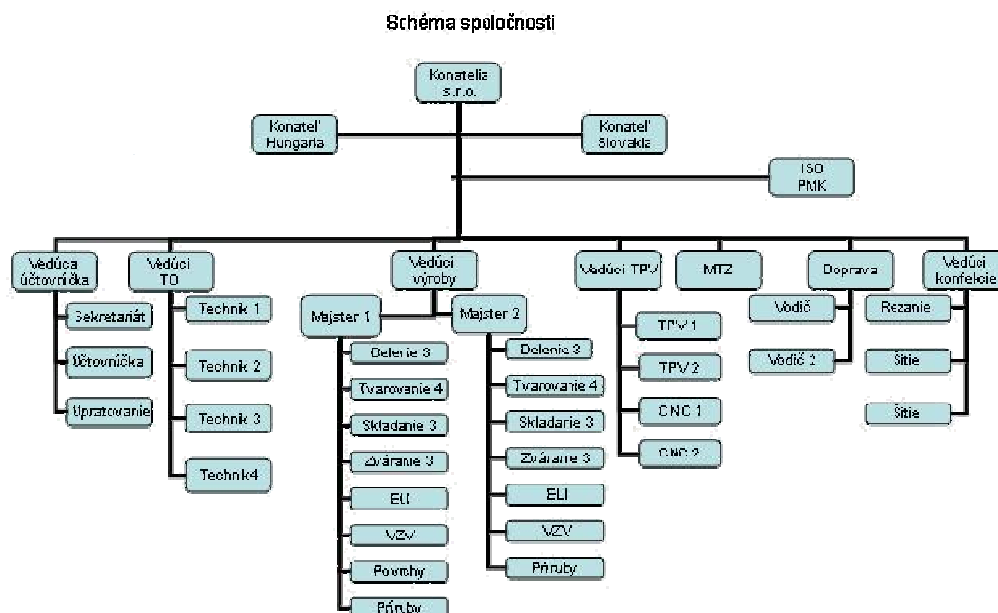
1. Základné údaje:

Názov : EKOTECHNA s.r.o. Prešov
Adresa : Lubochnianska 8, 080 06 Ľubotice
IČO : 31737625
DIČ : 2020005449
Kontaktná osoba : Ing. URBÁNEK Tibor - konateľ
p. Urbáneková Emília - konateľ
Právna forma : Právnická osoba – spol. s r.o.
Základné imanie : 6 639 EUR
Dátum založenia : 21.11.1996
Hl. predmet činnosti : Dodávky, montáže a servis ekologických stavieb -
odprašovanie a
Vzduchotechnika.

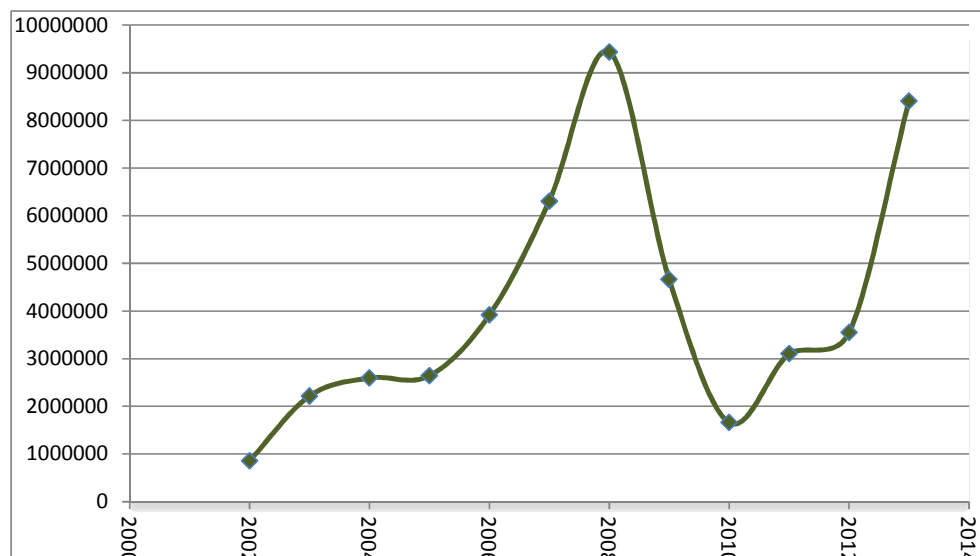
2. Predstavenie firmy, jej história a súčasnosť

