

M.O.C. Group



INDIVIDUÁLNA VÝROČNÁ SPRÁVA k 31. 12. 2013

za spoločnosť M.O.C., s. r. o.

**so sídlom Nám. Dr. Alberta Schweitzera 194, Stará Turá
IČO: 36 318 965**

Schválená valným zhromaždením spoločníkov dňa 30. 4. 2014

Podpis konateľa :

Ing. Oskar Baranovič

Obsah

I. Základné informácie

- 1.1 Slovenská makroekonomika
- 1.2 Základná história Skupiny M.O.C. Stará Turá
- 1.3 Poslanie spoločnosti
- 1.4 Prehľad podnikov Skupiny M.O.C.

II. Orientácia na zákazníka

- 2.1 Výrobové portfólio
- 2.2 Výskum a vývoj

III. Tradícia a Skúsenosti

- 3.1 Výroba
- 3.2 Zamestnanci
- 3.3 Kvalita
- 3.4 Ochranné známky

IV. Štatutárne a dozorné orgány spoločnosti

V. Hodnotenie roka 2013

VI. FINANČNÉ VÝKAZY

- 6.1 Súvaha
- 6.2 Výkaz ziskov a strát
- 6.3 Správa dozornej rady k ročnej účtovnej závierke
- 6.4 Správa audítora

VII. Doplnujúce informácie, poznámky a komentár k finančným výsledkom

VII. Najvýznamnejšie aspekty histórie M.O.C. Group od r. 2001:

IX. Základná organizačná štruktúra Skupiny M.O.C., s. r. o.

X. Kontaktné údaje

The logo for Chirana, featuring the word "Chirana" in a stylized, blue, sans-serif font. The letters are bold and have a slight shadow effect, giving it a three-dimensional appearance. The background is white.

I. Základné informácie

1.1 Slovenská makroekonomika



Slovensko vďaka kombinácii kvalitnej makroekonomickej politiky, príťažlivého daňového systému, synergie zahraničných investícií a vysokej úrovni kvalifikovanej pracovnej sily dosiahlo v uplynulých rokoch nadpriemernú akceleráciu svojho rastu, ktorá vyvrcholila v roku 2008. Napriek silným negatívnym vplyvom svetovej hospodárskej krízy sa pre Slovensko i v roku 2014 očakáva dosiahnutie dobrých výsledkov z pohľadu makroekonomických parametrov v porovnaní s ďalšími členmi Európskej únie. Na tento vývoj bezpochyby priaznivo vplýva skutočnosť vstupu Slovenska do menovej únie a prijatie meny EUR s platnosťou od 1.1.2009.

1.2 Základná história Skupiny M.O.C., Stará Turá

Spoločnosť M.O.C., s.r.o. ako materská spoločnosť stojaca na čele holdingu M.O.C. Group stojí za rozsiahlym reštrukturalizačným plánom prevádzky výroby zdravotníckej techniky značky CHIRANA v Starej Turej, ktorý sa realizoval od roku 2001.

V roku 2001 bola spoločnosťou M.O.C., s.r.o. odkúpená od predchádzajúcich vlastníkov prevádzka výroby zdravotníckej techniky značky CHIRANA ako celok vrátane všetkých hmotných a nehmotných aktív spojených s touto prevádzkou. Spoločnosť M.O.C., s.r.o. bola založená vtedajším manažmentom ako zamestnanecko-manažérska spoločnosť, ktorej strategickým zámerom bolo prevziať kontrolu nad znehodnotenou prevádzkou a zrealizovať jej masívnu reštrukturalizáciu vrátane získania nevyhnutných finančných zdrojov, ktoré vtedajší vlastníci neboli ochotní investovať.

Následne po kapitálovom vstupe spoločnosti M.O.C., s.r.o. bola prevádzka spojená s vývojom, výrobou a predajom zdravotníckej techniky rozdelená do samostatných právnych subjektov, ktoré sú až do súčasnosti samostatne orientované na špecifické oblasti výroby a predaja.

Spoločnosť M.O.C., s. r. o. a následne i sformovaná Skupina spoločností bola založená ako „**projekt zachovania výroby a značky CHIRANA v meste Stará Turá**“. V roku 2002 nadobudla spoločnosť vlastníctvo národných i medzinárodných ochranných známk „CHIRANA“. Spoločnosť ako majiteľ, správca a nositeľ všetkých práv z duševného vlastníctva ďalej poskytuje tieto práva na zmluvnom základe dcérskym spoločnostiam a partnerským firmám. Vlastníctvo ochrannej známky a jej rozvoj je súčasťou marketingovej a investičnej stratégie Skupiny.

Skupina M.O.C. je v súčasnosti tvorená nasledovnými prevádzkovými spoločnosťami, ktoré spolu úzko kooperujú:

- CHIRANA Medical, a.s.
- CHIRANA, s.r.o.
- CHIRANALAB, s.r.o.
- CHIRANA CZ, s.r.o., Praha

M.O.C. Group



2001 - 2002

- Založenie spoločnosti M.O.C..
- Do reality vstupuje reštrukturalizačný Business plán podporený zdrojmi od Citibank.
- Ukončuje sa výroba starej produkcie. Spoločnosť vyrába už výlučne novú radu zubných súprav a náradia SMILE.
- M.O.C. dokončuje v 11/2001 nákup majetkových súčastí spojených s prevádzkou výroby zdravotníckej techniky Chirana (všetky hmotné a nehmotné aktíva okrem ochranných známk). Celkové konsolidované tržby dosiahli 10,8 mil. €.
- M.O.C. sa stáva výlučným vlastníkom všetkých ochranných známk CHIRANA™.
- Nový logistický systém ušetril 6 000 m², ktoré boli prenajaté spoločnosti LEONI.
- Tržby vzrástli v r.2002 na 12,8 mil. €.

2003 - 2004

- Na trh je uvedená nová rada anestetických prístrojov VENAR.
- M.O.C. iniciovala právne kroky proti nelegálnemu používaniu značky CHIRANA™
- Na trh bol uvedený nový dýchací prístroj SV alfa+C.

2005-2008

- Konsolidované tržby rástli až na úroveň 21 mil. €.
- Zadlženosť klesala z 98% v roku 2001 na 50 %.
- Predaj anestetikkej techniky sa zdvojnásobil.

2009-2010

- Skupina investovala do nehnuteľností v priemyselnej zóne Chirana v rozsahu 66.993 m².
- Uvedenie nových výrobkov v každom výrobnom segmente (sada zubných súprav Cheese, dýchací prístroj Aura, anestetický prístroj Xenon).
- Implementácia rozsiahleho racionalizačného projektu s cieľom rastu efektívnosti.

2011-2012

- Uvedenie ekonomického prevedenia zubných súprav CHIRANA CHEESE „E“ffective a Easy na trh.
- Zriadenie kancelárie spoločnosti v Moskve
- Kapitálový vstup zahraničného investora spol. ENS Energy Network Solutions Limited
- Dosiahnutie historicky najkvalitnejších hospodárskych výsledkov z hľadiska efektívnosti prevádzky, zadlženosti a likvidity.
- Víťazstvo v súdnom spore o značku CHIRANA™ s nekalosúťažným konkurentom z Piešťan.

2013

- Uvedenie novej koncepcie výrobkov vo všetkých výrobných radách: Chirana CHEESE „Lift“, Chirana AURA V
- Dosiahnutie historicky najkvalitnejšej finančnej štruktúry Skupiny: celková zadlženosť = 26,7%
- Historicky najlepšia likvidita: prekrytie celkových záväzkov cashom a pohľadávkami = 142,09%

Štruktúra spoločníkov M.O.C., s. r. o. k 31.12.2013:

Meno a priezvisko spoločníka	Podiel na ZI (v %)	Meno a priezvisko spoločníka	Podiel na ZI (v %)
ENS Energy Network Solutions Limited	49,08	Ing. Roman Arbet	1,15
Ing. Ján Brkal	18,01	Ing. Ivan Václavek	1,14
Ing. Oskar Baranovič	18,01	Miloš Hlubocký	0,77
Ing. Ján Kolník	2,65	Ing. Miroslav Husák	0,77
Ing. Vlastimír Čepela	1,99	Ing. Mirko Němý	0,77
Miroslav Pollák	2,34	Ing. Peter Ištoňa	0,64
Ing. Július Baňák	1,15	Ing. Igor Potfaj	1,15
		Ing. Ján Arbet	0,39

V roku 2012 kapitálovo vstúpil do spoločnosti zahraničný investor spoločnosť ENS Energy Network Solutions Limited, Cyprus. Tento kapitálový vstup je potrebné vnímať výlučne ako finančnú investíciu a zainteresovanosť realizátorov obchodných prípadov z teritória Ruskej federácie na spoločnom obchodnom úspechu.

1.3 Poslanie spoločnosti

Prvotnou prioritou manažmentu od r. 2001 bola stabilizácia prevádzky všetkých spoločností Skupiny M.O.C., Stará Turá pri ich komplexnej reštrukturalizácii a racionalizácii. Táto fáza bola dokončená v r. 2005, po ktorom Skupina prešla do fázy trvalého rastu, ktorá bola spojená na jednej strane s nárastom obratu a na druhej strane umožnila zrealizovať významné investície do neobežného majetku, pričom konsolidované tržby spoločnosti dosiahli svoje historické maximum k 31. 12. 2008.

Proexportne orientovaná Skupina M.O.C. Stará Turá sa po úpadku holdingu CHIRANA-PREMA stala najväčším výrobcem zdravotníckej techniky na Slovensku. Od r. 2009 sa vrcholové ciele Skupiny preorientovali z maximalizácie objemu predaja na kvalitatívny vrcholový cieľ - maximalizácie podielu pridanej hodnoty na tržbách.

Budúcim kľúčovým poslaním Skupiny M.O.C. je vodcovstvo a trvalý rast, založený na úspešnej histórii, trvalej kvalite, širokej škále produktového portfólia a atraktívnom dizajne, ktoré sú motivované najmä snahou o komplexné uspokojenie zákazníkov a rozvojom dobrého mena značky „CHIRANA“.

1.4 Prehľad podnikov Skupiny M.O.C.

Spoločnosť	Predmet činnosti	Podiel na imaní v % rok 2013
CHIRANA Medical, a.s.	vývoj, výroba zdravotníckej techniky a predaj stomatologickej techniky	100
CHIRANA, s .r. o.	predaj a servis anestetikkej i dýchacej techniky	100
CHIRANA CZ, s. r. o.	obchodná spoločnosť v ČR (činnosť pozastavená)	100
CHIRANALAB, s. r. o.	metrologické a skúšobnícke služby	85

II. Orientácia na zákazníka

2.1 Výrobné portfólio

Šírka výrobného portfólia Skupiny M.O.C. patrí k tradičným kľúčovým faktorom jedinečnosti pri porovnaní s konkurenciou.

Produktové portfólio spoločnosti CHIRANA Medical, a.s. pozostáva z dvoch výrobných segmentov: **stomatologické súpravy, stomatologické kreslá a dentálne náradie**. Sesterská spoločnosť CHIRANA, s.r.o. je z hľadiska svojho produktového portfólia orientovaná na: **anestetické prístroje, dýchacie prístroje, patientské monitory, centrály a ORL zariadenia**.

Výrobné portfólio prešlo od r. 2009 komplexnou inováciou vo všetkých segmentoch. Počas rokov 2010-2013 boli dovtedy vyrábané produkty postupne nahradené novými generáciami výrobkov, ktoré sa vyznačujú mnohými **unikátnymi parametrami**. V oblasti stomatologickej techniky spoločnosť získala tiež trikrát najvyššie ocenenie v oblasti dizajnu, a to **Národnú cenu za dizajn SR**. Pre túto periódu bola typická strategická orientácia zameraná na **ponuku trvale vyššej kvality a parametrov pri stabilnej cene** denominovanej v EUR.

Pre výroby Skupiny M.O.C. je charakteristická **modulárna koncepcia**, ktorá umožňuje zákazníčkovi navoliť si parametre nakupovaného výrobku presne podľa konkrétnej požiadavky. Spoločnosť následne uspokojuje tieto variantné požiadavky zákazníkov pri dodacej podmienke do 35 dní.

