

# Výročná správa 2015

Spoločnosť : **HS-PLUS, s.r.o.**

Pod Táborom 32

080 01 Prešov

IČO : 31726402

DIČ : 2020520920

Dátum vypracovania : 27.06.2016

**Obsah :**

**1. Charakteristika spoločnosti**

1.1 Typ spoločnosti

1.2 Podnikateľská stratégia

**2. Zhodnotenie činnosti**

**3. Ciele spoločnosti**

**4. Finančné prehľady**

HS-PLUS,s.r.o.

**1.**

**Charakteristika spoločnosti**

## 1.1 HS - PLUS,s.r.o., Pod Táborom 32, 08001 Prešov

Právna forma : spoločnosť s ručením obmedzeným  
Spoločníci : Ing. Pavel Vrábel  
Ing. Ďurica Cyril

Spoločníci nemajú finančnú účasť v iných spoločnostiach. Spoločnosť má 85 %podiel v spoločnosti OPTIMAL PLUS s.r.o., v spoločnosti nemajú žiadnu finančnú účasť iné spoločnosti.

### Hlavné činnosti spoločnosti :

1. Výroba zariadení spotrebnej elektroniky
2. Výroba, inštalácia a opravy elektrických strojov a prístrojov
3. Výroba strojov a zariadení pre všeobecné účely
4. Sprostredkovanie obchodu a služieb
5. Obchodná činnosť v rámci voľnej živnosti - spotrebná elektronika, priemyselný a železiarenský tovar, stavebné materiály, suroviny, potravinársky tovar, drogériový tovar /okrem jedov a žieravín/, papier, plasty, textil, odevy, obuv, autosúčiastky a autopríslušenstvo, náhradné diely k strojom a zariadeniam, technologické celky, stroje a prístroje, dopravné prostriedky, výpočtová technika, poľnohospodárske produkty, drevo a výrobky z dreva.
6. zámočnícke práce
7. servisné a opravárske služby pre jednotopé a dvojstopé vozidlá
8. pomocné stavebné práce
9. zriaďovanie poplašných zariadení /s výnimkou elektropožiarnej signalizácie a autoalarmov /
10. zabezpečovanie ochrany majetku a osôb
11. montáž a opravy telekomunikačných zariadení mimo jednotnej telekomunikačnej siete
12. montáž, opravy, revízie elektrickej požiarnej signalizácie
13. odborné skúšky a odborné prehliadky elektrických zariadení

## **1.2**

### **Podnikateľská stratégia firmy**

Cieľ : Kvalitatívny rast spoločnosti vo všetkých oblastiach podnikania

#### **Základné smerovanie :**

- uspokojovanie potrieb zákazníka
- uspokojovanie potrieb zamestnancov /v oblasti sociálnej, mzdovej/
- údržba priestorov a ich rozšírenie
- rast tržieb

## 2. Zhodnotenie činnosti spoločnosti za rok 2015

Spoločnosť HS-PLUS,s.r.o. v roku 2015 pokračovala v svojej činnosti . Rok 2015 bol poznačený udržaním obrátov u predaja motorových vozidiel a zvýšením obrátu servisných činností. Súčasne možno rok 2015 nazvať rokom hľadania a riešenia problémov, ktoré s činnosťami súvisia.

Riešili sa prevažne problémy naplnenia činnosti v servise vozidiel zákazkami tak, aby sme využili potenciál už existujúcich pracovníkov a súčasne sa hľadali možnosti ako zvýšiť obrát. Urobili sme investície do diagnostického zariadenia a úprav čističky vody a chladenia budovy.

Aj napriek novej technológii sa nám však v mechanickej dielni aj napriek zvýšenému počtu mechanikov nepodarilo vytvoriť rast tržieb. Nárast tržieb spôsobil nárast refakturácií subdodávkových prác v súvislosti s preliačeninami v lakovacej dielni. Rozhodnutie prenajatia priestoru v blízkosti spoločnosti a jeho úpravou na priestor pre výkup a predaj jazdených vozidiel, prinieslo nárast v predaji nových vozidiel, avšak očakávaný nárast prác v mechanickej a lakovacej dielni sa neukázal.