Ekotechna s.r.o. vznikla v roku 1996. Zaoberá sa výrobou filtračných zariadení, VZT potrubia, ventilátorov RVE, filtračnej konfekcie, priemyselných vysávačov, rotačných podávačov, závitovkových dopravníkov a cyklónových odlučovačov.

3. Organizačná schéma firmy



Spoločnosť mala v roku 2013 celkové tržby vo výške 8 408 292 EUR (súčet účtov 601, 602, 604, 606), čo je oproti minulému roku nárast o 4 860 208 EUR. Podstatný vplyv mali novozískané zákazky pre spoločnosť Kronospan FLLC Smorgon, ktorá bola pre spoločnosť v roku 2013 najväčším odberateľom v celoročnom objeme 3 089 292 EUR, čo bolo 36,74 % z obratu. Ďalším, pre spoločnosť dôležitým odberateľom bol v roku 2013 Contiplus AG, ktorý svojím odberom tvoril 26,30 % z celoročného obratu z predaja tovarov a služieb.



Neobežný majetok zrástol v roku 2013 oproti roku 2012 o 736 tis. EUR v dôsledku investícií do vozového parku a strojného zariadenia výroby.

Obežný majetok vzrástol oproti roku 2012 o 2 738 tis EUR, čo spôsobil najmä nárast krátkodobých pohľadávok.

Krátkodobé pohľadávky v porovnaní s uplynulým rokom rástli, čo spôsobil najmä rast pohľadávok z obchodného styku o 2 089 tis EUR.

V roku 2013 spoločnosť bežné bankové úvery nečerpala a najväčšiu položku záväzkov spoločnosti tvorili záväzky z obchodného styku vo výške 2 129 912 EUR.

Výsledok hospodárenia po zdanení za účtovné obdobie 2013 oproti roku 2012 vzrástol na hodnotu 279 660 EUR.

3. Informácie o vplyve na životné prostredie

Ako firma so zameraním na ekologické stavby – priemyselnú filtráciu – nemôže a ani nevplýva negatívne na životné prostredie pri výrobe technologických zariadení. Svojimi službami jednoznačne prispieva k ozdraveniu ovzdušia a likvidácii tuhých znečisťujúcich látok a garantuje udržanie emisných limitov.

4. Informácie o vplyve na zamestnanosť

Spoločnosť zamestnávala v roku 2013 priemerne 28 zamestnancov.

5. Finančno-ekonomická situácia podniku – vybrané ekonomické ukazovatele

5.1. Ukazovatele likvidity

Ukazovatele likvidity charakterizujú platobnú schopnosť spoločnosti tým, že porovnávajú k rovnakému termínu **obežný majetok** (resp. jednotlivé jeho zložky) s **krátkodobými záväzkami**. Vo všeobecnosti platí, že čím je koeficient väčší, tým je väčšia pravdepodobnosť bezproblémového splácania krátkodobých záväzkov, ale na druhej strane môže tiež poukazovať na neproduktívne využívanie peňažných prostriedkov (napr. udržiavanie vysokého stavu voľných peňažných prostriedkov), ktoré znižujú rentabilitu.

Okamžitá likvidita (likvidita I. stupňa, L1)

Podiel najlikvidnejších aktív na krátkodobých záväzkoch spoločnosti. Považuje sa za zabezpečenú, keď na 1 EUR **krátkodobých záväzkov** (krátkodobé záväzky + krátkodobé bankové úvery a výpomoci) pripadá aspoň 0,007 EUR najlikvidnejších prostriedkov (**finančný majetok**).

