



# VÝROČNÁ SPRÁVA 2018

**A J Produkty a. s.**

---

Email: [info@ajprodukty.sk](mailto:info@ajprodukty.sk)

Website: [www.ajprodukty.sk](http://www.ajprodukty.sk)

Tel: 02/48 21 47 19

Galvaniho 7/B, 821 04 Bratislava

# OBSAH

Príhovor vedenia	3
Základné informácie o spoločnosti	5
Informácie z Obchodného registra	5
Profil spoločnosti	5
Situácia spoločnosti v roku 2018	7
Vyhodnotenie dosiahnutia ciel'ov	7
Pohľadávky z obchodného styku v a po lehote splatnosti	7
Výsledková a majetková situácia	8
Vybrané finančné ukazovatele	10
Stratégia spoločnosti a riziká	11
Stratégia spoločnosti a očakávaný vývoj	11
Riziká a neistoty v budúcnosti	11
Ďalšie informácie o vplyvoch účtovnej jednotky a o rozdelení zisku	12
Vplyv účtovnej jednotky na životné prostredie a zamestnanosť	12
Návrh na rozdelenie zisku	12
Prílohy k výročnej správe	13
Správa audítora	13
Účtovná závierka k 31.12.2018	13

# PRÍHOVOR VEDENIA

Vážení zákazníci, akcionári a zamestnanci!

Tak ako v predošlých rokoch, aj teraz Vám predkladám správu, ktorej ambícia je Vás všetkých informovať o vývoji a trendoch v našej spoločnosti za uplynulý rok.

Z môjho pohľadu, bol rok 2018 neláhký a plný výziev. Začiatkom roka sa nám darilo plniť stanovené ciele bez väčších problémov, avšak v priebehu roka sme začali pocíťovať mierne ochladenie ekonomiky, ktoré v závere roka malo za následok, že stanovené ciele ostali nenaplnené. Hlavným dôvodom pre tento jav bolo hlavne posúvanie termínu realizácií bežiacich projektov a redukovanie nákladov zo strany investorov. Objem predaja mierne klesol a vo vytyčených cieloch sme zaostali. Tento trend však neovplyvnil naplno výnosovú časť našich plánov nakol'ko niektoré z podniknutých opatrení zameraných na túto oblast' mali okamžitý dopad na konečné výsledky. Pod negatívny trend sa z časti podpísalo aj naše zameranie na veľkých odberateľov a s tým spojená nižšia diverzifikácia rizika.

Tento trend sa nám však od polovice roka darilo zmeniť a s hrdosťou môžem povedať, že naše kroky smerujúce k posilneniu webového predaja mali významný efekt na zvrátenie negatívneho priebehu druhého a tretieho kvartálu uplynulého roka. Taktiež je potrebné spomenúť, že sa nám podarilo urobiť aj významnejšie akvizície v oblasti veľkých odberateľov, kde si dovolím tvrdiť, že v tento oblasti sme lídom v porovnaní s našimi priamymi konkurentmi. V neposlednom rade treba vyzdvihnúť neustále rastúci počet objednávok a s tým spojené neodškripitelné neustále zvyšovanie efektivity v našej spoločnosti.

***"Nesnažíme sa iba o to, aby sme boli kontaktným centrom, dodávateľmi alebo doručovateľmi produktov pre našich zákazníkov. Sme ich partnermi pri úspechu aj pri zlyhaní."***

Musím konštatovať, že o dobrej, zdravej a produktívnej budúcnosti našej spoločnosti absolútne nemám pochýb. Máme veľmi dobré a korektné vzťahy s našimi zákazníkmi, dokážeme im prinášať viac ako iba pridanú hodnotu tovaru, ktorý si u nás objednávajú. Nesnažíme sa iba o to, aby sme boli kontaktným centrom, dodávateľmi alebo doručovateľmi produktov pre našich zákazníkov. Sme ich partnermi pri úspechu aj pri zlyhaní. Dokážeme pre nich urobiť viac ako iba zodvihnuť telefón alebo odpovedať na chat. Radíme, pomáhame, staráme sa, usmerňujeme, počúvame i naprávame chyby. Sme najlepším partnerom pre každú malú dodávku i veľký projekt.

Taktiež máme akcionára, ktorý nie je iba zberateľom trofejí. Je to človek, ktorý za desaťročia vybudoval a stále úspešne riadi medzinárodnú spoločnosť. Skupinu spoločností, ktorej súčasťou sú

vlastné výrobné kapacity. Vďaka nemu nie sme iba obchodníci. Sme skupina, ktorá väčšinu svojho odbytu taktiež sama vyrábí, kontroluje kvalitu a určuje trendy.