2.1.1 Zubné súpravy a kreslá

Produktová línia	Výrobky (typy)
1.1. Zubné súpravy - ekonomická kategória	SMILE Mini.02, Mini.02stacionárna,
1.2. Zubné súpravy - štandardná trieda	SMILE Mini.04, Mini.04 SU, SYMPATIC.04-E, SMILE FD, CHIRANA CHEESE Easy ^{NEW} , CHIRANA CHEESE Easy static ^{NEW}
1.3. Zubné súpravy - strednej triedy	SMILE CLASSIC.04 a SYMPATIC.04, CHIRANA CHEESE Easy SU ^{NEW}
1.4. Zubné súpravy - vyššej strednej triedy	CHIRANA CHEESE „E“ffective ^{NEW} , CHIRANA CHEESE „L“ift ^{NEW}
1.5. Zubné súpravy - vyššej triedy	CHIRANA CHEESE Exclusive ^{NEW} , CHIRANA CHEESE „E“ffective ^{NEW}
1.6. Zubné kreslá	SMILE SK1.01, SMILE SK1.08 ^{NEW}
1.7. Dentálne Stoličky	SMILE 3-4

Najväčšou výzvou v tomto segmente bolo **rozšírenie ponuky o novú koncepciu zubnej súpravy od r.2013, tzv. side-lift koncept**, t.j. stacionárna zubná súprava, ktorá nesie kreslo. Zubná súprava **CHIRANA CHEESE „L“ift** bola uvedená na trh v marci na medzinárodnej výstave IDS 2013 v Kolíne, kde sa stretla s veľmi pozitívnym ohlasom obchodných partnerov spoločnosti i potenciálnych záujemcov. Týmto krokom dosiahla Skupina zvládnuť všetky známe koncepty zubných súprav na svete a jej ponuka tak kryje oveľa širšie spektrum trhových segmentov, čo Skupine otvára množstvo nových príležitostí.

Chirana
CHEESE



2.1.2 Dentálne náradie



Produktová línia	Výrobky (typy)
2.1. Turbíny (bez svetla)	TG 546 (triple spray), TG 656, TG 656H, TG 656HF, TS 655, TS 655HF, TG 637, TG 637M, TG 367N, TG 637MHF, TG 656 Easy^{NEW}
2.2. Turbíny (so svetlom)	TGL 637A, TGL 546, TGL 637AHF, TGL 637AM, TGL 637AMHF, TGL 637 AH, TGL 637 A-LED, TGL 637AH-LED, TGL 637AHF-LED TGL 656 Easy^{NEW}
2.3. Mikromotory (bez svetla)	Chirana CH660 Chirana CH660 model 460
2.4. Mikromotory (so svetlom)	Chirana CH660 light, CH660 LED, Chirana CH660 B-less^{NEW}
2.5. Mikromotorické násadce bez svetla	Rovný násadec 110D, kolienkový násadec 120D, hlavička 168D, tlačidlová hlavička 168D/T
2.6. Mikromotorické násadce so svetlom	kolienkový násadec 120D light
2.7. Pneumatické odstraňovače zubného kameňa bez svetla	OZK93, OZK93Ti, OZK92, OZK92B, OZK 93N
2.8. Rýchlospojky	R420N, R420
2.9. Čistiaci program	SMIOIL SPRAY-Dentoil, koncovky KN, KR, KRL, KM, KT

Rozširovanie portfólia výrobkov a trvalé zlepšovanie ich kvality s dôrazom na dôležité detaily ako bezpečnosť a hygiena, patria v segmente dentálneho náradia k dlhodobému strategickému cieľu Skupiny. Skupina ako reakciu na tlak konkurencie a trvalé znižovanie cien až na absurdné úrovne uviedla na trh ekonomické verzie turbínového násadca pod názvom TG 656 Easy a TGL 656 Easy (svetelná verzia), ktoré podstatne zlepšili trhové postavenie spoločnosti. Oproti konkurencii sa odlišujeme najmä vyššou kvalitou výrobku, ktorý je reálne vyrábaný rýdzo z kvalitných európskych komponentov. V r.2013 sa podarilo výrazne pokročiť i vo vylepšení parametrov svetelného bezkomutátorového mikromotora CH660 Bless z pohľadu jeho ďalšej miniaturizácie a znižovania jeho hmotnosti.

2.1.3 Dýchacie a anestetické prístroje

Produktová línia	Výrobky (typy)
3.1. Anestetické prístroje	VENAR Libera, VENAR Omega, VENAR Media^{NEW} , VENAR Xenon
3.2. Dýchacie prístroje	Chirolog SV-R, CHIRANA AURA Basic^{NEW} , CHIRANA AURA^{NEW} , CHIRANA AURA Profilungs^{NEW} , CHIRANA AURA V^{NEW}
3.3. Anestetické monitory a moduly	ECOMON, ICARD, SpiroDAT, ANEMON, EFA, EFA 3 deLUX ^{NEW} , plynový modul AGAS

Chirana
Medical & Dental Company



Výnimočné parametre robia výrobky segmentu anestézie a intenzívnej medicíny vysoko konkurencieschopnými. Skupina úzko spolupracuje s poprednými odborníkmi priamo z praxe a výskumu, čo jej umožňuje uvádzať na trh množstvo novinek a parametrov nad rámec svetovej konkurencie, ktoré sú navyše šité na mieru užívateľom prístrojov.

V roku 2013 bolo výrokové portfólio úspešne doplnené o novú verziu dýchacieho prístroja bez zabudovaného kompresora **Chirana AURA V**, ktorý pokrýva tiež kategóriu novorodencov a nedonosencov s hmotnosťou 500-5000 gramov. Tento **nový dýchací prístroj** predstavuje oproti dovtedy vyrábaným produktom absolútne novú koncepciu, nakoľko už **neobsahuje zabudovaný kompresor**, ktorý je nahradený elektro-pneumatickými prvkami. Tento koncept sa vyznačuje oveľa vyššou rýchlosťou a presnosťou, čo prináša nové možnosti z pohľadu objemových parametrov (nutných pre oblasť detí a novorodencov) i potenciál nových ventilačných režimov (ďalšie rozpracovanie viachladinovej ventilácie pľúc a jej optimalizácie). Tento koncept prináša navyše úsporu výrobných nákladov a možnosť ďalšej miniaturizácie celého dýchacieho prístroja. Otvárajú sa tak pre spoločnosť potenciálne úplne nové možnosti prieniku do nových trhových segmentov, kde doteraz nepôsobila – jednak oblasť neonatálnych ventilátorov, ďalej i oblasť transportných ventilátorov a homecare ventilátorov. Dosiahnutý úspech tohto projektu otvára spoločnosti možnosti ďalšieho rozvoja na minimálne nasledujúcich 5-10 rokov.

2.2 Výskum a vývoj

Vývoj nových výrobkov a trvalé skvalitňovanie existujúcich výrobkov sú kľúčovým záujmom Skupiny spoločností M.O.C., Stará Turá, ktorá žiaľ v súčasnosti už patrí k poslednému subjektu s vlastným vývojovým potenciálom v priemyselnom areáli CHIRANA Stará Turá. Investujeme ročne **viac ako 5% z ročného objemu predaja do vlastného výskumu a vývoja**, pričom trvale zamestnávame v odbore vývoja stomatologickej techniky i vývoja dýchacej a anestetickkej techniky 22 pracovníkov (viac ako 6 % z celkového počtu zamestnancov). Všetky naše nové výrobky vytvárajú lepšie a bezpečnejšie podmienky pre zdravie pacientov, lekárov, obsluhujúci personál i životné prostredie. Skupina má implementované moderné 3D počítačové vývojové systémy Pro/Engineer Wildfire a CAD Inventor, ktoré výrazne prispievajú k vyššej pružnosti v oblasti vývoja.

III. Tradícia a skúsenosti

3.1 Výroba

Tradícia strojárkej výroby v Starej Turej siaha až do **roku 1935**, kedy bol v Starej Turej vybudovaný nový výrobný závod na výrobu vodomero. Výroba bola rozšírená v roku 1947 o injekčnú techniku a postupne v 50tich a 60tich rokoch o široké spektrum výrobkov zdravotníckej techniky. Vo výrobe zdravotníckej techniky dnes úspešne pokračuje dcérska spoločnosť **CHIRANA Medical, a.s., Stará Turá**.

Strategickým cieľom Skupiny M.O.C. je zákazníkom ponúkať vysoko kvalitné výrobky pri veľmi krátkych dodacích lehotách. Aby bolo možné nasledovať tento cieľ a tiež zvyšovať prevádzkovú efektívnosť, realizuje spoločnosť rozsiahle investície do moderných NC a CNC riadených strojov. Prínosy týchto investícií sú najmä v oblasti znižovania nákladov, nárastu flexibility výroby i zlepšenia vizuálnych, bezpečnostných a environmentálnych aspektov výroby.





3.2 Zamestnanci

Spoločnosť dáva trvalý dôraz na udržanie vysoko kvalifikovaných odborníkov a dlhodobú stabilizáciu kádrov. U svojich zamestnancov podporujeme orientáciu na zákazníka, profesionalizmus, flexibilitu a vodcovstvo. Významná pozornosť sa venuje vzdelávaniu pracovníkov na báze internej i externej a tiež sociálnemu programu.

Skupina dosahuje za rok 2013 priemernú mzdu vo výške **822,- €**, pričom k 31.12.2013 zamestnávala **319 pracovníkov** so stabilnou perspektívou.

Naši vzdelaní a skúsení zamestnanci predstavujú pre Skupinu najcennejšie „aktívum“, ktoré nám garantuje budúce úspechy a tiež napĺňanie našich ambiciózných cieľov.



3.3 Kvalita

Náš Systém manažérstva kvality (SMK) je založený na ISO štandardoch, ktoré sú procesne a zákaznícky orientované. Systém trvalého zlepšovania implementovaný priamo v ISO normách nám pomáha okrem zvyšovania kvality, účinnosti, bezpečnosti, spoľahlivosti a efektívnosti tiež zhodnocovať postavenie a kvalitu zhmotnenú v našich ochranných známkach.

Dodržiavanie ISO štandardov v celom výrobnom procese je periodicky kontrolované vo forme interných a externých auditov. Externé audity sú vykonávané priamo zákazníkmi a tiež akreditovanou auditorskou autoritou Det Norske Veritas (DNV).

Spoločnosť je certifikovaná podľa štandardov ISO 13485:2012 a je tiež od r. 2002 vlastníkom certifikátu zhody – CE značka v zmysle smernice EÚ MDD/93/42/EEC.



Chirana
Medical & Dental Company



3.4 Ochranné známky



AURA



VENR

Značka CHIRANA je celosvetovo veľmi dobre známa a je tradične už od r. 1965 spájaná s kvalitnými výrobkami zdravotníckej techniky zo Starej Turej. Najznámejšia a naša najstaršia je Medzinárodná ochranná známka TM CHIRANA č. 148028 (WIPO), **zaregistrovaná s prioritou od r. 1950** (v súčasnosti registrovaná v 41 štátoch).

V súlade s marketingovou stratégiou a tiež stratégiou na poli intelektuálneho majetku, odkúpila spoločnosť M.O.C., s.r.o. v r. 2002 súbor ochranných znáмок CHIRANA. Dnes je spoločnosť M.O.C. vlastníkom **14 registrovaných ochranných znáмок s prvkom CHIRANA** (z toho 3 sú medzinárodné, 4 sú známky spoločenstva OHIM a 7 je národných), pričom niekoľko nových prihlášok máme v zápisnom konaní. Výrazným úspechom v r. 2010 bolo dosiahnutie zápisu ochrannej známky spoločenstva **CTM – 003781441 CHIRANA (slovná)**, ktorá ako jediná platí v rámci členských štátov Európskej únie s prioritou od r.2004.

Ochranné známky známkového radu CHIRANA sú ďalej formou licencie poskytnuté do používania dcérskym spoločnostiam Skupiny M.O.C. a iným spriazneným subjektom (obchodní partneri Skupiny).