Za rok 2008: = $44\,511 \text{ EUR} / (1\,270\,793 \text{ EUR} + 869\,071 \text{ EUR}) = 44\,511 / 2\,139\,864 = \mathbf{0,02}$

Za rok 2009: = $639\,838 \text{ EUR} / (122\,368 \text{ EUR} + 0 \text{ EUR}) = \mathbf{5,23}$

Za rok 2010: = $9\,361 \text{ EUR} / (1\,120\,166 \text{ EUR} + 199\,535 \text{ EUR}) = 9\,361 / 1\,319\,701 = \mathbf{0,007}$

Za rok 2011: = $216\,075 \text{ EUR} / (356\,261 \text{ EUR} + 0 \text{ EUR}) = \mathbf{0,61}$

Za rok 2012: = $215\,091 \text{ EUR} / (203\,476 \text{ EUR} + 0 \text{ EUR}) = \mathbf{1,06}$

Za rok 2013: = $867\,038 \text{ EUR} / (2\,541\,990 \text{ EUR} + 0 \text{ EUR}) = \mathbf{0,34}$

Pohotovú likviditu oproti roku 2012 klesla vplyvom rastu krátkodobých záväzkov.

Pohotovú (bežnú) likvidita (likvidita II. stupňa, L2)

V danom okamihu vyjadruje schopnosť kryť krátkodobé záväzky likvidnejšími obežnými aktívami. Dostaneme ju ako **podiel obežných aktív bez zásob a krátkodobých záväzkov**. V záujme zachovania likvidity podniku by sa hodnota ukazovateľa pohotovej likvidity mala pohybovať v intervale od 1 do 1,5.

Za rok 2008: = $(1\,937\,748 \text{ EUR} + 44\,511 \text{ EUR} + 177\,355 \text{ EUR}) / (1\,270\,793 \text{ EUR} + 869\,071 \text{ EUR}) = 2\,159\,614 \text{ EUR} / 2\,139\,864 \text{ EUR} = \mathbf{1,009}$

Za rok 2009: = $(710\,937 \text{ EUR} + 639\,838 \text{ EUR} + 52\,259 \text{ EUR}) / (122\,368 \text{ EUR} + 0) = 1\,403\,034 \text{ EUR} / 122\,368 \text{ EUR} = \mathbf{11,47 \text{ EUR}}$

Za rok 2010: = $(609\,234 \text{ EUR} + 9\,361 \text{ EUR} + 62\,426) / (1\,120\,166 + 199\,535) = 681\,021 / 1\,319\,701 = \mathbf{0,52}$

Za rok 2011: = $(1\,048\,420 \text{ EUR} + 216\,075 \text{ EUR} + 7\,432 \text{ EUR}) / (356\,261 + 0) = 1\,271\,927 / 356\,261 = \mathbf{3,57}$

Za rok 2012: = $(870\,430 \text{ EUR} + 215\,091 \text{ EUR} + 8\,611 \text{ EUR}) / (203\,476 \text{ EUR} + 0) = 1\,094\,132 / 203\,476 = \mathbf{5,38}$

Za rok 2013: = $(2\,959\,104 \text{ EUR} + 867\,038 \text{ EUR} + 31\,739 \text{ EUR}) / (2\,541\,990 \text{ EUR} + 0) = 3\,857\,881 / 2\,541\,990 = \mathbf{1,52}$

Bežná likvidita je v roku 2013 nad úrovňou prijateľných hodnôt /1,00 – 1,5 /.

Celková likvidita (likvidita III. stupňa, L3)

Ukazuje, koľkokrát pokrývajú **obežné aktíva krátkodobé záväzky**. Je citlivá na štruktúru zásob a ich správne (reálne) oceňovanie vzhľadom na ich predajnosť a na štruktúru pohľadávok vzhľadom na ich splácanie v lehote alebo nedobytnosť. Za odporúčané hodnoty sa považujú tie, ktoré sú v intervale 1,5 až 2,5.