Avšak základom všetkých úspechov sú ľudia! Teda aj naši zamestnanci, ktorí dokážu urobiť maximum, v každej situácii, ktoré nastane. V dobrej i zle. Sú lojalní, cielavedomí, vzdelaní, majú rozhl'ad a nesmierne veľ'a skúseností. Všetky tieto vlastnosti vedia bez okolkov okamžite použiť pre každého, kto o to stojí. Vedia načúvať i presviedčať. A hlavne poznajú, čo od nich naši zákazníci očakávajú, a zároveň okamžite napĺňajú ich potreby.

Chcem sa pod'akovat' všetkým spomínaným subjektom a osobám za krásny uplynulý rok a tešíme sa na ten nasledujúci.



Ing. Roman Fraňo  
výkonný riaditeľ spoločnosti

V Bratislave dňa 30.5.2019

# ZÁKLADNÉ INFORMÁCIE O SPOLOČNOSTI

## Informácie z Obchodného registra

Názov: A J Produkty a. s.

Sídlo: Galvaniho 7/B, 821 04 Bratislava

IČO: 36268518

DIČ: 2021946454

IČ DPH: SK2021946454

Zapísaná na OR OS Bratislava I, odd. Sa, vl. č. 5517/B

Dátum vzniku: 9. februára 2005



## Profil spoločnosti

Spoločnosť A J Produkty a. s. je dcérskou spoločnosťou švédskej spoločnosti AJ PRODUKTER AB ktorá pôsobí v 19-tich krajinách Európy. Súčasťou skupiny AJ PRODUKTER boli v minulosti aj značky DRIVA, LEHMANS, OJEGA, FRIMEKO a COWAB, z ktorých všetky s výnimkou COWAB boli plne integrované pod značku AJ. V súčasnej dobe je skupina AJ zastúpená 26 spoločnosťami v 19 európskych krajinách a tiež vlastní 100% podiel v dvoch výrobných závodoch. Sídlo spoločnosti a novo zriadený centrálny sklad sa nachádza vo Švédsku, v meste Halmstad.

A J Produkty a. s. pôsobí na Slovensku od roku 1995, pôvodne pod názvom A J OZAP a. s.. Spoločnosť sa vysporiadaním vlastníckych vzťahov v roku 2005 premenovala na súčasnú A J Produkty a. s.

Firma sa zaobrá predajom interiérového a exteriérového vybavenia pre kancelárie, sklady, priemyselné objekty a školy, tiež rôzne verejné priestory, parky, parkoviská ako aj pracovné pomôcky a iné.

Skupina AJ je tiež aktívnym sponzorom mnohých športových aktivít už od roku 1987. Snaží sa tak podporovať činnosti, ktoré pomáhajú rozvíjať a udržovať zdravý životný štýl. Skupina AJ podporuje napr. hokej, florbal, basketbal, biatlon alebo hádzanú a dlhodobo patrí medzi hlavných sponzorov Majstrovstiev sveta v ľadovom hokeji.



# SITUÁCIA SPOLOČNOSTI V ROKU 2018

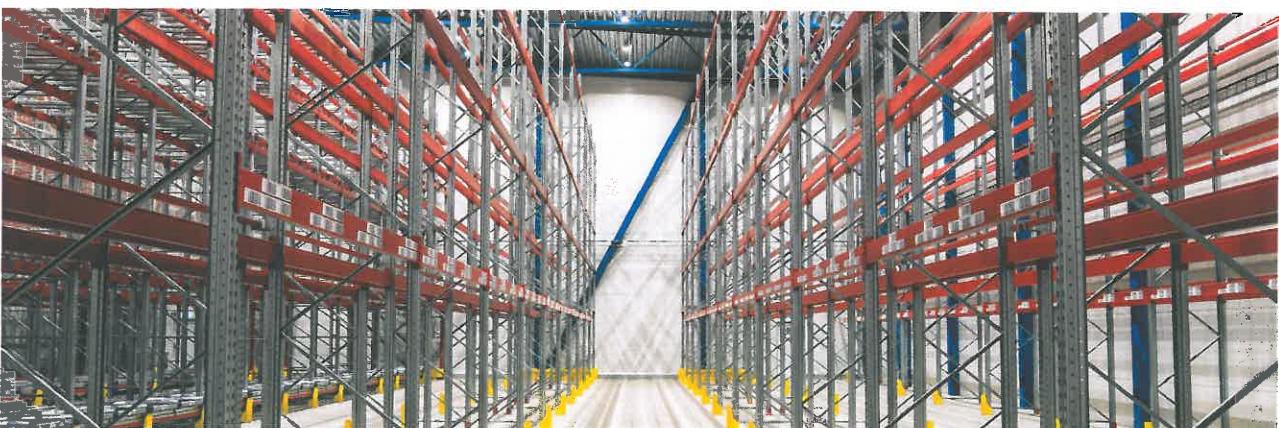
## Vyhodnotenie dosiahnutia cieľov

Spoločnosť si na rok 2018 určila ciele v kľúčových oblastiach svojej činnosti, ktoré boli v rámci analýzy roka porovnané s plánovanými hodnotami alebo s hodnotami z predchádzajúcich období. Časť cieľov spoločnosti sa podarilo naplniť a prekonat' tak hodnoty z roka 2017.

