

Výročná správa za rok 2014

SATEC SK a.s.

Obsah :

- 1, **Profil spoločnosti**
- 2, **Organizačná štruktúra spoločnosti**
- 3, **Hodnotenie roku 2014**
- 4, **Hlavné zámery v roku 2015**
- 5, **Správa nezávislého auditora**
- 6, **Príloha – účtovná závierka za rok 2014**

1, Profil spoločnosti

SATEC SK je akciová spoločnosť, ktorá bola založená podľa ustanovení zákona č. 513 / 1991 Zb., na základe spoločenskej zmluvy. Spoločnosť bola zapísaná do Obchodného registra Okresného súdu v Nitre dňa 10.10. 2006, vl. č. 10333 / N podľa nasledovnej špecifikácie :

Obchodné meno : SATEC SK a.s.

Sídlo : Novozámocká 102, Nitra

IČO : 36 684 961

Základné imanie v súčasnosti : 1.241.200 EUR, počet akcií 100, menovitá hodnota jednej akcie 12.412 EUR, akcie nie sú verejne obchodovateľné na burze cenných papierov.

Schválený predmet podnikania spoločnosti zahŕňa najmä maloobchodnú a veľkoobchodnú činnosť v rozsahu voľných živností ktoré súvisia s materiálmi na technické zariadenia budov, ďalej servis uvedených komodít, prenájom nebytových priestorov a nákladnú cestnú dopravu.

Účtovná jednotka nemá organizačnú zložku v zahraničí a nenadobudla obchodné podiely a akcie iných firiem.

2, Organizačná štruktúra spoločnosti

Valné zhromaždenie spoločnosti

Valné zhromaždenie je najvyšším orgánom spoločnosti, ktorého pôsobnosť je určená v spoločenskej zmluve.

Predstavenstvo spoločnosti

Predstavenstvo spoločnosti je výkonný orgán ktorý plní úlohy stanovené valným zhromaždením. Na čele predstavenstva je predseda predstavenstva, ktorý je súčasne aj výkonný riaditeľ. Predstavenstvo spoločnosti má dvoch členov.

Dozorná rada spoločnosti

Dozorná rada spoločnosti je kontrolný orgán, ktorý má troch členov.

Úseky spoločnosti a obchodné pobočky.

Spoločnosť má nasledovné úseky :

Úsek vedenia

Úsek predaja tovaru Nitra

Úsek distribúcie tovaru

Úsek business success

Úsek technických služieb

Úsek exportu

Úsek rekonštrukcie budov

Úsek ekonomiky

Obchodná pobočka Bratislava

Obchodná pobočka Košice

Obchodná pobočka Liptovský Mikuláš

3, Hodnotenie roku 2014

Hospodárska situácia v našej spoločnosti sa zhoršila aj napriek dosiahnutým vyšším tržbám z obchodných činností a nedosiahla plánované parametre. Makroekonomická pozícia SR bola stále ovplyvnená pretrvávajúcimi účinkami hospodárskej krízy, výraznými kurzovými rozdielmi USD / EUR a CZK / EUR, zmenami v daňovej, účtovnej a personálnej legislatíve, stagnáciou v stavebnom priemysle od ktorého sme bezpodmienečne závislí, aj napriek tomu že nastal celkový rast HDP. Ani v tomto roku nedošlo k očakávanému oživeniu na trhu stavebníctva, takže naša pozícia bola dosť zložitá a prakticky celý rok sme museli pravidelne reagovať na aktuálne trhovo – peňažné podmienky. Súviselo to najmä s úspornými a racionalizačnými opatreniami v personálnej a mzdovej oblasti, neustálym hľadaním a výberom najvhodnejších dodávateľov majoritných tovarov a služieb, ďalej riešenie problematickej platobnej disciplíny odberateľov a dôsledné zvažovanie akýchkoľvek investícií a rozvojových programov.