Za rok 2008 = $(1\,390\,892 \text{ EUR} + 1\,937\,748 \text{ EUR} + 44\,511 \text{ EUR} + 177\,355 \text{ EUR}) / (1\,270\,793 + 869\,071 \text{ EUR}) = 3\,550\,506 / 2\,139\,864 = \mathbf{1,66}$

Za rok 2009 = (383 438 EUR+710 937 EUR+639 838 EUR+52 259 EUR)/(122 368 EUR+ 0 EUR)=
1786472 / 122 368 = **14,60**

Za rok 2010 = (398 667 EUR+609 234 EUR + 9 361 EUR+ 62 426)/(1 120 166 EUR+199 535 EUR)=
1 079 688 EUR/1 319 701 EUR = **0,82**

Za rok 2011 = (370 274 EUR + 1 048 420 EUR +216 075 EUR+7 432 EUR)/((356 261 +
0)=1 642 201/356 261=**4,61**

Za rok 2012 = (361 295 EUR + 870 430 EUR + 215 091 EUR + 8 611 EUR)/(203 476 EUR+0 EUR)
= 1 455 427 EUR/203 476 =**7,15**

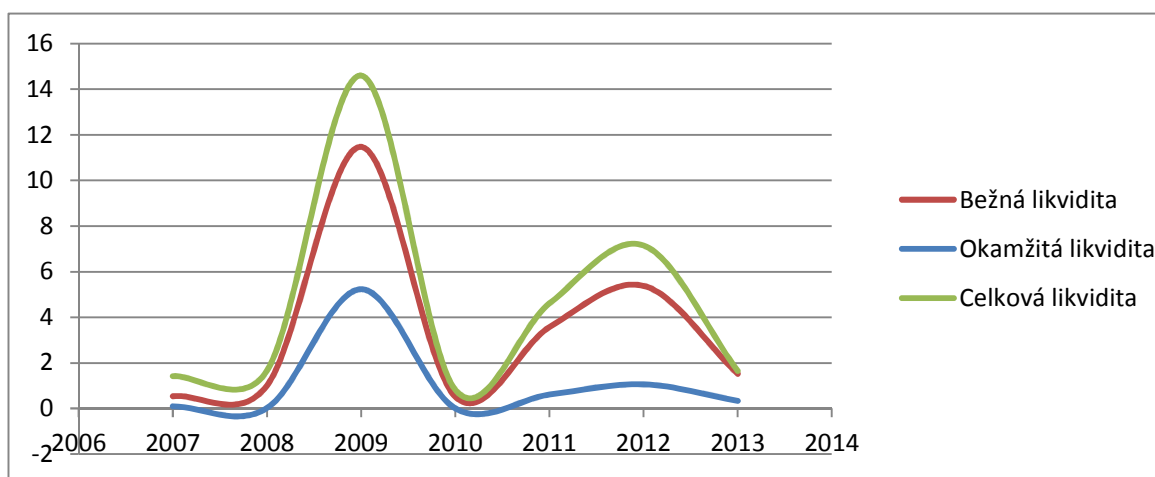
Za rok 2013 = (341 105 EUR + 2 959 104 EUR + 867 038 EUR + 31 739 EUR)/(2 541 990 + 0 EUR)
= 4 198 986 EUR/2 541 990 = **1,65**

Celková likvidita bola roku 2008 na úrovni prijateľných hodnôt, kým v roku 2009 bola celková likvidita vysoko nad úrovňou prijateľných hodnôt. Vysokým nárastom záväzkov voči spoločníkom spoločnosť v roku 2010 zaznamenala ukazovateľ likvidity výrazne pod odporúčanou hodnotou. V roku 2011 a 2012 sa dostala celková likvidita znova nad úroveň prijateľných hodnôt. V roku 2013 mala celková likvidita odporúčanú hodnotu.