Úspechy sa týkajú najmä zvyšovania počtu objednávok, zrýchľovania dodávok zákazníkom a zlepšeniu zákazníckeho komfortu prostredníctvom zavedenia online platby kartou na webovej stránke. Tiež spoločnosť optimalizovala počet distribuovaných katalógov, čím sa snažila zvýšiť úspešnosť katalógového predaja a takisto znížiť zatáženie životného prostredia.

V priamom predaji prostredníctvom obchodných zástupcov sa nadalej kládol dôraz na poskytovanie kvalitnejších služieb - včasnosť dodávok, montáž tovaru, servis a pravidelné údržby. V internetovom predaji spoločnosť pokračovala v rozvoji komunikácie prostredníctvom sociálnych sietí ako sú Facebook, LinkedIn a Instagram a na základe rôznych metrík, ktoré dané siete poskytujú sa snažila zlepšovať ponuku tovaru zákazníkom.

Napriek týmto zlepšeniam však spoločnosť nedokázala splniť jeden zo svojich hlavných cieľov, a to zvýšiť svoje tržby a zvýšiť tak svoj podiel na trhu. Toto riziko bolo minulý rok vo výročnej správe interpretované a daný predpoklad sa naplnil. V nasledujúcich obdobiach sa však spoločnosť musí zaoberať bližšou analýzou svojich činností, aby dokázala naplniť svoje ciele a prostredníctvom poskytovania kvalitných tovarov a služieb svojim zákazníkom zvýšila svoje tržby.



## Pohľadávky z obchodného styku v a po lehote splatnosti

Dlhodobou snahou spoločnosti je znižovanie výšky pohľadávok po splatnosti využívaním rôznych nástrojov, napr. platba kartou na webe, zálohová platba, platba dobierkou pri prevzatí tovaru a tiež dôslednejším preverovaním budúcich a tiež súčasných odberateľov využitím dostupných databáz účtovných závierok a dlžníkov.

V roku 2018 sa spoločnosť v tejto oblasti zlepšila, keďže výška polehotných pohľadávok klesla o približne 38 tisíc EUR. Nakol'ko klesla aj celková výška pohľadávok, mohol by byť daný ukazovateľ samostatne zavádzajúci. Ak však porovnáme % pohľadávok po splatnosti z celkovej hodnoty pohľadávok z obchodného styku, môžeme potvrdiť pozitívny trend tohto ukazovateľa, keďže podiel klesol o 1,8 %.

Pohľadávky z obchodného styku	2018	2017	+/-
- po splatnosti	263 656 €	301 280 €	-37 624 €
- v lehote splatnosti	555 664 €	585 426 €	-29 762 €
% pohľadávok po splatnosti z celkovej hodnoty	32.2%	34.0%	-1,8 %

## Výsledková a majetková situácia

V nasledujúcej tabuľke sú uvedené vybrané položky výkazu ziskov a strát k 31.12.2018 a za bezprostredne predchádzajúce účtovné obdobie:

Obdobie	2018	2017
<b>Výnosy z hospodárskej činnosti spolu</b>	<b>6 233 072</b>	<b>6 304 083</b>
Tržby z predaja tovaru	6 141 169	6 226 971
Tržby z predaja služieb	87 752	67 465
Tržby z predaja DNM, DHM a materiálu	217	1 030
Ostatné vynosy z hospodárskej činnosti	3 934	8 617
<b>Výnosy z finančnej činnosti spolu</b>	<b>330</b>	<b>0</b>
Kurzové zisky	130	0
Ostatné výnosy z finančnej činnosti	200	0
<b>Náklady na hospodársku činnosť spolu</b>	<b>5 803 489</b>	<b>6 041 146</b>
Náklady vynaložené na obstaranie predaného tovaru	4 056 097	4 214 592
Spotreba materiálu, energie a ostatných neskladovateľných dodávok	151 184	225 900
Opravné položky k zásobám	-14 180	26 933
Služby	1 195 057	1 174 019
Osobné náklady	329 906	344 369
Dane a poplatky	8 703	10 630
Odpisy a opravné položky k DNM a DHM	23 036	13 399
Zostatková cena predaného DM a predaného materiálu	0	0
Opravné položky k pohľadávkam	6 550	13 245
Ostatné náklady na hospodársku činnosť	47 136	18 059
<b>Náklady na finančnú činnosť spolu</b>	<b>9 354</b>	<b>5 883</b>