Rok 2014 sa začal pomerne priaznivými klimatickými podmienkami ktoré umožnili aplikáciu našich komodít. Máme na mysli najmä inštaláciu plastových rozvodov, ktoré už majú prevahu nad oceľovými. Uvedená skutočnosť nám dávala reálne predpoklady splniť plán tržieb v roku 2014 vo výške 12,1 mil. EUR. Druhý polrok, ktorý je tradične silnejší v predaji našich sortimentov sme však zaznamenali pokles výkonnosti oproti rovnakému obdobiu roka 2013. Podpísali sa pod to najmä zvyšujúci sa konkurenčný tlak, zhoršovanie platobnej disciplíny odberateľov a tiež značné výpadky obchodného obratu na východných trhoch Ruska a Ukrajiny. Významným faktorom ovplyvňujúcim dosiahnuté tržby a aj celkovú situáciu spoločnosti z finančného hľadiska bolo zrušenie výroby – montážnych činností k 30.06. 2013. Aj napriek strate tržieb z montáží a problémom na domácom a východnom trhu sme dosiahli o niečo lepší výsledok ako v roku 2013. Najväčšiu zásluhu má na tom nárast obchodného obratu realizovaný z centrálneho skladu na domácom trhu.

Účinky nepriaznivého vývoja v eurozóne so znižovaním kľúčových úrokových sadzieb sa naplno prejavili vo vzťahu k hospodárskej situácii USA kde zaznamenali rast a tiež zvyšovanie základnej úrokovej sadzby LIBOR. V končenom dôsledku dochádzalo v priebehu celého kalendárneho roka k posilňovaniu výmenného kurzu USD voči EUR. Na začiatku roka 2014 bol výmenný kurz na úrovni ca 1,35 USD / EUR a na konci roka už na úrovni 1,19 USD / EUR Táto skutočnosť sa zásadným spôsobom podpísala pod kurzovú stratu našej spoločnosti ktorá vyplýva z prekurzovania kontokorentných úverov vedených v USD. Na vzniknutú situáciu sme museli neodkladne reagovať zvýšením predajných cien všetkých komodít dovážaných z dolárovej oblasti.

Opačný jav sme zaznamenali vo výmennom kurze CZK / EUR, kde dochádzalo počas roka k posilňovaniu našej národnej meny. V súčasnom období nám však už iba jeden dodávateľ fakturuje dodávky tovaru v CZK. Z tohto dôvodu sme zaznamenali priaznivú situáciu v predaji splyňovacích kotlov Atmos a umožnilo nám to zvýšiť obchodné zľavy vybraným odberateľom. Uvedené obchody sme ešte podporili zavedením factoringového postupu dodávateľských faktúr. Na jednej strane nám to umožní predĺžiť splatnosť odberateľských faktúr, na druhej strane nám vznikajú úrokové náklady. Aj to je dôkaz zložitosti obchodovania v súčasnom období.

Situácia na trhu s nerastnými surovinami najmä takými ktoré obsahujú meď a zinok bola pomerne stabilizovaná s tendenciou mierneho poklesu. Ceny ropných derivátov ktoré sú významnou nákladovou položkou klesali najmä v druhom polroku, čo nám znížilo náklady na dopravu.

V priebehu roka sa menila aj legislatíva v oblasti dane z príjmu právnických osôb a DPH. Zaznamenali sme aj zmenu legislatívy v mzdovej a odvodovej problematike. Naši zamestnanci v tomto smere absolvovali rad školení.

Významným faktorom ktorý ovplyvňoval našu pozíciu na trhu bol neustávajúci vplyv konkurencie. Počas celého roka sme sa stretávali s cenovými vojnami zo strany konkurencie v snahe získať zákazníka. Museli sme na túto situáciu pružne reagovať zvyšovaním zliav, prípadne predlžovaním splatnosti odberateľských faktúr, čo má spravidla za následok zníženie obchodnej marže. Aj napriek tomu sme ukončili spoluprácu s VUB factoring vo význame odberateľského factoringu z dôvodu neprimerane vysokých nákladov. Dodávateľský factoring stále využívame v prípade spoločností Jaroslav Cankár a syn Atmos a Termopan z Turecka.