Nasledujúca tabuľka vyjadruje hodnoty likvidity za sledované obdobie:

Rok	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Okamžitá likvidita	0,0208	5,23	0,007	0,61	1,06	0,34
Pohotová (bežná) likvidita	1,0095	11,47	0,52	3,57	5,38	1,52
Celková likvidita	1,6593	14,60	0,82	4,61	7,15	1,65

Z ukazovateľov likvidity je zrejme, že spoločnosť je schopná splácať svoje záväzky .



5.2.Ukazovatele rentability

Vo všeobecnosti ukazovatele rentability charakterizujú **vzťah medzi výsledkami hospodárenia a vloženými či viazanými finančnými prostriedkami**. Konfrontujú výsledok podnikateľskej činnosti (rôzne vyjadrenia zisku, najčastejšie čistý zisk) s objemom vloženého kapitálu alebo objemom podnikateľskej činnosti.

Rentabilita celkového kapitálu (aktív) – RCK

Vyjadruje zhodnotenie celkového vloženého kapitálu a meria produkčnú silu kapitálu podniku.

Predstavuje **podiel zisku na celkových aktívach podniku**.

Za rok 2008:=(443 434-166 627+79 874)/5 116 210x100= **6,97 %**

Za rok 2009:=(225 001-56 425+27 937)/3 036 935x100=**6,47 %**

Za rok 2010:=(-443871-36261+13035)/2 186 544x100= **-21,36%**

Za rok 2011:=(255 568-9 987+7 871)/2 708 650 x 100 = **9,36 %**

Za rok 2012:=(-106 372-12 589+10 533)/2 531 920 x 100 = -108 428/2 531 920 x 100 = **-4,28 %**

Za rok 2013:=(281 664 -19177+9 318)/5 095 529 x 100 = 271 805/5 095 529 x 100 = **5,33 %**

Podnik vygeneroval v roku 2009 z 1 EUR vloženého kapitálu 0,0647 EUR zisku, v roku 2010 vygeneroval stratu z 1 EUR 0,2136 EUR a v roku 2011 vygeneroval z 1 EUR vloženého kapitálu 0,0936 EUR zisku a v roku 2012 podnik vygeneroval z 1 EUR stratu 0,0428 EUR. V roku 2013 podnik vygeneroval z 1 EUR vloženého kapitálu 0,0533 EUR zisku.

Rentabilita vlastného kapitálu – RVK

Vyjadruje celkovú výnosnosť vlastných zdrojov a aj ich zhodnotenie v použiteľnom zisku. Predstavuje **podiel zisku na vlastnom imaní podniku**.

Za rok 2008:=(443 434-166 627-55644)/2 477 738x100= 221 163/2477738x100=8,93%

Za rok 2009:=(225 001-56 425-34 142)/2 612 172x100=134 434/2 612 172x100= 5,15%

Za rok 2010:=(-443 871-36 261+27 906)/609 512x100= -452 226/609 512x100= -74,19%

Za rok 2011:=(255 568 -9 987 + 14 816)/2 282 409x100 =260 397/2 282 409x100=11,41 %

Za rok 2012:=(-106 372 -12 589 + 19 002)/2 182 449x100 = -99 959 / 2 182 449x100= - 4,58 %

Za rok 2013:=(281 664-19177+17173)/2 462 109 x 100 = 279 660/2 462 109 = 11,36 %

Výnosnosť vlastného kapitálu vloženého do podniku bola v roku 2009 5,15 % , v roku 2010 – 74,19 %, v roku 2011 11,41 % a v roku 2012 -4,58%. V roku 2013 bola výnosnosť vlastného kapitálu vloženého do podniku 11,36 %.