Počas posledných rokov sme zaznamenali rastúci počet pokusov nelegálneho používania ochrannej známky CHIRANA inými subjektmi, resp. ich snahy o narušenie našej známkovej ochrany formou návrhov na výmaz resp. opakovaného podávania prihlášok podobných alebo zhodných ochranných znáмок. Niekoľko našich konkurentov (predajné a výrobné spoločnosti) dokonca používali ochrannú známku CHIRANA ako časť svojho obchodného mena, na svojich výrobkoch a pod.. Z tohto dôvodu spoločnosť M.O.C., s.r.o. ako vlastník ochranných znáмок chráni svoje práva formou právnych krokov i súdnych sporov. Rok 2012 sa zapíše z pohľadu značky CHIRANA bezpochyby do histórie spoločnosti, pretože dňa 10.10.2012 bol v prospech spoločnosti M.O.C. právoplatne ukončený dlhoročný súdny spor vo veci nelegálneho používania ochrannej známky „CHIRANA“ konkurenčnou spoločnosťou z Piešťan, ktorej súd definitívne zakázal používať našu chránenú značku.

Doplňujúce informácie k ochrannej známke TM CHIRANA i našej spoločnosti sú k dispozícii na našej web stránke www.chirana.eu a v príslušných databázach.

CHIRANA, ZNAČKA LEN Z MESTA STARÁ TURÁ !!!



Nová zubná súprava
CHIRANA CHEESE L



IV. Štatutárne a dozorné orgány spoločnosti

Konateľ:



Ing. Oskar Baranovič

Dozorná rada :

Ing. Marián Blahuš – predseda

Miloš Škultéty – člen

Miloš Hlubocký – člen

V. Hodnotenie roka 2013

Jednotlivé spoločnosti Skupiny M.O.C., s. r. o. Stará Turá dosiahli v roku 2013 v porovnaní s rokom 2012 nasledovné objemy konsolidovaných tržieb:

Spoločnosť	r. 2013	r. 2012	index 2013/2012
M.O.C., s. r. o.	0,541 mil. €	0,518 mil. €	1,045
CHIRANA Medical, a. s.	8,269 mil. €	7,454 mil. €	1,109
CHIRANA, s. r. o.	4,378 mil. €	9,330 mil. €	0,469
CHIRANALAB, s. r. o.	0,207 mil. €	0,214 mil. €	0,967
C e l k o m	13,636 mil. €	17,788 mil. €	0,767

Pokles objemu predaja v roku 2013 o -23,34% súvisel predovšetkým s postupným ukončením realizácie projektu modernizácie zdravotníctva na najvýznamnejšom realizačnom teritóriu Skupiny, na trhu Ruska, ktorý determinoval sezónny nárast objemu predaja komodity dýchacej a anestetickéj techniky v r.2011-2012. Z dôvodu ukončenia tohto mimoriadneho projektu, je žiaľ nutné očakávať ďalší pokles tržieb i v r.2014, a to z dôvodu významnej nasýtenosti trhov a na druhej strane i z dôvodu nedostatku zdrojov financovania. Aktuálna trhová situácia je značne kritická a riziková. Vo všeobecnosti môžeme rozhodujúce pôsobiace faktory sumarizovať nasledovne:

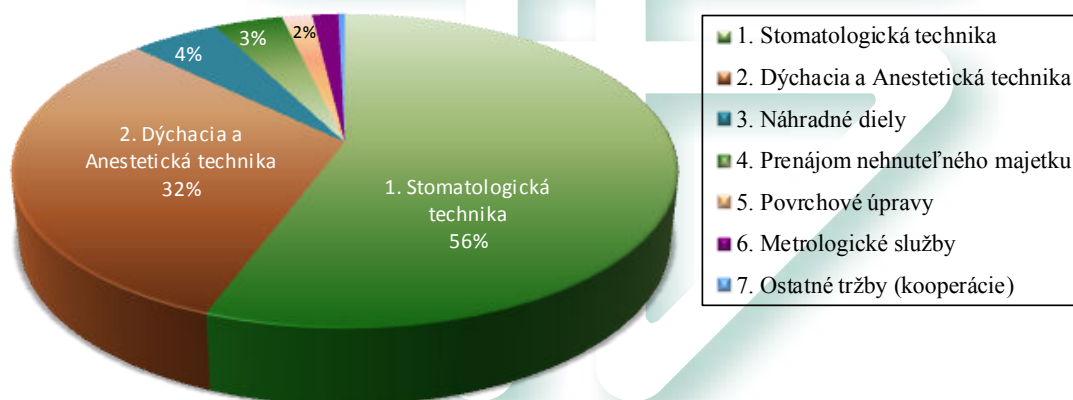
- celosvetový prebytok výrobných kapacít nad dopytom
- znižovanie cenovej úrovne na konečného užívateľa v priemere o 30-60% (najmä v oblasti stomatológie)
- tlak kapitálovo silných firiem na eliminovanie konkurencie
- razantný nástup lacnej konkurencie z Číny v podstate vo všetkých komoditách a na všetkých trhoch
- kúpyschopnosť obyvateľstva i štátov (rozpočty) vo všeobecnosti klesá
- svetové meny sú enormne volatilné a trhy prestávajú reagovať na ekonomické racionálne fundamenty, pričom prevažujú najmä psychologické faktory
- tlak zákazníkov na skracovanie dodacích lehôt a predlžovanie lehôt splatnosti
- extrémna nerovnomernosť dopytu a kumulovanie podstatnej časti nákupov do 4.Q, čo negatívne ovplyvňuje kapacitnú priechodnosť a vyváženosť výroby
- nedostatočnosť zdrojov spôsobená potrebnou posilnenia aktívnych zložiek pracovného kapitálu pre dosiahnutie lepšej pripravenosti výroby v nových trhových podmienkach, čo negatívne ovplyvňuje investičné možnosti spoločnosti

V období r. 2012/2013 bol priaznivo pôsobiacim faktorom i samotný fakt prítomnosti a **zainteresovanosti rozhodujúcich vlastníkov na každodennom riadení a fungovaní firmy**, čo vďaka vynikajúcej znalosti prevádzky a trvalej informovanosti umožňovalo prijímať veľmi rýchlo a efektívne rozhodnutia potrebné na riešenie problémov a rozvoj spoločnosti. V súčasnom období realizované opatrenia smerujú a budú smerovať predovšetkým do nasledovných oblastí:

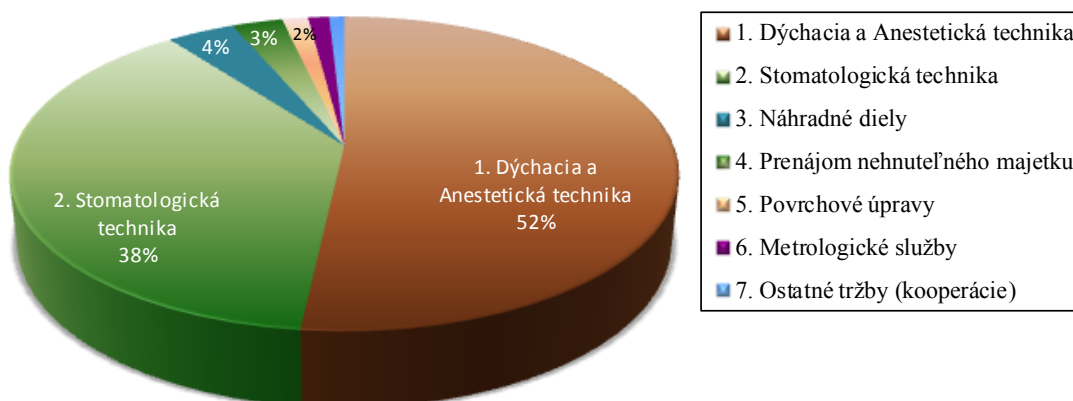
- racionalizácia a znižovanie všetkých druhov nákladov
- znižovanie počtu pracovníkov na kapacitné minimum
- odpredaj nepotrebného majetku
- minimalizácia investícií do neobežného majetku
- rozpracovávanie a snaha o získanie nenávratných finančných príspevkov z fondov EÚ v oblasti nákupu nových technológií

- realizácia projektu výskumu a vývoja spolufinancovaného z fondov EÚ pod názvom „Výskum automatizovaných a poloautomatizovaných systémov pre diagnostiku, kontrolu a riadenie umelej ventilácie pľúc v intenzívnej medicíne a anesteziológii“ v celkovej hodnote rozpočtovaných nákladov 2,1mil.EUR s termínom realizácie do 12/2015
- zrýchlenie inovačného tempa a snaha o uvedenie nových výrobkov na trh vo všetkých oblastiach so zameraním na tieto vývojové úlohy:
 1. nový dizajn dýchacieho prístroja „Chirana AURA VT“ s novým ovládacím interface, s operačným systémom MS Windows 8.1, na báze overených technológií a komponentov z výrobku Chirana AURA V
 2. nový univerzálny anestetický prístroj VENAR TS s novým ovládacím interface, s operačným systémom MS Windows 8.1 pre univerzálne podávanie anestézie všetkými bežnými anestetikami a tiež s použitím plynu Xenón
 3. nová zubná súprava Chirana CHEESE najekonomickejšej kategórie s novým dizajnom, na báze overených technológií a komponentov z výrobku SMILE Mini 02
- pokračujúcou úlohou pre r.2014 bude najmä zvládnutie riadenia operatívneho cash-flow a prefinancovania výroby vo väzbe na novorealizovaný projekt výskumu a vývoja i prebiehajúce negatívne pôsobiace faktory externého prostredia ako: nutnosti rýchlej dodávky zo skladu, dodávky jednorazovo väčšieho počtu kusov rôznych druhov techniky, akceptácie dlhšej lehoty splatnosti, dominantná časť obchodu sa realizuje v 4.Q,
- stabilizácia trhových podielov a predaja minimálne na úrovni priemeru r.2009-2013, t.j. najmä nepripustiť ďalší pokles tržieb odboru stomatologickej techniky
- postupne odstrániť duplicity vo výrobnom programe a preorientovať sa z rady zubných súprav SMILE na novú generáciu ZS CHIRANA CHEESE
- po zvládnutí vývoja nového dýchacieho a anestetického prístroja, bude potrebné zrevidovať a nanovo nastaviť ponuku spoločnosti a jej segmentáciu s cieľom obsadenia i cenovo najcitlivejších trhových segmentov s ponukou lacných prístrojov
- intenzívnejšie hľadať nové príležitosti a trhy

2013 - Komoditná štruktúra predaja Skupiny M.O.C. Stará Turá



2012 - Komoditná štruktúra predaja Skupiny M.O.C. Stará Turá



Sortiment stomatologickej techniky tvoria: stomatologické súpravy rady SMILE i novej generácie CHEESE, stomatologické kreslá a stoličky, dentálne náradie Chirana Music, náhradné diely a tovar. Tieto tržby realizuje spoločnosť CHIRANA Medical, a.s.. Výrobová rada SMILE je v súčasnosti v závere svojho životného cyklu, pričom jej životnosť bez potreby investícií je možné odhadnúť na cca maximálne ďalšie 2 roky. Spoločnosť v r.2012 zahájila **v rámci generácie zubných súprav CHIRANA CHEESE výrobu ekonomického prevedenia týchto súprav – CHIRANA CHEESE Easy**, ktorá sa postupne z kvantitatívneho hľadiska stáva najpredávanejšou zubnou súpravou, keďže je zaradená v segmente produktov s nižšou cenou. Z dôvodu prebiehajúcej globálnej finančnej a hospodárskej krízy sa podstatná časť predajov realizuje práve v oblasti lacných výrobkov. CHEESE Easy vie ponúknuť širokú škálu úžitkových parametrov porovnateľných s parametrami vyššej triedy zubných súprav (CHEESE Effective i CHEESE Exclusive) pri relatívne nízkej cene z pohľadu zákazníka. Táto zubná súprava postupne nahrádza sortiment súčasne vyrábaných zubných súprav rady SMILE – Mini.04, Sympatic.04, Sympatic.04-E, Classic.04.