Vybrali sme len hlavné vplyvy na hospodársku situáciu. Vyskytlo sa ešte mnoho ďalších okolností ktoré sa prejavili v našom hospodárení a ktoré tu pre prehľadnosť neuvádzame. Celkovo hodnotíme makroekonomické podmienky na trhu ako nesmierne zložité.

Celkové tržby z predaja obchodného tovaru sme dosiahli vo výške 11.353.322.- EUR, čo predstavuje len mierny nárast v porovnaní s rokom 2013 o 0,22 %. Túto skutočnosť je potrebné vnímať v súvisiacich interakciách – v roku 2013 sme zrušili sekciu výroby – montážne činnosti, kde sme dosiahli tržby takmer 230.- tis. EUR. V konečnom dôsledku to znamená, že tržby z obchodných činností ktoré sú u nás majoritné nám aj napriek zložitým podmienkam narástli.

Plánované tržby vo výške 12,1 mil. EUR sa však nepodarilo dosiahnuť. O príčinách sme sa zmienili na predchádzajúcich miestach.

Veľmi priaznivo hodnotíme vývoj predaja obchodného tovaru realizovaný z centrálneho skladu a UPT Nitra ktorý posudzujeme kumulatívne, pretože spolu úzko súvisí. V tomto prípade sme zaznamenali nárast predaja v porovnaní s predchádzajúcimi obdobiami o viacej než 20 % na úroveň 6.804.462.- EUR. Je to ešte vyšší nárast ako porovnanie ultima rokov 2012 / 2013. Najvyšší nárast bol pri predaji tovaru priamo z centrálneho skladu o 411.- tis. EUR. Samotná predajňa Nitra zaznamenala medziročne nárast o 13.- tis. EUR.

Pobočka Liptovský Mikuláš zaznamenala mierny pokles v obchodných aktivitách o takmer 2 % na úroveň 1.030.893.- EUR. Na tomto obchodnom mieste sa v priebehu roka vykonali stavebné práce za účelom zníženia energetických nákladov zateplením budovy a tiež sa zakúpilo nové osobno - dodávkové vozidlo pre riaditeľa pobočky. Uvedená výmena bola celkom nevyhnutná s ohľadom na km nájazd pôvodného vozidla a jeho technický stav. Nové vozidlo slúži aj na rozvoz menšieho množstva obchodného tovaru. Súčasne na tomto obchodnom mieste poklesli klasifikované pohľadávky v porovnaní s predchádzajúcimi obdobiami.

Pobočka Bratislava zaznamenala nárast predaja na úroveň 1.506.533.- EUR, čo predstavuje nárast o viac než 4 %, čím sa vrátila na úroveň tržieb z roka 2012, pretože v roku 2013 bol pokles. Na uvedenej pobočke došlo v priebehu roka k personálnym zmenám. Vymenil sa riaditeľ pobočky a vytvorilo sa nové manažerske miesto za účelom posilnenia akvizičných činností, pretože v tomto regióne vidíme možnosti rastu. Prijali sme nového predavača – skladníka. Vykonali sa stavebné úpravy za účelom rekonštrukcie spevnených plôch a tiež menšie úpravy na predajni.

Najväčší pokles spomedzi pobočiek sme opäť zaznamenali v Košiciach. Medziročne to predstavuje takmer až 10 % na úroveň 1.274.049.- EUR. Medziročne v porovnaní 2012 / 2013 bol pokles obchodného obratu až 18 %. Uvedený pokles nastal v dôsledku istej straty majoritného odberateľa Ekoprim, s.r.o., ktorý však dlhodobo predstavoval zákazníka so zlou platobnou disciplínou. Akvizícia so spoločnosťou Mirad, s.r.o. Prešov, ktorá mala nahradiť výpadok tržieb z Ekoprиму sa nepodarila podľa našich predstáv. V roku 2015 bude potrebné zakúpiť nové osobno – úžitkové vozidlo, pretože koncom roka 2014 sme zaznamenali dopravnú nehodu s úplnou škodou pôvodného vozidla.