Rentabilita tržieb – RT

Vyjadruje **hodnotu zisku, ktorý pripadá na 1 EUR tržieb** a meria ako účinne využije firma všetky svoje prostriedky (kapitál, personál, budovy, stroje) na vytvorenie hodnôt, s ktorými sa uchádza o priazeň trhu. Nepriamo teda vyjadruje zhodnotenie spotrebovaných výrobných činiteľov.

Za rok 2008: $= (443\,434 - 166\,627 - 55\,644) / (217\,294 + 9\,218\,648) = 221\,163 / 9\,435\,942 \times 100 = 2,34\%$

Za rok 2009: $= (225\,001 - 56\,425 - 34\,142) / (10\,955 + 4\,652\,585) = 134\,434 / 4\,663\,540 \times 100 = 2,88\%$

Za rok 2010: $= (-443\,871 - 36\,261 + 27\,906) / (33 + 1\,659\,309) = -452\,226 / 1\,659\,342 \times 100 = -27,25\%$

Za rok 2011: $= (255\,568 - 9\,987 + 14\,816) / (49\,259 + 3\,055\,675) = 260\,397 / 3\,104\,934 \times 100 = 8,39\%$

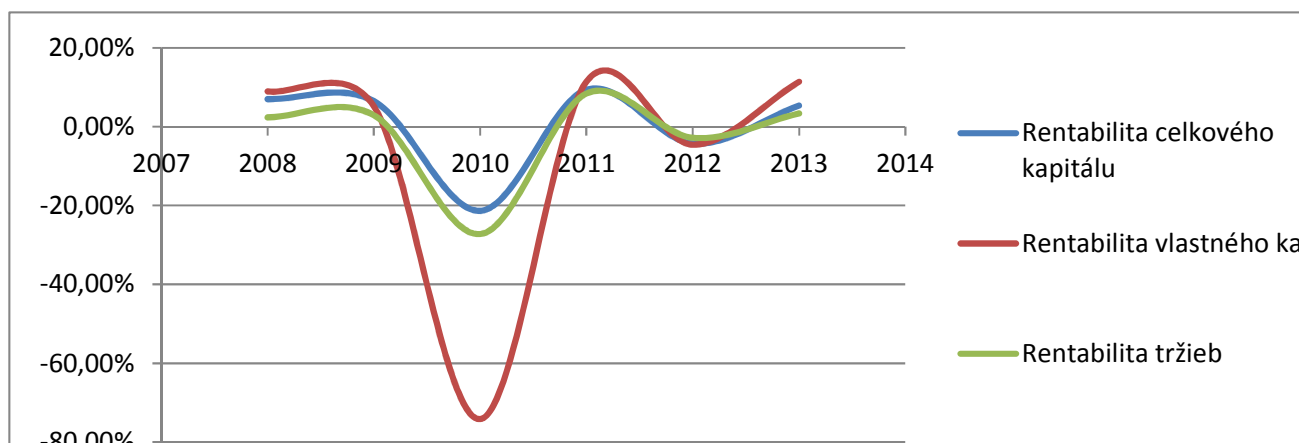
Za rok 2012: $= (-106\,372 - 12\,589 + 19\,002) / (25\,491 + 3\,522\,592) = -99\,959 / 3\,548\,083 \times 100 = -2,82\%$

Za rok 2013: $= (281\,664 - 191\,777 + 17\,173) / (52\,648 + 8\,355\,643) = 279\,660 / 8\,408\,291 \times 100 = 3,33\%$

Rentabilita tržieb spoločnosti za rok 2013 predstavovala 3,33 %. Možno taktiež povedať, že výnosnosť podnikateľskej činnosti k objemu výroby bola 3,33 % .