Z pohľadu r.2014 je v pláne technického rozvoja zaradená úloha uvedenia **najekonomickejšieho prevedenia zubnej súpravy v rámci generácie Chirana CHEESE**, ktorá by postupne nahradila v súčasnosti vyrábaný najlacnejší model zubnej súpravy SMILE Mini 02, ktorý však postupne najmä vplyvom rastúcej Ázijskej konkurencie stráca svoju konkurencieschopnosť. Aktuálna trhová situácia nahráva práve lacným až superlacným avšak spoľahlivým riešeniam. Cieľom vývoja tohto typu súpravy je oproti v súčasnosti vyrábanému modelu Smile Mini 02 ponúknuť zákazníkovi „viac“ pri nezmenenej cene. Tento cieľ je možné splniť iba ak bude nové technické riešenie realizované pri nižších, nanajvýš porovnateľných nákladoch. Okrem nového príťažlivejšieho dizajnu, je cieľom ponúknuť i nové ovládanie a funkcie. Tento nový produkt by mal zlepšiť konkurencieschopnosť spoločnosti najmä v segmente najlacnejších zubných súprav, kde sa dobre darí presadzovať najmä Čínskym výrobcom a tiež rôznym „garážovým“ firmám.

Situácia na trhu sa oproti r.2012-2013 nijako pozitívne nezmenila, pričom naďalej vládne na trhu výrobkov stomatologickej techniky trvalá neistota a pretrvávajúci prebytok ponuky na dopytom. Kapitálovo silné firmy na túto situáciu zareagovali prudkým znižovaním cien (až o -60%) a tiež zľacňovaním svojej ponuky formou subdodávok z Číny. Predaj sa v súčasnosti sústredil najmä do kategórie lacných výrobkov, pričom paradoxne predtým kladený dôraz na kvalitu výrobku sa pod váhou finančných okolností súčasnej ekonomickej reality, dostáva do úzadia. Z pohľadu trhového postavenia našej spoločnosti pociťujeme konkurenčný tlak v podstate od všetkých výrobcov v odvetví, pretože na jednej strane pôvodní výrobcovia segmentu vyššej triedy dramaticky znížili svoje výstupné ceny (dumping) s cieľom udržania a získania trhového podielu v podstate „za každú cenu“ (najagresívnejší v tejto oblasti sú firma KaVo DE, Sirona DE a skupina Cefla IT) a stali sa tak v mnohých prípadoch pre zákazníka lacnejší a tým i príťažlivejší ako ponuka našej spoločnosti. Pozitívnym momentom je objavujúca sa nová skúsenosť zákazníkov, že za prudkým znížením cien týchto predtým premium „značkových“ výrobcov sú aj postupne zisťované „kompromisy“ v kvalite výrobku, čo má vplyv na postupné poľavovanie prvotného „ošialu“ zákazníkov z výhodnosti ponuky týchto výrobcov. Na druhej strane mierne znížili svoje ceny tiež konkurenti, ktorí pôsobia v segmente lacných a menej kvalitných výrobkov. Do tejto kategórie patria najmä producenti z Číny, ale i početní slovenskí „garážoví“ výrobcovia (Slovadent, Chiromega, Mediprogress, Neomed...), ktorí konkurujú hlavne cenou a ich ponuka bola v podstate vždy lacnejšia ako ponuka našej spoločnosti.

Z hľadiska predajného úspechu je v súčasnosti nutné sústrediť pozornosť viac ako na samotné ponúkané parametre výrobku, predovšetkým na ich **kvalitu a spoľahlivosť pri čo najmenšej realizačnej cene na konečného užívateľa**, pričom **obchodné rozpätie** pre predajné organizácie **dosahuje svoje maximum** (kým do obdobia r.2008 sa toto rozpätie pohybovalo v odbore stomatológie v rozsahu 40-50%, v súčasnosti sa posúvame nad hranicu **55-65%**). Novým **klúčovým faktorom úspechu sa stáva schopnosť ponuky odložených platieb**, resp. splátkového kalendára pre zákazníka priamo pri predaji výrobku. Skúsenosti z aktuálneho správania kupujúcich potvrdzujú, že každý zákazník je konfrontovaný pri kúpe ponukami minimálne 5 a viac výrobcov, ktorých cenová úroveň je približne rovnaká. Spravidla vždy vyhráva ponuka, ktorá obsahuje možnosť odložených platieb a veľmi významnú úlohu zohráva aj rýchlosť vybavenia a dodávky. Zákazník už nemá záujem strácať toľko veľa času pri svojom nákupnom rozhodovaní ako v minulosti, chce byť rýchlo a profesionálne vybavený, pričom pri ponuke možnosti kúpy na splátky je spravidla ochotný akceptovať i mierne vyššiu cenu.

Skupina v snahe zvýšiť svoju konkurencieschopnosť **rozšírila od r.2013 svoju ponuku o novú koncepciu zubnej súpravy**. Jedná sa o stacionárnu zubnú súpravu, ktorá nesie kreslo, tzv. **side-lift koncept**. Tento výrobok bol uvedený na trh v marci na medzinárodnej výstave IDS 2013 v Kolíne, kde sa stretol s veľmi pozitívnym ohlasom obchodných partnerov spoločnosti i potenciálnych záujemcov. Tento koncept zubnej súpravy tradične ponúka firma Planmeca (Fínsko), pričom bola nasledovaná i firmou KaVo (Nemecko) a ďalšími výrobcami. Vďaka tomuto modelu sa spoločnosti podarilo získať nových obchodných partnerov najmä z teritória západnej Európy, ktorých pritiahla táto koncepcia vďaka ponúkanej cenovej úrovni, čo predstavuje významnú konkurenčnú príležitosť i z pohľadu budúcnosti. Spoločnosť tak napriek negatívnemu vývoju v celom odbore vývoja a predaja stomatologickej techniky na rozdiel od podstatnej časti konkurencie trvale posilňuje svoju konkurencieschopnosť a ponuku.

Anestetickú techniku tvoria prístroje rady VENAR, **dýchacia technika** pozostáva z výrobkov rady AURA, ktoré možno z hľadiska dosahovaných parametrov zaradiť na špičku v odbore dýchacej techniky a to i pri celosvetovom porovnaní. Výrobu realizuje CHIRANA Medical, a.s. a predaj spoločnosť CHIRANA, s.r.o. V priebehu roka 2014 má Skupina zámer presmerovať predaj z Chirana, s.r.o. na spoločnosť Chirana Medical, a.s. a eliminovať tak vzájomné transakcie, čo prinesie úsporu viazanej DPH a tiež úsporu administratívnych činností.

Na **domácom trhu** sa žiaľ nákupy vplyvom nedostatku zdrojov v podstate **zastavili**. V nasledujúcom období sa predpokladajú iba predaje na minimálnej úrovni pri riešení rôznych havarijných situácií a pri akceptácii dlhodobej lehoty splatnosti. Oživenie sa z dôvodu rozpočtových škrtov neočakáva ani z hľadiska blízkej budúcnosti. Žiaľ i to málo nákupov, ktoré sa v SR realizujú, je orientovaných na nákup zahraničných prístrojov, kde vo verejnom obstarávaní sú účelovo požadované parametre, ktoré naša spoločnosť nevie splniť, nakoľko sú spravidla život ohrozujúce, resp. úplne mimo fyziologických potrieb pacienta, resp. potrieb daného nemocničného zariadenia (napr. v nemocniciach na pokraji bankrotu, kde nie sú ani adekvátni špecialisti sa nakupujú prístroje pre nedomocencov, požadujú sa špekulatívne parametre ako dychová frekvencia 180 a viac cyklov za minútu, objemová kapacita 240 litrov za minútu a podobné žiaľ v praxi a medicíne nevyužiteľné účelnosti...).

Rozhodujúcim trhom pri predaji dýchacej a anestetickkej techniky je trvale **trh Ruska** i štátov bývalého SNŠ, kde spoločnosť dosahuje cca **20% podiel na trhu**. Minulý rok bol rokom ukončenia najrozsiahlejšieho nákupného projektu zdravotníckej techniky, t.j. projektu „Modernizácie zdravotníctva Ruskej Federácie“, ktorý vyhlásila Ruská vláda na r.2011-2012 a ktorý bol predĺžený do konca r.2013. Tento nadštandardný program priniesol síce krátkodobý nárast objemu nákupov v rámci celého Ruska, avšak na druhej strane pre súčasnosť i budúcnosť znamená významné nasýtenie tohto trhu a tiež príchod v podstate všetkých svetových konkurentov na tento trh, kde v minulosti mala naša spoločnosť v porovnaní so zahraničnou konkurenciou oveľa priaznivejšie trhové postavenie. Táto skutočnosť prináša so sebou niekoľko negatívnych faktorov, ktoré budú ovplyvňovať naše budúce trhové postavenie a predaj na tomto teritóriu. Jedná sa najmä o **významný pokles absolútnej sumy predaja** (pred vyhlásením projektu modernizácie bola spoločnosť schopná na tomto trhu umiestniť cca 200ks dýchacích a anestetických prístrojov ročne, t.j. v r.2014 a nasl. je možné očakávať návrat k takýmto objemom predaja, avšak reálnejší je ešte prudší pokles z dôvodu aktuálneho nasýtenia trhu). Na druhej strane vplyvom nárastu konkurencie vo všetkých trhových segmentoch vzniká **tlak na prudké znižovanie cien** a tiež **nutnosť zrýchlenia inovačného tempa výrobkov** v snahe zamedziť strate vybudovaného trhového postavenia našej spoločnosti na tomto našom tradičnom realizačnom teritóriu.

Pre budúce obdobie predstavuje v oblasti predaja dýchacej a anestetickkej techniky najväčšiu hrozbu snaha ruskej vlády legislatívne uzákoníť podporu domácich výrobcov zdravotníckej techniky a nadstaviť bariéry pre predaj importovanej zdravotníckej techniky. Táto hrozba sa dotýka aj predaja stomatologickej techniky, kde trh Ruska je tiež hlavným realizačným teritóriom. Očakávame, že presadenie tohto zámeru nebude možné v praxi realizovať v krátkodobom horizonte, avšak je nutné trvale monitorovať situáciu a zvážiť tiež možnosti outsourcingu časti výroby do Ruska. Ďalšou významnou hrozbou, ktorá sa začala prejavovať so silnejúcou intenzitou už v r.2012 je nástup lacnej konkurencie (Čína, Brazília, Bieloruský výrobca, vznik ruských výrobcov) na trh a postupné znižovanie cenovej úrovne západnej konkurencie, ktorá sa už v súčasnosti veľmi dramaticky priblížila našej cenovej úrovni. Žiaľ i u tejto komodity vzniká na trhu obdoba situácie z oblasti stomatológie, kde už niekoľko rokov „zúri“ cenová vojna.

Na druhej strane je však možné identifikovať z pohľadu budúcnosti i príležitosti, kde sa v Rusku na obdobie r.2014-2020 otvárajú nové investičné programy pre rozvoj zdravotníctva, kde sa jedná najmä o:

- program ochrany zdravia matky a dieťaťa spojený s budovaním neonatálnych centier,
- program podpory liečby neinfekčných ochorení (najmä rakovina),
- program podpory liečby infekčných ochorení (najmä TBC a vírusové pneumónie) a
- program budovania školiacich simulačných centier pre lekárov.



CHIRANA

AURA V

Okrem tržieb z predaja výrobkov Skupina poskytuje aj **akreditované metrologické a kalibračné služby** prostredníctvom dcérskej spoločnosti CHIRANALAB, s.r.o. Tieto aktivity sú z pohľadu Skupiny minoritného charakteru, i keď sa venuje trvalá pozornosť ich ďalšiemu rozvoju a efektívnosti, nakoľko sa jedná o relatívne stabilné výkony s pozitívnym efektom na fungovanie Skupiny.