Výrazný pokles predaja sme zaznamenali opäť na úseku export, ktorý predstavuje kumulatívny rozdiel o takmer 33 %, na úroveň 654.531.- EUR. V rokoch 2012 / 2013 bol pokles ca 20 %, takže odbyť na východných trhoch sa nám značne prepadá. Tento pokles pripisujeme známym politicko - vojenským problémom ktoré sú na Ukrajine a v Rusku, ale najmä prepadu výmenného kurzu RUB / EUR a tiež RUB / USD. Pokles kurzu rubľa a hrivny spôsobuje, že komodity dovážané na tieto trhy v EUR a USD sa stávajú pre miestne firmy cenovo nevýhodnými a ťažko dostupnými. Nesmierne problematická je aj platobná disciplína tamojších partnerov a tiež ich reálna schopnosť zabezpečiť si devízové prostriedky pre hladké platby. V súčasnej zložitej situácii na tamojších trhoch nevidíme možnosti zásadnej pozitívnej zmeny, iba vyhľadať náhradné trhy v iných stabilných regiónoch Európy.

Výrazný nárast sme zaznamenali v predaji obchodného tovaru na trhoch v Maďarsku. Dostal sa na úroveň 358.701.- EUR, čo je nárast o takmer 28 %. Pomerne nevyvážená situácia, pretože v rokoch 2012 / 2013 sme zaznamenali pokles o takmer 55 %. Všetko sa to udialo v období slabnúceho výmenného kurzu HUF / USD a EUR a tiež skutočnosti, že od polovice roka 2014 sa obchodovaniu na trhu v Maďarsku venoval už len jeden obchodný referent. Súčasne sme si vedomí ešte silnejšieho konkurenčného tlaku v Maďarsku ako u nás.

Pokles nastal pri predaji tovaru na trhoch v Českej republike, ktorý sa dostal na úroveň 336.920.- EUR čo je o viac než 27 %. Obchodovanie v Čechách nám už druhý rok klesá, v rokoch 2012 / 2013 sme zaznamenali pokles o ca 21 %. Do istej miery sa pod túto skutočnosť mohol podpísať aj pokles výmenného kurzu CZK / EUR.

Špecifická situácia vznikla na úseku technických služieb, pretože činnosť bola ovplyvnená zrušením montážnej sekcie v roku 2013 a vývoj celkových výkonov a tržieb je potrebné vnímať v týchto súvislostiach. V roku 2014 sa uvedený úsek špecializoval najmä na obchod s vykurovacou technikou, servisu kotlov a zabezpečovaním náhradných dielov a tiež odbornými školeniami pre zmluvných servisných technikov. Je preto nevyhnutné porovnávať výkony v uvedených

činnostiach.

Celkové tržby UTS ktoré sa skladajú z obchodu a servisu poklesli. Tržby z predaja vykurovacej techniky poklesli na úroveň 1.229.248.- EUR, čo predstavuje medziročný pokles o takmer 6 %. Tržby zo servisu kotlov a predaja náhradných dielov poklesli tiež o 6 % na úroveň 124.231.- EUR.

Pre servisných technikov sme zakúpili nový analyzátor spalín za účelom indikácie porúch kotlovej techniky.

Za priaznivú skutočnosť považujeme to, že sa nám v priebehu roka väčšinou darilo plniť plán skladových zásob kumulatívne a mať ich pod kontrolou. Len miestami na mierne vyššej úrovni ako bola plánovaná. Mať pod kontrolou stav skladových zásob je dôležité z hľadiska priaznivého toku podnikových financií a disponibilných finančných zdrojov.

Nepriaznivá v tomto smere je skutočnosť, že pri niektorých vybraných komoditách sme mali neprimerane vysoké skladové zásoby, čo nám spôsobuje problémy. Jedná sa najmä liatinové fittingy, kde sme sa v závere roka 2014 stretli s problémami pri odbyte. Podobné problémy vznikli v polovici roka s radiatormi z Turecka.