Ekotechna, s. r. o. Prešov dosiahla v jednotlivých obdobiach nasledujúce hodnoty uvedených ukazovateľov :

Rok	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Rentabilita celkového kapitálu	6,97 %	6,47 %	-21,36 %	9,36 %	-4,28 %	5,33 %
Rentabilita vlastného kapitálu	8,93 %	5,15 %	-74,19 %	11,41 %	-4,58 %	11,36 %
Rentabilita tržieb	2,34 %	2,88 %	-27,25 %	8,39 %	-2,82 %	3,33 %



5.3.Ukazovatele aktivity

Ukazovatele aktivity vyjadrujú a kvantifikujú efektívnosť hospodárenia s majetkom podniku prostredníctvom zhodnotenia vložených prostriedkov, a to podľa rýchlosti ich obratu.

Doba obratu zásob

Ukazovateľ vypovedá o tom, koľko dní trvá jedna obrátka zásob. Ekotechna s.r.o. Prešov dosiahla v sledovaných rokoch tieto hodnoty ukazovateľ'a:

Za rok 2008:= $1\,390\,892 / (9\,218\,648 + 217\,294) * 365 = 1\,390\,892 / 9\,435\,942 * 365 = 53,8$ dní

Doba obratu zásob spoločnosti v roku 2008 bola **54 dní**.

Za rok 2009:= $388\,372 / (4\,652\,585 + 10\,955) * 365 = 388\,372 / 4\,663\,540 * 365 = 30,4$ dní

Doba obratu zásob spoločnosti v roku 2009 bola **30 dní**.

Za rok 2010:= $418\,272 / (1\,659\,309 + 33) * 365 = 418\,272 / 1\,659\,342 * 365 = 92,00$ dní

Doba obratu zásob spoločnosti v roku 2010 bola **92 dní**.

Za rok 2011:= $376\,148 / (49\,259 + 3\,055\,675) * 365 = 376\,148 / 3\,104\,934 * 365 = 44,2$ dní

Doba obratu zásob spoločnosti v roku 2011 bola **44 dní**.

Za rok 2012:= $369\,909 / (25\,491 + 3\,522\,592) * 365 = 369\,909 / 3\,548\,083 * 365 = 38,05$ dní

Doba obratu zásob spoločnosti v roku 2012 bola **38 dní**.

Za rok 2013:= $348\,418 / (52\,648 + 8\,355\,643) * 365 = 348\,418 / 8\,408\,291 * 365 = 15$ dní

Rok	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Ukazovateľ	54	30	92	44	38	15

Doba obratu zásob sa do roku 2009 postupne skracovala. Kým v roku 2008 trvalo viac ako mesiac, kým sa zásoby „obrátili“ v tržbách, v roku 2009 sa táto doba skrátila pod 31 dní. Vplyvom krízy a poklesu zákaziek sa v roku 2010 doba obratu zásob v tržbách predĺžila na 92 dní. V roku 2011 sa doba obratu zásob znova skrátila na 44 dní, v roku 2012 na 38 dní a v roku 2013 dokonca na 15 dní.

Priemerná doba inkasa pohľadávok

Ukazovateľ vyjadruje priemernú dobu inkasa pohľadávok v dňoch. Je porovnaním dĺžky času, ktorý uplynul od vzniku pohľadávky po jej úhradu, čím umožňuje charakterizovať a hodnotiť pozíciu subjektu voči jeho dlžníkom.

Vypočíta sa ako **podiel pohľadávok a priemerných denných tržieb**. Dobu obratu pohľadávok je vhodné porovnať s platobnými podmienkami, za ktorých firma fakturuje svoj tovar. Ukazovateľ v spoločnosti Ekotechna s.r.o. Prešov dosahoval za sledované obdobie nasledujúce hodnoty:

Za rok 2008: $= 1\,937\,748 / (217\,294 + 9\,218\,648) * 365 = 1\,937\,748 / 9\,435\,942 * 365 = \mathbf{74,96 \text{ dní}}$

Za rok 2009: $= 710\,937 / (10\,955 + 4\,652\,585) * 365 = 710\,937 / 4\,663\,540 * 365 = \mathbf{55,64 \text{ dní}}$

Za rok 2010: $= 609\,234 / (33 + 1\,659\,309) * 365 = 609\,234 / 1\,659\,342 * 365 = \mathbf{134,01 \text{ dní}}$