Nájom dlhodobého majetku (stroje a zariadenia, nebytové priestory) poskytuje materská spoločnosť M.O.C., s.r.o. pre dcérske spoločnosti Skupiny, pretože všetok strategický neobežný majetok Skupiny je vo vlastníctve materskej spoločnosti M.O.C., s.r.o. (budovy, technológie, ochranné známky, software a od 1/2009 i rozhodujúca časť priemyselného areálu CHIRANA). Voľné nebytové priestory sú prenajímané externým spoločnostiam, z ktorých za strategických partnerov je nutné označiť spoločnosť Leoni Cable Slovakia a Sensus Metering System. V súčasnosti i napriek všeobecne nepriaznivému stavu v podnikateľskom prostredí má spoločnosť M.O.C., s.r.o. všetok svoj neobežný majetok 100% využitý a prenajatý. V r.2013 spoločnosť komplexne zrekonštruovala budovu kompresorovne a umiestnila do nej novú technológiu výroby plastov PUR (najmä kryty pre stomatologickú techniku), ktorú plánuje spustiť postupne v r.2014 a eliminovať tým drahšie externé kooperácie v tejto oblasti.

Skupina M.O.C. podniká vo **veľmi diverzifikovanej škále podnikateľských aktivít s vysokou mierou pridanej hodnoty** a vďaka vyspelým technológiám a vlastnému vývoju má **schopnosť rýchlej adaptácie** do ľubovoľných segmentov podnikania v rámci kombinácie strojárkeho a elektrotechnického odvetvia so zameraním na vysoké presnosti a jemnomechaniku. V krízových trhových situáciách v rámci svojho core-businessu (zdravotnícka technika) má spoločnosť schopnosť realizácie externých kooperácií pre ľubovoľné aplikácie na základe predloženej výkresovej dokumentácie.

Zvolená štruktúra a stratégia vlastníctva neobežného majetku výlučne na spoločnosti M.O.C., s.r.o., ktorá má v podstate jediného veriteľa a tým je v súčasnosti VÚB, resp. v budúcnosti to môže byť iný strategický finančný partner, dáva tomuto veriteľovi i majiteľom spoločnosti 100% **záruku ochrany vlastného majetku ako celku**.

Skupina k 31.12.2013 dosiahla **historicky najlepšie krytie záväzkov vysoko likvidnými zložkami obežného majetku**, pričom celková suma záväzkov Skupiny vrátane dlhodobých úverov bola krytá hodnotou pohľadávok a finančného majetku **až na 142,09%**, pričom k 31.12.2012 to bolo 119,42%, k 31.12.2011 to bolo 97,5%, k 31.12.2010 bolo krytie iba na 87,8% a k 31.12.2009 to bolo 71,0%. K 31.12.2013 Skupina tiež dosahuje **historicky najnižší stav zadlženosti**, pričom pri zohľadnení finančného majetku, táto predstavuje až extrémnu hodnotu, a to iba **26,7%**. I z tohto dôvodu by sme nepovažovali za vhodné jej ďalší pokles v podobe zníženia angažovanosti VÚB vo forme napr. zníženia rámca kontokorentného úveru, resp. nie je nutné uvažovať ani o obmedzení, resp. až zastavení rozvojových projektov spoločnosti. Dlhodobým cieľom Skupiny je udržať svoju celkovú zadlženosť pod hranicou 35%.



VI. FINANČNÉ VÝKAZY

6.1 SÚVAHA (individuálne auditované výsledky v EUR - Netto)

		2013	2012
SPOLU MAJETOK	Pozn*	17 602 337	19 016 915
Neobežný majetok		11 686 121	11 891 312
Dlhodobý nehmotný majetok	1.	2 641	1 023
Dlhodobý hmotný majetok	2.	5 112 762	5 421 692
Dlhodobý finančný majetok	3.	6 570 718	6 468 597
Obežný majetok		5 899 041	7 036 216
Zásoby	5.		
Dlhodobé pohľadávky	4.	123 794	103 333
Krátkodobé pohľadávky	4.	2 379 174	3 714 034
Finančné účty	6.	3 396 073	3 218 849
Časové rozlíšenie	12.	17 175	89 387
SPOLU VLASTNÉ IMANIE A ZÁVAZKY		17 602 337	19 016 915
Vlastné imanie		11 490 553	11 215 428
Základné imanie	7.	2 750 500	2 750 500
Kapitálové fondy	7.	4 967 904	4 859 143
Fondy zo zisku	7.	232 284	199 769
Výsledok hospodárenia minulých rokov	7.,8.	3 073 500	2 755 709
Výsledok hospodárenia bežného účtovného obdobia	7.,8.	466 365	650 307
Závazky		6 082 468	7 754 188
Rezervy	9.	2 491	2 690
Dlhodobé záväzky	11.	581 130	920 193
Krátkodobé záväzky	11.	1 343 144	1 961 194
Krátkodobé finančné výpomoci	11.	17 880	0
Bankové úvery	10.	4 137 823	4 870 111
Bankové úvery dlhodobé		0	81 440
Časové rozlíšenie	12.	29 316	47 299

* Poznámky k jednotlivým riadkom Súvahy sú pod uvedeným číslom v kapitole VII.

6.2 VÝKAZ ZISKOV A STRÁT (individuálne auditované výsledky v €)

	Pozn.	2013	2012
Tržby z predaja tovaru			
Náklady vynaložené na obstaranie predaného tovaru			
Obchodná marža			
Výroba		1 114 249	1 078 846
Tržby z predaja vlastných výrobkov a služieb	13.	1 114 249	1 078 846
Výrobná spotreba	16.	211 640	143 768
Spotreba materiálu a energie		46 984	34 780
Služby		164 656	108 988
Pridaná hodnota		902 609	935 078
Osobné náklady			
Odpisy a opravné položky k dlhodobému majetku		516 279	538 053
Tržby z predaja dlhodobého majetku a materiálu		69 466	40 771
Zostatková cena predaného dlhodobého majetku a materiálu		52 689	2 237
Tvorba a zúčtovanie opravných položiek k pohľadávkam		8 309	8 519
Ostatné výnosy z hospodárskej činnosti	14.	101 471	17 933
Ostatné náklady na hospodársku činnosť	16.	129 104	52 086
Výsledok hospodárenia z hospodárskej činnosti		286 865	302 318
Výnosy z dlhodobého finančného majetku	15.	300 000	300 000
Výnosy z precenenia cenných papierov a výnosy z derivátových operácií			
Náklady na precenenie cenných papierov a náklady na derivátové operácie	17.	6 359	10 131
Výnosové úroky	15.	139 941	254 560
Nákladové úroky	17.	149 984	242 232
Kurzové zisky	15.	0	272 297
Kurzové straty	17.	57 990	4
Ostatné výnosy z finančnej činnosti			
Ostatné náklady na finančnú činnosť	17.	7 379	7 552
Výsledok hospodárenia z finančnej činnosti		218 229	566 938
Daň z príjmov z bežnej činnosti	18.	38 729	218 948
- splatná		107 498	82 846
- odložená		-68 769	136 102
Výsledok hospodárenia z bežnej činnosti po zdanení		466 365	650 307
Výsledok hospodárenia z mimoriadnej činnosti			
Výsledok hospodárenia za účtovné obdobie pred zdanením		505 094	869 255
Výsledok hospodárenia za účtovné obdobie	19.	466 365	650 307

* Poznámky k jednotlivým riadkom Výsledovky sú pod uvedeným číslom v časti VII.

Individuálna účtovná závierka na stranách 15 a 16 bola schválená valným zhromaždením spoločníkov dňa 30. apríla 2014 a v jeho mene ju podpísal:

Ing. Oskar Baranovič
konateľ

6.3 Správa dozornej rady k ročnej účtovnej závierke

Výňatok

**Zápis č. 01/2014 zo zasadnutia dozornej rady
spoločnosti M.O.C., s. r. o. so sídlom Nám. Dr. Alberta Schweitzera 194, Stará Turá, IČO: 36 318 965
(ďalej len „spoločnosť“), ktoré sa konalo dňa 30.4.2014**

Dozorná rada preskúmala riadnu individuálnu účtovnú závierku spoločnosti M.O.C., s.r.o. k 31.12.2013 vrátane správy audítora s výrokom:

Podľa nášho názoru účtovná závierka poskytuje pravdivý a objektívny pohľad na finančnú situáciu spoločnosti M.O.C., s.r.o., Stará Turá k 31.12.2013, na výsledky jej hospodárenia a peňažné toky za rok končiaci k danému dátumu v súlade so zákonom o účtovníctve.

Bilančná suma spoločnosti zaznamenala v roku 2013 pokles o - 1,414 mil. EUR (stav k 31. 12. 2013 bol 17,602 mil. EUR). Neobežný majetok zaznamenal mierny pokles z dôvodu minimalistickej investičnej politiky spoločnosti v r.2013. Neobežný majetok dosiahol k 31.12.2013 stav 11,686 mil. EUR (pokles o 0,205 mil. EUR). Pokles obežného majetku o -1,137 mil. EUR (stav k 31. 12. 2013 bol 5,899 mil. EUR) bol spôsobený prevažne poklesom pohľadávok voči Skupine.

Tokové ukazovatele boli nadhodnotené zúčtovaním kurzového zisku z titulu precenenia finančného majetku denominovaného v PLN k 31.12.2013. Jedná sa však o rýdzo účtovnú transakciu bez reálneho cashového dopadu. Dosiahnutý hospodársky výsledok po zdanení, **zisk vo výške 0,466 mil. EUR**, možno napriek uvedenej skutočnosti **hodnotiť pozitívne**.

Z predloženej riadnej účtovnej závierky za rok 2013 spolu s výrokom a správou audítora vyplynulo, že spĺňa kritériá na verné a pravdivé zobrazenie skutočností o stave majetku, záväzkov, vlastného imania a výsledku hospodárenia spoločnosti M.O.C., s.r.o. za rok 2013. Dozorná rada nenavrholo opätovné otvorenie účtovných kníh, nevyjadrila k účtovnej závierke žiadne zásadné pripomienky a odporučila valnému zhromaždeniu túto riadnu účtovnú závierku k 31. 12. 2013 schváliť v celom rozsahu.

Dozorná rada navrhla rozdelenie hospodárskeho výsledku dosiahnutého v roku 2013 tak, ako vyplynul z riadnej ročnej účtovnej závierky spoločnosti za rok 2013 a v súlade s návrhom majoritného spoločníka spol. ENS Energy Network Solutions, nasledovne:

	v EUR
úhrada straty minulých období	
prídelenie do rezervného fondu	23 318
prídelenie do štatutárnych a ostatných fondov	
prídelenie do sociálneho fondu	
výplata dividend	443 000
prevod na účet nerozdeleného zisku	47
Zisk v roku 2013 spolu	466 365


Ing. Marián Blahuš
predseda dozornej rady

6.4 Správa audítora

Dodatok správy audítora

o overení súladu výročnej správy s účtovnou
závierkou v zmysle zákona č. 540/2007 Z.z. § 23 odsek 5

Štatutárnemu orgánu
spoločnosti
M.O.C., s r.o., Stará Turá

I. Overila som účtovnú závierku spoločnosti M.O.C., s r.o. k 31.decembru 2013 ku ktorej som dňa 22.04.2014 vydala správu nezávislého audítora a v ktorej som vyjadrila svoj názor v nasledujúcom znení:

Názor

Podľa môjho názoru účtovná závierka poskytuje pravdivý a verný obraz finančnej situácie Spoločnosti k 31. decembru 2013 a výsledku jej hospodárenia za rok končiaci k uvedenému dátumu v súlade so zákonom o účtovníctve.

II. Overila som súlad výročnej správy s vyššie uvedenou účtovnou závierkou.

Za správnosť zostavenia výročnej správy je zodpovedný štatutárny orgán Spoločnosti. Mojou úlohou je overiť súlad výročnej správy s účtovnou závierkou a na základe toho vydať dodatok správy audítora o súlade výročnej správy s účtovnou závierkou.

Overenie som uskutočnila v súlade s Medzinárodnými auditorskými štandardami. Tieto štandardy požadujú, aby audítor naplánoval a vykonal overenie tak, aby získal primerané uistenie, že informácie uvedené vo výročnej správe, ktoré sú predmetom zobrazenia v účtovnej závierke, sú vo všetkých významných súvislostiach v súlade s príslušnou účtovnou závierkou.