V oblasti nákupu zaznamenávame už niekoľko rokov po sebe čoraz silnejúci nárast vplyvu na dodržiavanie lehoty splatnosti zo strany dodávateľov. Jedná sa najmä o zahraničných dodávateľov z Talianska, osobitne spoločnosť Itap.

V predaji tovaru sa dlhodobo stretávame s pomerne zlou finančnou disciplínou zo strany odberateľov. Vo viacerých prípadoch sme boli nútení pristúpiť k vymáhaniu polehnutých pohľadávok súdnou a exekučnou cestou. V roku 2014 sa jednalo celkovo o 8 nových prípadov v objeme ca 11.- tis. EUR.

Celkové tržby mierne vzrástli o 0,22 % a to aj napriek tomu, že v roku 2013 sme zrušili výrobu. Náklady vynaložené na obstaranie tovaru sú takmer totožné s predchádzajúcim obdobím, na úrovni ca 9.131.- tis. EUR. Obchodná marža mierne stúpla o 1,48 % na úroveň 2.217.- tis. EUR v porovnaní s predchádzajúcim rokom, aj napriek tomu, že v roku 2014 sme uskutočnili aj veľké predajné akcie s minimálnym ziskom, napr. akcia Klimak v Bratislave. Aktivácia vnútropodnikových zásob poklesla o 17 % na úroveň 65.- tis. EUR na čom má podiel najmä pokles nákladov podnikovej dopravy. Priaznivo hodnotíme pokles spotreby materiálu a energií až o 171 %, na úroveň 230.- tis. EUR, čo súvisí s úspornými opatreniami v oblasti obstarávania DHIM, znížením spotreby energií a PHM. Tento trend zaznamenávame už niekoľko rokov po sebe. Poklesli nám aj náklady na služby o takmer 5 % na úroveň 487.- tis. EUR, čo súvisí najmä s pravidelnou obnovou vozidlového parku a manipulačnej techniky. V uplynulom roku mierne vzrástli aj celkové dane a poplatky o 3,3 %, na úroveň 61.- tis. EUR, čo bolo ovplyvnené najmä miernym rastom dane z motorových vozidiel a nákupom kolkov. Odpisy už dlhodobo klesajú, pretože sa znižuje účtovná hodnota dlhodobého majetku, ale tiež opatrením z roku 2014 keď sme predĺžili dobu odpisovania dlhodobého majetku na 40 rokov. V praxi to znamenalo, že nám poklesli odpisy ako nákladová položka až o 67.- tis. EUR na úroveň 217.- tis. EUR. Poklesli aj osobné, mzdové a sociálne náklady, celkovo až o 5,93 %, na úroveň 1.163.- tis. EUR čo súvisí s prijatými personálnymi a mzdovými opatreniami prijatými v rokoch 2013 a 2014. Výsledok hospodárenia v hospodárskej časti výkazu predstavuje pokles zisku o viac než 14 % na úroveň 168.- tis. EUR. Táto skutočnosť popri všetkých významných poklesoch nákladových položiek súvisí s tým, že v roku 2013 sme

účtovali spätný leasing ako predaj dlhodobého majetku – výnosová položka, ktorá nám značne ovplyvnila hospodársku časť výkazu v tom roku.

Možnosti zlepšenia vidíme vo zvýšení objemu predaja a tiež predaja tovaru s vyššou pridanou hodnotou.