Výsledky predaja jazdených vozidiel však neboli v očakávanej výške, no keďže to bol prvý rok činnosti, dúfame že v roku 2016 budú lepšie výsledky .

Zhodnotenie jednotlivých činností :

Predaj motorových vozidiel ostal na úrovni predchádzajúceho roka. Plán sa nám podarilo splniť na 80 % ,a to vďaka maximálnej snahe a predajom s nízkou cenou ku koncu roka 2016. Avšak zaostávali sme v plnení štandardov požadovaných importérom KIA, ktoré bolo čiastočne ohrozením spoločnosti. Po jednaniach sme sa zaviazali na odstránení nedostatkov.

V predaji náhradných dielov sme tiež zaznamenali mierne vyšší obrát. Tento predaj súvisel vlastne s činnosťou servisu a činnosťou lakovne súvisiacej s preliačeninami, pretože priamy predaj náhradných dielov tvoril asi 10 % obrátu. Činnosť dielne však nepokryla jej celkové náklady, ktoré boli dotované z predaja vozidiel.

Čistý obrát lakovacej dielne zaznamenal nárast avšak len vďaka preliačeninám. Celkovo nám to neprinieslo to, čo sme očakávali. Táto činnosť dopĺňa naše komplexné služby v oblasti opráv vozidiel.

Ostatné činnosti, ako elektronika a práce spojené s montážami brán, dverí a vrát vykazovali v roku 2015 obráty na nižšej úrovni, ako v roku 2014. Pracovníci týchto stredísk pokrývali nedostatok práce, prácou na údržbe budovy a vykonávaním ostatných činností súvisiacich s potrebami strediska- Predaj a servis.

Aj napriek týmto faktom sa spoločnosť snažila udržať hodnoty miezd a odmien za prácu a pokryť nutné výdaje na činnosť spoločnosti , čo sa samozrejme odzrkadlilo na zisku spoločnosti.

Pred našou spoločnosťou stojí v každej oblasti určitá výzva na zlepšenie činnosti, resp. hľadanie nových podnikateľských aktivít, ktoré oživia firmu a prinesú zisk za predpokladu udržania miezd a počtu zamestnancov.

To , či sa nám to podarí vo veľkej miere závisí od ochoty a kvalít personálu a od rozhodnutí vedenia, ako pokračovať ďalej.

Ide nám predovšetkým o čestnosť v podnikaní, spokojnosť zákazníkov a samozrejme o udržanie pracovných miest.

Nutné bude v oblasti predaja vozidiel a servisu robiť kroky k skvalitneniu práce predajca – zákazník, v autodielni a lakovni nutný je odborný rast pracovníkov. Tieto kritéria budú hlavnými pri prehodnocovaní pracovných miest a práce jednotlivých pracovníkov.

Vo finančnej oblasti bola a je spoločnosť zaťažená krátkodobými úvermi, bez ktorých nie je možné zabezpečiť chod predajnej činnosti v oblasti motorových vozidiel.

Našou snahou bude udržať úvery vo výške z roka 2015 , prípadne nastaviť finančné toky tak, aby bolo čerpanie čo najnižšie, aby spoločnosť nepreplácala na úrokoch

Na záver by som chcel poďakovať všetkým pracovníkom spoločnosti, pretože každý svojim podielom prispel k dobrému výsledku v roku 2015

Ing. Vrábel Pavel  
konateľ

### **3. Ciele spoločnosti pre rok 2016.**

- zabezpečiť náplň práce a zákazky pre oblasť činnosti týkajúcej sa služieb
- 
- splnenie plánu predaja vozidiel
- 
- udržanie zamestnanosti
- 
- skvalitňovanie služieb
- 
- dosiahnutie zisku