Informácie uvedené vo výročnej správe som posúdila s informáciami uvedenými v účtovnej závierke k 31.decembru 2013. Iné údaje a informácie, ako účtovné informácie získané z účtovnej závierky a účtovných kníh som neoverovala. Som presvedčená, že vykonané overovanie poskytuje dostatočný a vhodný základ pre môj názor.

Podľa môjho názoru sú účtovné informácie uvedené vo výročnej správe spoločnosti M.O.C., s r.o., v súlade s účtovnou závierkou k 31.decembru 2013.

Ing. Kvetoslava Pavlovičová
zodpovedný audítor
číslo licencie SKAU 114
Hurbanova 139/30
91601 Stará Turá

2014-04-26



VII. Doplnujúce informácie, poznámky a komentár k finančným výsledkom

1. MAJETOK DLHODOBÝ NEHMOTNÝ

Dlhodobý nehmotný majetok	2013							
	Aktivované náklady na vývoj	Softvér	Oceniteľné práva	Goodwill	Ostatný DNM	Obstarávaný DNM	Poskytnuté preddavky na DNM	Spolu
a	b	c	d	e	f	g	h	i
Prvotné ocenenie								
Stav na začiatku účtovného obdobia		96 080	9 432		1 233			106 045
Prírastky		3 768						
Úbytky								
Presuny								
Stav na konci účtovného obdobia		99 848	9 432		1 233			110 513
Oprávky								
Stav na začiatku účtovného obdobia		95 056	9 432		1 233			105 721
Prírastky		2 151						2 151
Úbytky								
Stav na konci účtovného obdobia		97 207	9 432		1 233			107 872
Zostatková hodnota								
Stav na začiatku účtovného obdobia		1 023						1 023
Stav na konci účtovného obdobia		2 641						2 641

Dlhodobý nehmotný majetok	2012							
	Aktivované náklady na vývoj	Softvér	Oceniteľné práva	Goodwill	Ostatný DNM	Obstarávaný DNM	Poskytnuté preddavky na DNM	Spolu
a	b	c	d	e	f	g	h	i
Prvotné ocenenie								
Stav na začiatku účtovného obdobia		95 405	9 432		1 233			106 070
Prírastky		1 504						1 504
Úbytky		-829						-829
Presuny								
Stav na konci účtovného obdobia		96 080	9 432		1 233			106 745
Oprávky								
Stav na začiatku účtovného obdobia		92 966	8 581		1 233			102 780
Prírastky		2 920	851					3 771
Úbytky		-829						-829
Stav na konci účtovného obdobia		95 057	9 432		1 233			105 722
Zostatková hodnota								
Stav na začiatku účtovného obdobia		2 439	851					3 290
Stav na konci účtovného obdobia		1 023						1 023

2. MAJETOK DLHODOBÝ HMOTNÝ

Dlhodobý hmotný majetok	2013								
	Pozemky	Stavby	Samostatné hnutelné veci a súbory hnutelných vecí	Pestovateľské celky trvalých porastov	Základné stádo a ťažné zvieratá	Ostatný DHM	Obstarávaný DHM	Poskytnuté preddavky na DHM	Spolu
a	b	c	d	e	f	g	h	i	j
Prvotné ocenenie									
Stav na začiatku účtovného obdobia	75 496	4 820 687	4 691 787			427 382	465		10 015 817
Prírastky		89 411	146 128			22 349	350 169		608 057
Úbytky	-1 431	-56 996	-1 126			-15 657	-350 169		-425 379
Presuny									
Stav na konci účtovného obdobia	74 065	4 853 102	4 836 789			434 074	465		10 198 495
Oprávky									
Stav na začiatku účtovného obdobia		826 474	3 382 342			385 309			4 594 125
Prírastky		187 772	353 375			24 238			565 385
Úbytky			-1 124			-15 657			-73 777
Stav na konci účtovného obdobia		957 250	3 734 593			393 890			5 085 733
Zostatková hodnota									
Stav na začiatku účtovného obdobia	75 496	3 994 213	1 309 445			42 073	465		5 421 692
Stav na konci účtovného obdobia	74 065	3 895 852	1 102 196			40 184	465		5 112 762

Dlhodobý hmotný majetok	2012								
	Pozemky	Stavby	Samostatné hnutelné veci a súbory hnutelných vecí	Pestovateľské celky trvalých porastov	Základné stádo a ťažné zvieratá	Ostatný DHM	Obstarávaný DHM	Poskytnuté preddavky na DHM	Spolu
a	b	c	d	e	f	g	h	i	j
Prvotné ocenenie									
Stav na začiatku účtovného obdobia	77 233	4 820 687	4 732 199			432 502	2 363		10 064 984
Prírastky	500		24 029						24 529
Úbytky	-2 237		-64 441			-5 120	-1 898		-73 696
Presuny									
Stav na konci účtovného obdobia	75 496	4 820 687	4 691 787			427 382	465		10 015 817
Oprávky									
Stav na začiatku účtovného obdobia		689 986	3 076 913			362 505			4 129 404
Prírastky		136 488	369 870			27 924			534 282
Úbytky			-64 441			-5 120			-69 561
Stav na konci účtovného obdobia		826 474	3 382 342			385 309			4 594 125
Zostatková hodnota									
Stav na začiatku účtovného obdobia	77 233	4 130 701	1 655 286			69 997	2 363		5 935 580
Stav na konci účtovného obdobia	75 496	3 994 213	1 309 445			42 073	465		5 421 692

3. DLHODOBÝ FINANČNÝ MAJETOK

	Podiel na ZI	Podiel na hlas. právach %	Mena	Výsledok hospodárenia		Vlastné imanie		Účtovná hodnota vykázaná v súvahe (v EUR)	
				2013	2012	2013	2012	2013	2012
Dcérske spoločnosti:									
CHIRANA Medical, a. s.	664 000	100	EUR	178 448	633 994	3 275 204	3 096 756	3 275 204	3 096 756
CHIRANA, s. r. o.	995 818	100	EUR	231 673	345 478	2 800 566	2 868 983	2 800 566	2 868 893
CHIRANALAB, s. r. o.	5 643	85	EUR	21 506	31 210	356 494	334 988	356 494	284 740
CHIRANA CZ, s. r. o. (v tis.)	4 000	100	CZK	19 360	40 277	191 928	188 223	191 928	188 223
Podielové cenné papiere a podiely v dcérskej účtovnej jednotke								6 570 718	6 468 597
Dlhodobý finančný majetok								6 570 718	6 468 597

4. POHLÁDÁVKY A PREDDÁVKY

Štruktúra pohľadávok v lehote splatnosti a po lehote splatnosti v brutto hodnote:

Pohľadávky (netto)	2013		2012	
	v lehote splatnosti	po lehote splatnosti	v lehote splatnosti	po lehote splatnosti
Dlhodobé pohľadávky				
Pohľadávky z obchodného styku	62 913		58 212	
Pohľadávky voči dcérskej účtovnej jednotke a materskej účtovnej jednotke				
Ostatné pohľadávky v rámci konsolidovaného celku				
Pohľadávky voči spoločníkom, členom a združeniu	19 638		7 193	
Iné pohľadávky	41 243		37 928	
Dlhodobé pohľadávky spolu	123 794		103 333	
Krátkodobé pohľadávky				
Pohľadávky z obchodného styku	114 109	452 763	40 271	429 633
Pohľadávky voči dcérskej účtovnej jednotke a materskej účtovnej jednotke				
Ostatné pohľadávky v rámci konsolidovaného celku	1 228 028		2 968 208	
Pohľadávky voči spoločníkom, členom a združeniu	6 443		2 956	
Sociálne zabezpečenie				
Daňové pohľadávky a dotácie	42		222	
Iné pohľadávky	594 616		281 263	
Krátkodobé pohľadávky spolu	1 943 238	452 763	3 292 920	429 633

Z celkového stavu pohľadávok k 31.12.2013 bola voči spriazneným osobám evidovaná časť vo výške 2 135 441,- EUR (84,75%). Oproti roku 2012 zaznamenala spoločnosť výrazný pokles celkových pohľadávok o 34,13%. Z pohľadávok voči spriazneným osobám boli po lehote splatnosti pohľadávky vo výške 242 915,- EUR, z toho po lehote splatnosti viac ako 60 dní sú len pohľadávky vo výške 64 976,- €. Evidované pohľadávky voči dcérskym spoločnostiam slúžia na krytie čerpaného kontokorentného úveru spoločnosti s rámcom 4 000 000,- €, ktorý sa využíva na financovanie prevádzkových potrieb a pracovného kapitálu dcérskych spoločností.

5. ZÁSoby

Spoločnosť netvorí zásoby vlastnej výroby nakoľko nevykonáva vlastnú výrobnú činnosť.

6. FINANČNÉ ÚČTY

	k 31. 12. 2013	k 31. 12. 2012
Pokladnica, ceniny	1 495	29 548
Bežné bankové účty	143 248	14 044
Bankové účty termínované	3 251 330	3 175 257
Peniaze na ceste		
Spolu	3 396 073	3 218 849

7. ZÁKLADNÉ IMANIE, KAPITÁLOVÉ TRANSAKČIE A ZMENY VO VLASTNOM IMANÍ

	k 31.12.2012	Prírastky	Úbytky	Presuny	k 31.12.2013
Základné imanie	2 750 500				2 750 500
Emisné ážio	235 183				235 183
Oceňovacie rozdiely z precenenia majetku a záväzkov	4 623 960	108 761			4 623 960
Zákonný rezervný fond	199 769	32 515			199 769
Nerozdelený zisk minulých rokov	2 755 709	317 791			2 755 709
Vyplatenie podielu na zisku spoločníkom		300 000	-300 000		
Výsledok hospodárenia bežného účtovného obdobia	650 307	466 365		-650 307	466 365
Vlastné imanie - celkom	11 215 428	925 432	-300 000	-650 307	11 490 553

Spoločnosť nevlasťní vlastné podiely na imaní.

8. ROZDELENIE VÝSLEDKU HOSPODÁRENIA

Dosiahnutý zisk z roku 2012 bol, po odvode do rezervného fondu v sume 32 516 € a použití časti zisku vo výške 300 000 € na výplatu podielov na zisku spoločníkom spoločnosti, preúčtovaný vo výške 317 791 € na účet nerozdeleného zisku minulých rokov.

Dosiahnutý **zisk roku 2012** bol valným zhromaždením konaným dňa 15. 4. 2013 rozdelený nasledovne:

	v eur
úhrada straty minulých období	
povinný prídel do rezervného fondu	32 516
prídel do štatutárnych a ostatných fondov	
prídel do sociálneho fondu	
výplata dividend	300 000
prevod na účet nerozdeleného zisku minulých rokov	317 791
Zisk v roku 2012 po zdanení	650 307

O rozdelení **zisku roku 2013** vo výške **466 365 €** rozhodlo valné zhromaždenie spoločnosti dňa 30. 4. 2014. Návrh dozornej rady na rozdelenie hospodárskeho výsledku za rok 2013 pre schválenie valnému zhromaždeniu bol podľa predbežnej informácie nasledovný:

Účtovný zisk	466 365
Rozdelenie účtovného zisku	
Prídel do zákonného rezervného fondu	23 318
Prevod do nerozdeleného zisku minulých rokov	47
Rozdelenie podielu na zisku spoločníkom, členom	443 000
Spolu	466 365

9. REZERVY

	stav k 31. 12. 2012	tvorba	použitie	zrušenie	stav k 31. 12. 2013
Dlhodobé rezervy					
Dlhodobé rezervy					
rezerva na nevyfakturované dodávky prác a služieb	2 491	2 491	2 491		2 491
rezerva na zverejnenie účtovnej závierky					
mzdy za nevyčerpanú dovolenku					
zákonné sociálne náklady k mzde za nevyčer. dov.					
nevyplatené mzdy a odmeny zamestnancom					
Krátkodobé rezervy	2 491	2 491	2 491		2 491
Rezervy súčet	2 491	2 491	2 491		2 491

10. BANKOVÉ ÚVERY A VÝPOMOCI

Bankové úvery	Mena	Úrok p. a. v %	Dátum splatnosti	Istina k 31.12.2012	Istina k 31.12.2013	zabezpečenie
a	b	c	d	e	f	
Dlhodobé bankové úvery						
termínovaný úver 1 500 tis. € z 28.4.2009	EUR	3 M EURIBOR + 2,5 %	2014	81 440	0	zmenka, záložné právo na nehnuteľný majetok
Krátkodobé bankové úvery						
kontokorentný úver 4 000 tis. € z 30. 3. 2009 (dodatkom č. 7 navýšený o 1 000 tis. €)	EUR	1 M EURIBOR + 2,2 %	2014	2 461 311	2 056 383	zmenka, záložné právo na nehnuteľný majetok
termínovaný úver 2 000 tis. € z 30. 4. 2009	EUR	1 M EURIBOR + 2,7 %	2014	2 000 000	2 000 000	zmenka, záložné právo na finančný majetok
termínovaný úver 1 500 tis. € z 28. 4. 2009 (časť do 1 roka)	EUR	3 M EURIBOR + 2,5 %	2014	327 360	81 440	zmenka, záložné právo na nehnuteľný majetok

V priebehu roku 2012 čerpala spoločnosť úvery od Všeobecnej úverovej banky, a. s., Bratislava.