Vo finančnej časti výkazu sme zaznamenali pokles nákladových úrokov o takmer 3 % na úroveň 145.- tis. EUR a to aj napriek tomu, že komerčné banky si v našom prípade zvýšili obchodné rozpätie, avšak medziročne poklesla základná úroková sadzba euríbor a tiež je to ovplyvnené celkovým znižovaním úverového obliga. Kurzové zisky výrazne poklesli, až o 346 % na úroveň 13.- tis. EUR, čo súvisí s oslabovaním výmenného kurzu EUR / USD, túto situáciu už priaznivo neovplyvnilo ani posilňovanie kurzu EUR / CZK, keďže v tomto smere sú naše obchodné aktivity podstatne menšie. Kurzové straty boli v roku 2014 výrazne vyššie + 81 %, na celkovej úrovni 135.- tis. EUR. Podpísalo sa pod to, najmä už spomenuté výrazné oslabovanie kurzu EUR / USD. V konečnom dôsledku to malo veľmi nepriaznivý vplyv na celkový výsledok hospodárenia. Ostatné náklady na finančnú činnosť sú taktiež výrazne vyššie, + 4.- tis. EUR na úroveň 38.- tis. EUR, čo súvisí s nákladmi vynaloženými na reštrukturalizáciu úveru v SZRB, a.s. Výsledok hospodárenia v tejto časti výkazu predstavuje prehĺbenie straty o viac než 53 % v porovnaní s rokom 2013, na úroveň – 305.- tis. EUR.

Možnosti zlepšenia vidíme v postupnom znižovaní úverového obliga a intenzívnejšom využívaní obchodov realizovaných cez treasury.

Celkový výsledok hospodárenia za rok 2014 je strata vo výške 132.- tis. EUR. Pre porovnanie v roku 2013 bol zisk po zdanení vo výške 30.- tis. EUR.

Aj rok 2014 sa niesol v znamení úspor v investíciách. Nepriamo sme sa zúčastnili nosnej výstavy v našom segmente – Aquatherm Nitra. Počas konania výstavy sme vytvorili v priestoroch našej spoločnosti výstavnú expozíciu a pozvali významnejších obchodných partnerov za účelom prezentácie, rokovaní a celkového budovania dobrých vzťahov. Ušetrili sme tým značný objem finančných prostriedkov ak by sme sa zúčastnili výstavy ako priamy vystavovateľ s vlastnou expozíciou. V uplynulom roku sme zakúpili ľahké nákladné vozidlo ako nevyhnutnú obmenu vozidlového parku. Zabezpečili sme tiež osobno – dodávkové vozidlo pre pobočku Liptovský Mikuláš, ako je uvedené na inom mieste.

Úsek rekonštrukcie budov – areál spoločnosti, v minulom roku vykonal hydroizoláciu plochých striech nad centrálnym skladiškom, čo bolo celkom nevyhnutné. Priebežne sa vykonávali zamestnancami úseku menšie stavebné úpravy a rekonštrukčné práce. Nájomníci nebytových priestorov predstavujú pomerne stabilizovanú klientelu. Podarilo sa prenajať skladové priestory po DPD novému nájomníkovi, spoločnosti GLS.

V administratívnej časti firmy sa priaznivo prejavili opatrenia vykonané za účelom znižovania spotreby energií ktoré sme vykonali kumuláciou kancelárskych priestorov. Za významný krok považujeme schválenie financovania za účelom výstavby novej podnikovej predajne so showroomom, ktoré bolo zavŕšené koncom roka 2014. Znamená to, že do polovice roka 2015 by sme mali mať novú predajňu vedľa centrálného skladu. Vytvorí sa tak jedna logická línia skladovania a obchodovania bez potreby prevážania tovaru medzi skladmi, čím sa ušetrí prepravné

a pravdepodobne aj mzdové náklady. Súčasne sa otvorí priestor pre prenájom, prípadne odpredaj časti mraziarenskej kocky v ktorej je doterajšia predajňa.

Odpredaj časti dlhodobého majetku v časti centrálného skladu sa ani v tomto roku nepodarilo zrealizovať.