Za rok 2011: $= 1\,048\,420 / (49\,259 + 3\,055\,675) * 365 = 1\,048\,420 / 3\,104\,934 * 365 = \mathbf{123,25 \text{ dní}}$

Za rok 2012: $= 870\,430 / (25\,491 + 3\,522\,592) * 365 = 870\,430 / 3\,548\,083 * 365 = \mathbf{89,54 \text{ dní}}$

Za rok 2013: $= 2\,959\,104 / (52\,648 + 8\,355\,643) * 365 = 2\,959\,104 / 8\,408\,291 * 365 = \mathbf{128,45 \text{ dní}}$

Rok	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Ukazovateľ	75	56	134	123	90	129

Do roku 2009 ukazovateľ hovoril o výraznom zlepšení platobnej disciplíny odberateľov. Kým v roku 2008 platili odberatelia za kúpený tovar, resp. výrobky v priemere každých 75 dní, v roku 2009 sa tento časový interval skrátil takmer na 56 dní. Vplyvom krízy sa priemerná doba inkasa pohľadávok predĺžila až na 134 dní. V roku 2011 sa priemerná doba inkasa skrátila na 123 dní a v roku 2012 dokonca na 90 dní. V roku 2013 sa priemerná doba inkasa pohľadávok predĺžila na 129 dní.

5.4.Ukazovatele zadlženosti

Ukazovatele zadlženosti vyjadrujú a kvantifikujú rozsah použitia cudzieho a vlastného kapitálu na financovaní potrieb. Tento podiel môže výrazne ovplyvniť dosahovanú rentabilitu, najmä rentabilitu vlastného kapitálu.

Celková zadlženosť aktív

Vyjadruje štruktúru finančných zdrojov, ktorá udáva, v akej výške je majetok podniku krytý cudzími zdrojmi. V prípade, že sa tento podiel dlhodobo zvyšuje ide o závislosť na cudzích zdrojoch, čo je signálom nestability.

Celková zadlženosť spoločnosti v roku 2013 predstavovala 51,68. To znamená, že 51,68 % majetku, spoločnosť kryla cudzími zdrojmi a zvyšok tvoril vlastný kapitál. Za kritickú hodnotu sa všeobecne považuje hodnota 70%, resp. podiel cudzieho kapitálu na celkovom kapitále by nemal presiahnuť dve tretiny.

Za rok 2008:= $2\,638\,472 / 5\,116\,210 * 100 = 51,57\%$

Za rok 2009:= $424\,763 / 3\,036\,935 * 100 = 13,99\%$

Za rok 2010:= $1\,577\,032 / 2\,186\,544 * 100 = 72,12\%$

Za rok 2011:= $426\,241 / 2\,708\,650 * 100 = 15,74\%$

Za rok 2012:= $349\,439 / 2\,531\,920 * 100 = 13,80\%$

Za rok 2013:= $2\,633\,388 / 5\,095\,529 * 100 = 51,68\%$

Rok	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Ukazovateľ	51,57	13,99	72,12	15,74	13,80	51,68



6. Návrh na rozdelenie zisku

Valné zhromaždenie má v úmysle preúčtovať zisk vo výške 279 660 EUR na účet 428 nerozdelený zisk minulých rokov.

7. Predpokladaný budúci vývoj činnosti spoločnosti

Spoločnosť je možné hodnotiť ako perspektívnu. Ekotechna s.r.o. Prešov má za sebou obdobie rapídnych nárastov, ale aj rapídnych poklesov obrátov. V tomto účtovnom období jej obraty znova stúpili, čo umožňuje predpokladať pozitívny vývoj v budúcich účtovných obdobiach. Organizačne aj technicky je pripravená dosahovať v predaji výrobkov popredné miesto na trhoch.

Účtovná závierka spolu so správou nezávislého audítora je prílohou tejto výročnej správy.