Časť dlhodobých úverov splatná do 1 roka je v účtovníctve evidovaná ako krátkodobý bankový úver na osobitnom analytickom účte. K 31.12.2013 tvorila táto časť dlhodobých úverov 81 440 €.

Záruky za čerpané úvery poskytli i dcérske spoločnosti CHIRANA Medical, a. s., CHIRANA, s. r. o., CHIRANALAB, s. r. o. a tretia strana spoločnosť CHIRAGAL, s. r. o formou ručiteľských listín.

11. ZÁVÄZKY

a) Závazky

Názov položky	k 31.12.2013	k 31.12.2012
Dlhodobé záväzky spolu	581 130	920 193
Záväzky so zostatkovou dobou splatnosti nad päť rokov		
Záväzky so zostatkovou dobou splatnosti jeden rok až päť rokov	581 130	920 193
Krátkodobé záväzky spolu	1 343 144	1 961 194
Záväzky so zostatkovou dobou splatnosti do jedného roka vrátane	1 328 012	1 906 194
Záväzky po lehote splatnosti	15 132	54 471

b) Štruktúra záväzkov podľa zostatkovej doby splatnosti

	k 31. 12. 2013			k 31. 12. 2012		
	do 1 roka	od 1 do 5 rokov	nad 5 rokov	do 1 roka	od 1 do 5 rokov	nad 5 rokov
Záväzky z obchodného styku	33 531			81 229		
Záväzky voči dcérskej a materskej účtovnej jednotke	1 193 855			1 604 679		
Daňové záväzky a dotácie	60 060			66 191		
Ostatné záväzky	55 698			209 095		
Ostatné dlhodobé záväzky		76 242			346 536	
Odložený daňový záväzok		504 888			573 657	
Krátkodobé finančné výpomoci	17 880					
Bankové úvery	4 137 823	0		4 788 671	81 440	
SPOLU ZÁVÄZKY	5 498 847	581 130		6 749 865	1 001 633	

c) Závazky z finančného prenájmu

Finančný prenájom	k 31. 12. 2013			k 31. 12. 2012		
	do 1 roka vr.	od 1 do 5 rokov vr.	viac ako 5 r.	do 1 roka vr.	od 1 do 5 rokov vr.	viac ako 5 r.
Istina	55 240	73 878		207 569	38 223	
Finančný náklad	3 496	6 033		7 225	108	
Spolu	58 736	79 911		214 794	38 331	

Poskytovateľ leasingu	Druh leasingu	% z celkovej lízingovej angažovanosti	Splatnosť	Predmet lízingu
VÚB Leasing, a. s., Bratislava	Finančný	3,05 %	11.4.2014	Osobný automobil Lexus RX 450h
VÚB Leasing, a. s., Bratislava	Finančný	3,41 %	23.2.2014	CNC obráb. centrum MORISEIKI
VÚB Leasing, a. s., Bratislava	Finančný	4,23 %	23.2.2014	CNC obráb. centrum Chiron FZ
VÚB Leasing, a. s., Bratislava	Finančný	3,28 %	23.2.2014	CNC obráb. centrum MORISEIKI
VÚB Leasing, a. s., Bratislava	Finančný	2,40 %	23.2.2014	CNC lis ohraňovací TruBend
VÚB Leasing, a. s., Bratislava	Finančný	13,23 %	23.2.2014	CNC PICOMAX Fehlman
VÚB Leasing, a. s., Bratislava	Finančný	70,40 %	10.12.2018	ECO STAR 16/16
Celkom		100,00%		

12. ČASOVÉ ROZLIŠENIE

a) Na strane aktív

	2013	2012
Náklady budúcich období dlhodobé		
služby na údržbu softvéru		
predplatné na periodiká		
Náklady budúcich období krátkodobé	14 058	15 355
nájomné platené vopred	276	836
predplatné na periodiká	236	358
poistenie platené vopred	13 351	13 618
poplatky za telefóny platené vopred	20	18
služby na údržbu softvéru	175	475
ostatné služby	0	50
Príjmy budúcich období dlhodobé		
Príjmy budúcich období krátkodobé	3 117	74 032
ostatné príjmy budúcich období	3 117	74 032

b) Na strane pasív

	2013	2012
Výdavky budúcich období dlhodobé		
Výdavky budúcich období krátkodobé	592	14 066
Nevyúčtované úroky z bankových úverov	592	14 066
Výnosy budúcich období dlhodobé	24 215	28 724
NFP z fondov EU na Projekt č. 25110120457	24 215	28 724
Výnosy budúcich období krátkodobé	4 509	4 509
NFP z fondov EU na Projekt č. 25110120457	4 509	4 509

13. TRŽBY

	prenájom		ostatné služby	
	2013	2012	2013	2012
Predaj služieb	1 079 979	1 044 459	34 270	34 387
Spolu	1 079 979	1 044 459	34 270	34 387

Obchodná činnosť spoločnosti M.O.C., s. r. o. sa aj v roku 2013 aktívne nerealizovala. Predaj si zaistovali samostatne dcérske spoločnosti. Aktivity spoločnosti M.O.C. sa tak naďalej zužujú výlučne na oblasť prenájmu, správy majetku vrátane prislúchajúcich investícií i súvisiacich činností a predaja nehnuteľností nakúpených ako investícia za týmto účelom, pri zaistovaní finančných zdrojov na financovanie potrieb Skupiny M.O.C. Stará Turá.

14. VÝNOSY Z HOSPODÁRSKEJ ČINNOSTI

	2013	2012
Tržby z predaja dlhodobého majetku	69 466	40 771
Výnosy z postúpenia pohľadávok	92 839	13 292
Finančný príspevok z fondov EÚ (výnosy k nákladom)	4 509	4 509
Náhrady prev.nákladov z min.rok.	2 785	0
Prijaté súdne poplatky	688	0
Ostatné výnosy	650	131
Ostatné výnosy z hospodárskej činnosti	170 937	58 703

15. VÝNOSY Z FINANČNEJ ČINNOSTI

	2013	2012
Výnosy z CP a podielov v dcérskej účtovnej jednotke	300 000	300 000
Výnosové úroky	139 941	254 560
Úroky z kreditného zostatku na účte	94 815	143 990
Ostatné úroky prijaté v Skupine	42 469	107 990
Ostatné prijaté úroky	2 657	2 580
Kurzové zisky	0	272 297
Kurzov zisky počas roka	0	3
Kurzové zisky pri prepočte k 31.12.2013	0	272 294

16. NÁKLADY HOSPODÁRSKEJ ČINNOSTI

	2013	2012
Opravy a udržiavanie	23 578	51 184
Náklady na reprezentáciu	0	42
Ostatné služby, z toho:	141 078	57 762
prepravné	45	150
náklady na služby pošty	46	100
telefónne poplatky	938	1 026
nákup DNM do 2 400 €	576	555
ekonomické služby	2 000	2 000
auditorské a poradenské služby	5 479	9 735
právne služby	83 163	18 670
nájomné za nebytové priestory	21 080	21 080
nájomné za hnutelné a nehnuteľné veci	3 600	0
náklady na preklady, expertízy,...	898	0
ostatné služby	23 253	4 446
Náklady na poskytnuté služby spolu	164 656	108 988

	2013	2012
Významné položky ostatných nákladov na hospodársku činnosť	653 691	598 658
Dary	550	3 050
Pokuty, penále a úroky z omeškania	0	1
Odpis postúpenej pohľadávky	92 839	13 292
Odpisy k dlhodobému nehmotnému a hmotnému majetku	516 279	538 053
Tvorba a zúčtovanie opravných položiek	8 309	8 519
Ostatné náklady na hospodársku činnosť, z toho:	35 714	35 743
<i>poistenie</i>	35 703	35 696
<i>neuplatnená DPH na odpočet</i>	11	
<i>ostatné</i>	0	47

Spoločnosť neuskutočňuje vlastnú výskumnú a vývojovú činnosť.

17. NÁKLADY FINANČNEJ ČINNOSTI

	2013	2012
Úroky z prevádzkových úverov	118 279	138 572
Úroky z leasingu	8 119	20 061
Úroky vyplatené v rámci skupiny	20 763	54 422
Ostatné úroky	2 822	29 177
Nákladové úroky	149 983	242 232
kurzové straty k 31. 12. 2013	57 990	4
kurzové straty počas roka		
Kurzové straty	57 990	4
poplatky za vedenie účtov	1 379	1 375
ostatné finančné náklady	6 000	6 177
Ostatné náklady na finančnú činnosť	7 379	7 552
Náklady na derivátové operácie	6 359	10 131

18. DANE

	2013			2012		
	<u>základ dane</u>	<u>daň</u>	<u>daň v %</u>	<u>základ dane</u>	<u>daň</u>	<u>daň v %</u>
Výsledok hospodárenia pred zdanením	505 094	x	x	869 255	x	x
teoretická daň	x	116 172	23	x	165 159	19
Daňovo neuznané náklady	279 532	64 292	23	3 268	621	19
Výnosy nepodliehajúce dani	-395 570	-90 981	23	-635 229	-120 694	19
Umorenie daňovej straty	-			-		
Spolu	389 056	89 483	23	237 294	45 086	19
Splatná daň z príjmov	x	107 498		x	82 846	
Odložená daň z príjmov	x	-68 769		x	136 102	
Celková daň z príjmov	x	38 729		x	218 948	

19. VÝSLEDOK HOSPODÁRENIA ZA OBDOBIE

	2013	2012
zisk po zdanení (v eur)	466 573	650 307
zisk na rozdelenie (v eur)	466 573	650 307
základné imanie k 31. 12. 2011 v €	2 750 000	2 750 000
zisk na podiel (v eur)	17	24
zisk na podiel	16,96 %	23,64 %

20. Informácie o valnom zhromaždení spoločníkov

Dňa 30. 4. 2014 sa konalo riadne Valné zhromaždenie spoločníkov spoločnosti M.O.C., s.r.o., na ktorom spoločníci schválili ročnú účtovnú závierku spoločnosti M.O.C., s.r.o. za rok 2013. Na tomto Valnom zhromaždení bolo tiež schválené rozdelenie hospodárskeho výsledku spoločnosti za rok 2013 (bližšie vid' bod č. 8). Valné zhromaždenie spoločníkov schválilo túto Individuálnu výročnú správu spoločnosti M.O.C., s.r.o. za rok 2013 na svojom zasadnutí konanom dňa 30. 4. 2014.

21. Dôležité udalosti po skončení účtovného obdobia

Po skončení účtovného obdobia roku 2013 nenastali žiadne mimoriadne udalosti, ktoré by významne ovplyvnili chod a fungovanie spoločnosti resp. jej dcérskych spoločností a ktoré by významne ovplyvnili tu prezentované informácie za rok 2013.