V oblasti školení a ďalšieho vzdelávania vykonal najväčší prínos úsek technických služieb. Jeho zamestnanci - servisní technici sa školili u dodávateľa splyňovacích kotlov Jaroslav Cankár a syn – Atmos. Vykonalí sme školenia pre našich zmluvných servisných technikov. Naši zamestnanci školili zmluvných partnerov zo západného Slovenska priamo v priestoroch firmy a na východnom Slovensku sme vykonalí školenia tamojších zmluvných servisných technikov. Počas celého roka boli vykonané priebežné školenia v oblasti aktualizovanej mzdovej a daňovej legislatívy.

V roku 2014 sme zaznamenali celkovú výšku reklamovaných výrobkov v objeme 5.564.- EUR, čo predstavuje len 0,04 % z celkového objemu predaja. V porovnaní s rokom 2013 nastal pokles škodovosti o vyše 43 %. Súvisí to s väčšou pozornosťou ktorú sme venovali výberu vhodných dodávateľov a neustálou prácou na poli kvality najmä s ázijskými dodávateľmi. Je to veľmi priaznivé aj v súvislosti s nárastom predaja. Aj napriek tomuto ukazovateľu vidíme možnosti neustáleho vylepšovania kvality našich komodít.

V roku 2014 sme nezaznamenali ani jednu poistnú udalosť súvisiacu s vadou výrobku, ktorú bolo potrebné riešiť s poisťovňou Union, čo sa doposiaľ ešte v histórii spoločnosti neudialo. Zaznamenali sme niekoľko menších škôd pri likvidácii z poistenia PZP a Casco motorových vozidiel a jednu škodu väčšieho rozsahu v dôsledku totálnej škody staršieho vozidla v Košiciach, ktorej likvidácia nie je ukončená.

Z ostatných druhov poistenia ktoré má spoločnosť uzatvorené sme nezaznamenali žiadne riešenia poistných udalostí.

V personálnej a mzdovej oblasti sme neboli v priebehu roka nútení pristúpiť k takým rozsiahlym racionalizačným opatreniam, ako v roku 2013. V roku 2014 sme už zaznamenali účinky z predchádzajúceho obdobia súvisiace so znížením osobných nákladov. Celkove bolo ukončených 13 pracovných pomerov, ale iba jeden z organizačných dôvodov. Za najvýznamnejšiu zmenu v personálnej oblasti považujeme výmenu riaditeľov obchodných pobočiek v Bratislave a v Košiciach a vytvorenie obchodno – manažerskej pozície v Bratislave.

Celkove možno hodnotiť team pracovníkov spoločnosti ako stabilizovaný a skúsený.

Isté problémy v personálnej oblasti spôsobuje sezónnosť hlavnej činnosti a pomerne nepružná legislatíva v oblasti personalistiky a miezd ktorá neumožňuje reagovať zamestnávateľovi bez zvýšených nákladov na odstupné.

Naša spoločnosť v roku 2014 investovala do vývoja a certifikácie spolu 4.637.- EUR, čo je významný nárast oproti roku 2013, keď sme za rovnakým účelom investovali sumu 1.385.- EUR.

Plnenie hlavných zámerov prijatých pre rok 2014 :

Hlavné zábery v hospodárskej činnosti – plánované tržby a zisk sa v roku 2014 nepodarilo splniť.

Celkové tržby sme dosiahli spolu na úrovni 11.353.924.- EUR, plán bol vo výške 12,1 mil. EUR. Rovnako sa nepodarilo splniť plán v tvorbe zisku pred zdanením na úrovni 250.000.- EUR, skutočnosť -132.- tis. EUR.

Podarilo sa zabezpečiť obstaranie menšieho nákladného vozidla s nosnosťou do 6 t ako pravidelná a nevyhnutná obmena a tiež osobno – dodávkového vozidla. Vykonala sa plánovaná hydroizolácia plochej strechy nad centrálnym skladoom ako ochrana proti zatekaniu zrážkovej vody.

Skladové zásoby sa takmer počas celého roka darilo udržiavať v stanovených limitoch, t.j. v mimosezónnom období na úrovni 2,2 – 2,6 mil. EUR a v sezónnom období na úrovni 2,6 – 3,2 mil. EUR.

4, Hlavné zábery v roku 2015

- obstaranie osobno – dodávkového vozidla pre UPT Košice v cene do 15.- tis. EUR,
- obstaranie manipulačnej – skladovej techniky spolu za 7,5 tis. EUR,
- vybudovanie spevnenej parkovacej plochy za mraziarenskou kockou v cene do 5.- tis. EUR,
- vybudovanie prístreška na skladovanie rúroviny v centrálnom sklade do 5.- tis. EUR,
- rekonštrukcia budovy na parcele č. 928 pre showroom a predajňu v cene do 80.- tis. EUR,
- dosiahnuť celkové tržby na úrovni 12,1 mil. EUR
- dosiahnuť hospodársky výsledok pred zdanením na úrovni 83.- tis. EUR
- dosahovať skladové zásoby v mimosezónnom období na úrovni 2,2 – 2,6 mil. EUR a v sezónnom období na úrovni 2,6 – 3,2 mil. EUR

Ing. Peter Ivanička
predseda predstavenstva

Ing. Jozef Lacika
člen predstavenstva

Stanovisko nezávislého auditora :

**Správa o overení súladu
Výročnej správy s účtovnou závierkou
v zmysle zákona č. 540/2007 Z.z. § 23 odsek 5**

Akcionárom spoločnosti SATEC SK a.s.

I.

Overili sme účtovnú závierku spoločnosti SATEC SK a.s. k 31.decembru 2014, ku ktorej sme dňa 18. februára 2015 vydali správu audítora a v ktorej sme vyjadrili audítorské stanovisko v nasledujúcom znení :

Názor

Podľa nášho názoru, účtovná závierka poskytuje vo všetkých významných súvislostiach pravdivý a verný obraz finančnej situácie spoločnosti SATEC SK a.s. k 31. decembru 2014 a výsledku jej hospodárenia za rok končiaci k uvedenému dátumu v súlade so zákonom o účtovníctve.

II.

Overili sme taktiež súlad výročnej správy s vyššie uvedenou účtovnou závierkou. Za správnosť zostavenia výročnej správy je zodpovedný štatutárny orgán spoločnosti. Našou úlohou je vydať na základe overenia stanovisko o súlade výročnej správy s účtovnou závierkou.

Overenie sme vykonali v súlade s Medzinárodnými audítorskými štandardami. Tieto štandardy požadujú, aby auditor naplánoval a vykonal overenie tak, aby získal primeranú istotu, že informácie uvedené vo výročnej správe, ktoré sú predmetom zobrazenia v účtovnej závierke, sú vo všetkých významných súvislostiach v súlade s príslušnou účtovnou závierkou. Informácie uvedené vo výročnej správe sme posúdili s informáciami v účtovnej závierke k 31.decembru 2014. Iné údaje a informácie, ako účtovné informácie získané z účtovnej závierky a účtovných kníh sme neoverovali. Sme presvedčení, že vykonané overovanie poskytuje primeraný podklad pre vyjadrenie názoru audítora.

Podľa nášho názoru uvedené účtovné informácie vo výročnej správe spoločnosti SATEC SK a.s. poskytujú vo všetkých významných súvislostiach pravdivý a verný obraz o účtovnej závierke k 31. decembru 2014 a sú v súlade so zákonom o účtovníctve č. 431/2002 Z.z. v znení neskorších predpisov.

7

*AUDIT PARTNERS ALLIANCE, s.r.o., Čermánske námestie 1, 949 01 Nitra , číslo licencie SKAu 317
IČO : 368 41 501 , zapísaná v OR OSNitra, oddiel Sro , vložka č. 29708/N*

AUDIT PARTNERS ALLIANCE, s. r.o. , Čermánske námestie 1 , 949 01 Nitra

audítorská spoločnosť, číslo licencie SKAu 317

Zodpovedný audítor : Ing. Ľubica Mesárošová , Južná 34 , 949 01 Nitra, licencia SKAu 731

Nitra, 20. Február 2015