Napriek nepriaznivej situácii na trhoch sa očakáva už iba mierny a krátkodobý pokles záujmu o výrobky Skupiny, ktorý však nenaruší jej finančnú stabilitu a rozvoj. V pláne na rok 2014 spoločnosť uvažuje so stabilizáciou tržieb na úrovni 87% dosiahnutého predaja Skupiny v r.2013.

22. Informácie o predpokladanom budúcom vývoji činností

Z hľadiska budúcnosti nie sú známe žiadne predpokladané riziká a neistoty, ktoré by neboli v tejto výročnej správe uvedené resp. zohľadnené v účtovnej závierke za rok 2013. Ciele a zámery spoločnosti do budúcnosti sú súčasťou Business plánu Skupiny na rok 2014. Vzhľadom k aktuálnej trhovej situácii sa očakáva aj počas roku 2014 realizácia racionalizácie nákladov Skupiny a tiež minimalizácia nových investícií.

23. Environmentálna politika a vzťah spoločnosti k životnému prostrediu

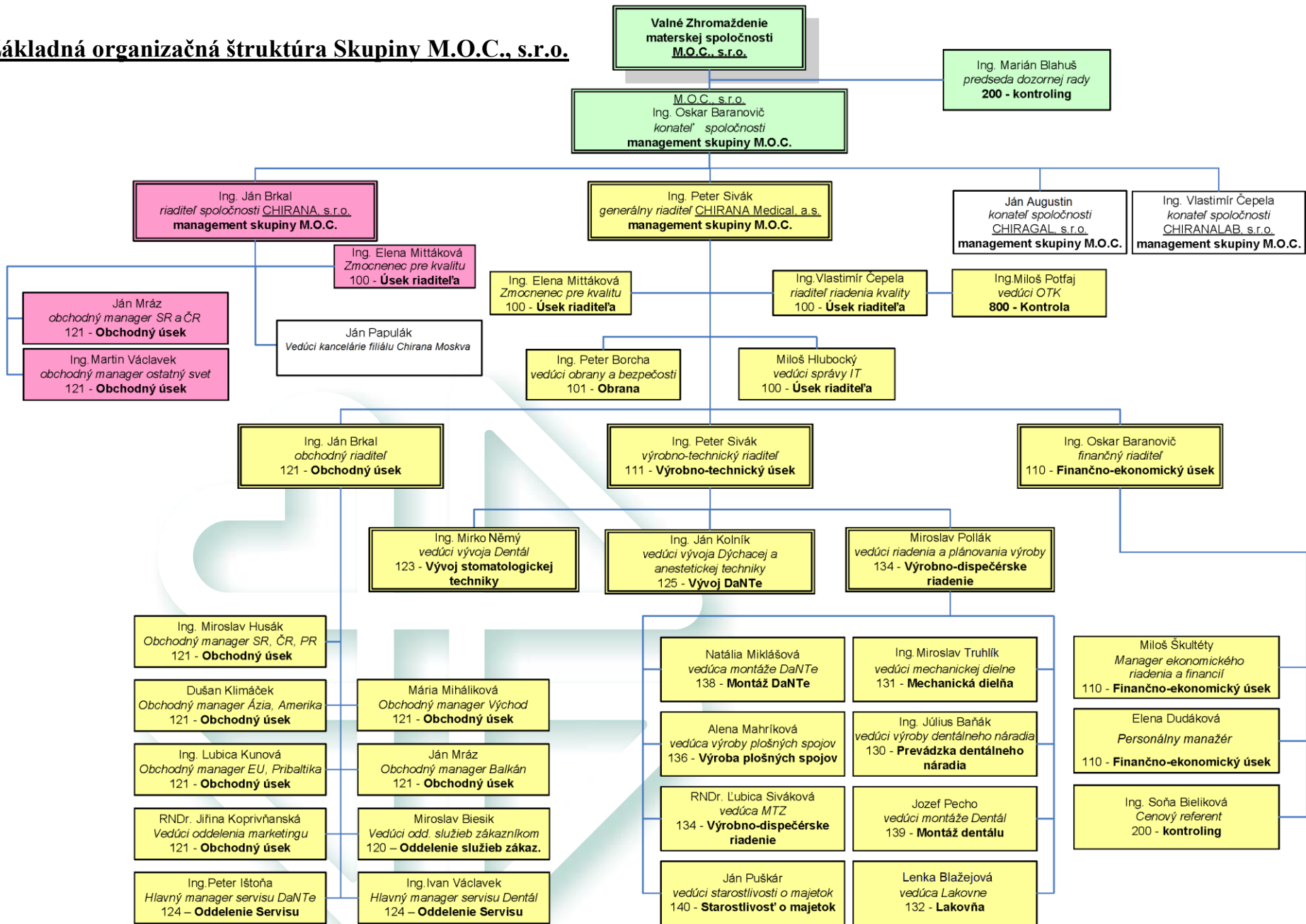
Spoločnosť rovnako ako i jej dcérske spoločnosti venuje významnú pozornosť svojmu vzťahu a vplyvu na okolité prostredie a najmä životné prostredie. Vo vzťahu k prostrediu v rámci regiónu Stará Turá sa snaží najmä vytvárať podmienky pre vznik pracovných príležitostí v tejto lokalite v rámci svojich prevádzok a starostlivosťou o svojich zamestnancov následne prispievať k trvalému zlepšovaniu a rastu životnej úrovne. Tento cieľ sa podarilo naplniť i v náročných podmienkach hospodárskej krízy, pričom v rámci Skupiny M.O.C. sa podarilo udržať pracovné príležitosti pre 319 zamestnancov, avšak v roku 2013 musela spoločnosť na základe ekonomickej situácie pristúpiť k šetreniu nákladov, čo spôsobilo aj medziročný pokles zamestnancov v skupine o 14 pracovníkov.

Napriek skutočnosti, že prevádzky Skupiny majú zanedbateľný negatívny vplyv na životné prostredie, spoločnosť počas r. 2009 vďaka realizovaným investíciám v minulých obdobiach eliminovala úplne možnosti svojho negatívneho vplyvu na životné prostredie (najmä investície do nového ekologického zariadenia v oblasti odmasťovania a odsávania lakovne vrátane rekuperácie).

VIII. Najvýznamnejšie aspekty histórie M.O.C. Group od r. 2001:

- Pokračovanie viac ako **75. ročnej tradície** strojárskej výroby v Starej Turej.
- Udržanie a rozvoj viac ako **60. ročnej tradície** vývoja, výroby a predaja zdravotníckej techniky.
- **Trvalý rast** výroby, predaja a spoločnosti ako celku (oproti r. 2001 sa zdvojnásobili EURové tržby aj hodnota majetku), a to pri trvalom znižovaní miery zadlženosti (zo 100% zadlženosti v r. 2001 na 35,54 % mieru zadlženosti k 31.12.2013).
- Dobudovanie **Systému Manažérstva Kvality** na báze ISO štandardov a CE značky pre celý proces vývoja, výroby a predaja.
- Spoločnosť sa strategicky orientuje **výlučne na dodávateľov z EU** a minoritne i z USA, pričom na rozdiel od vyspelej západnej konkurencie nepripúšťa experimentovanie s výrazne lacnejšími dodávateľmi z Ázijských teritórií.
- Viac ako **16 000 ks novej generácie zubných súprav SMILE** vyrobených v spoločnosti CHIRANA Medical Stará Turá do r. 2013, pričom **historicky v Starej Turej** bolo od r. 1968 celkovo vyrobených takmer **97 000 ks zubných súprav** (Chiradent, Ergostar, Praktik, SMILE, CHIRANA CHEESE).
- Viac ako **3 000 ks novej generácie dýchacích a anestetických prístrojov** vyrobených v spoločnosti CHIRANA Stará Turá do r. 2013, pričom **historicky v Starej Turej** bolo celkovo vyrobených už takmer **74 000 ks dýchacích a anestetických zariadení** (N6 známe i pod názvom Vatra, Anestar N7, Anemat N8, MTL2, Chirolog, ODA-E, resp. civilná verzia EDAM, VENAR, CHIRANA AURA).
- **Komplexná inovácia celého výrobného portfólia** (generácia stomatologických súprav SMILE od r. 2001, anestetické prístroje VENAR od r. 2003 a dýchací prístroj SV alfa +C od r. 2004, dentálne náradie Chirana Music vrátane vlastného mikromotora a svetelného kolienka od r. 2007) a úspešne uvedenie **nových výrobných generácií** za obdobie roka **2009-2013** v podobe rady zubných súprav **CHIRANA CHEESE**, rady dýchacích prístrojov **CHIRANA AURA** a tiež nového anestetického prístroja **VENAR Xenon** s unikátnym prietokomerom **GMS – EFA3deLUX**.
- Nový vybudovaný logistický systém výroby **ušetril celkovo 6.000 m²**, ktoré boli dlhodobo prenajaté spoločnosti LEONI, ktorá zamestnáva okolo 600 zamestnancov v týchto našich kompletne zrekonštruovaných výrobných priestoroch. Spoločnosť M.O.C., s.r.o. investovala rozsiahle prostriedky v r. 2009/2010 do **kúpy časti priemyselného areálu** (pozemky a haly) CHIRANA v celkom rozsahu **66.993 m²**, na ktorých v súčasnosti podniká viacero subjektov (CHIRANA-PREMA Energetika, s.r.o., Sensus Metering System, s.r.o., EU-Interior, s.r.o., CH-Print, s.r.o., Chirana T.Injecta, a.s. a iné), čo jej dáva okrem množstva synergických efektov z toho vyplývajúcich najmä **potenciál pre budúci rast a implementáciu nových projektov**.
- Trvale **realizované rozsiahle investície** do technológií, infraštruktúry a zlepšovania prostredia. Celková suma investícií predstavovala **10 mil. EUR** za obdobie **posledných 6 rokov**.
- Významné zlepšenie v oblasti sociálnej zodpovednosti a podnikovej kultúry s pozitívnymi výsledkami z hľadiska **stabilizácie a motivácie našich vysoko profesionálnych a vzdelaných pracovníkov**.

IX. Základná organizačná štruktúra Skupiny M.O.C., s.r.o.



X. Kontaktné údaje

Poštové a telekomunikačné údaje

Adresa: **Nám. Dr. Alberta Schweitzera 194, P.O.BOX 57, 916 01 Stará Turá**

IČO: **36318965**

Tel: **+421 32 7752506, +421 32 7752500**

Fax: **+421 32 7752218, +421 32 7753315**

E-mail: info@moc.sk

web: <http://www.moc.sk> <http://www.chirana.eu>

Daňové registračné údaje

DIČ: **2020181174**

IČ DPH: **SK2020181174**

Bankové spojenie

Banka: **Všeobecná úverová banka, a. s., Bratislava**

Číslo účtu: **2576136751/0200**



Vyhlásenie

Tento dokument obsahuje isté predpovedajúce vyhlásenia ohľadne finančnej situácie, hospodárskych výsledkov a činnosti spoločnosti a isté plány a ciele spoločnosti ohľadne týchto oblastí. Predpovede už svojou povahou nesú so sebou riziko a neistotu, pretože sa týkajú udalostí a sú závislé na okolnostiach, ktoré sa vyskytnú v budúcnosti. Existuje množstvo faktorov, ktoré môžu spôsobiť, že skutočné výsledky a vývoj sa budú značne odlišovať od výsledkov vyjadrených a implikovaných týmito predpoveďami. Tieto faktory okrem iných zahŕňujú úroveň spotrebiteľského a podnikového dopytu v hlavných teritóriách odbytu, zmeny vo vkuse a preferenciách spotrebiteľov, objem marketingových a propagačných výdavkov spoločnosti a jej konkurentov, náklady na suroviny a zamestnancov, zmeny v budúcich výmenných kurzoch a úrokoch (najmä zmeny v kurze eura a amerického dolára môžu významne ovplyvniť výsledky), daňové sadzby a budúce obchodné spojenia, akvizície a predaje, ako aj tempo technologických zmien.