<b>Nákladové úroky</b>	<b>13</b>	<b>2</b>
<b>Kurzové straty</b>	<b>777</b>	<b>0</b>
<b>Ostatné náklady na finančnú činnosť'</b>	<b>8 564</b>	<b>5 881</b>
<b>VH za účtovné obdobie pred zdanením</b>	<b>420 559</b>	<b>257 054</b>
<b>Daň z príjmov splatná</b>	<b>75 210</b>	<b>2 880</b>
<b>Daň z príjmov odložená</b>	<b>16 650</b>	<b>-47 705</b>
<b>VH za účtovné obdobie po zdanení</b>	<b>328 699</b>	<b>301 879</b>

V nasledujúcej tabuľke sú uvedené vybrané položky aktív a pasív spoločnosti k 31.12.2018 a k 31.12.2017:

<b>Obdobie</b>	<b>31.12.2018</b>	<b>31.12.2017</b>
<b>Spolu majetok</b>	<b>2 329 542</b>	<b>1 920 945</b>
<b>Neobežný majetok</b>	<b>75 109</b>	<b>29 639</b>
<b>Dlhodobý hmotný majetok súčet</b>	<b>75 109</b>	<b>29 639</b>
<b>Obežný majetok</b>	<b>2 231 845</b>	<b>1 885 237</b>
<b>Zásoby súčet</b>	<b>484 002</b>	<b>537 073</b>
<b>Dlhodobé pohľadávky súčet</b>	<b>55 281</b>	<b>71 931</b>
<b>Krátkodobé pohľadávky súčet</b>	<b>732 670</b>	<b>826 358</b>
<b>Finančné účty súčet</b>	<b>959 892</b>	<b>449 875</b>
<b>Časové rozlíšenie súčet</b>	<b>22 588</b>	<b>6 069</b>
<b>Spolu vlastné imanie a záväzky</b>	<b>2 329 542</b>	<b>1 920 945</b>
<b>Vlastné imanie</b>	<b>1 549 236</b>	<b>1 220 537</b>
<b>Základné imanie súčet</b>	<b>33 194</b>	<b>33 194</b>
<b>Ostatné kapitálové fondy</b>	<b>1 945 016</b>	<b>1 945 016</b>
<b>Zákonné rezervné fondy</b>	<b>9 958</b>	<b>9 958</b>
<b>Výsledok hospodárenia minulých rokov</b>	<b>-767 631</b>	<b>-1 069 510</b>
<b>VH za účtovné obdobie po zdanení</b>	<b>328 699</b>	<b>301 879</b>
<b>Záväzky</b>	<b>780 306</b>	<b>700 408</b>
<b>Dlhodobé záväzky súčet</b>	<b>788</b>	<b>528</b>
<b>Krátkodobé záväzky súčet</b>	<b>741 382</b>	<b>658 338</b>
<b>Krátkodobé rezervy</b>	<b>38 136</b>	<b>41 542</b>

## Vybrané finančné ukazovatele

Obdobie	2018	2017
Rentabilita investovaného kapitálu (ROCE)	27.1%	21.1%
Celková likvidita	2.9	2.7
Doba splatnosti pohľadávok (v dňoch)	42.9	47.9
Doba splatnosti záväzkov (v dňoch)	49.9	51.8
Miera celkovej zadlženosťi	33.5%	36.5%

Z vybraných finančných ukazovateľov je možné vidieť neustále zlepšovanie spoločnosti v jednotlivých oblastiach finančnej analýzy. Rentabilita spoločnosti vzrástla o rovných 6 % napriek zvýšeniu investovaného kapitálu o 320 tis. EUR. V oblasti likvidity spoločnosť zvýšila schopnosť kryť záväzky svojimi obežnými aktívmi.

Doba splatnosti pohľadávok má klesajúci trend najmä vďaka dôkladnejšiemu preverovaniu svojich nových zákazníkov a ďalšími nástrojmi, ktorými sú napríklad platba na dobierku, zálohová platba a najnovšie možnosť platby kartou na webe, ktorá bola zavedená na začiatku roka 2018.

V rovnakom ukazovateli pri dodávateľských vzťahoch si spoločnosť udržuje priemernú splatnosť na úrovni 50 dní a udržuje tak ukazovatele likvidity na vyvážených hodnotách.

V oblasti financovania si spoločnosť zachováva mieru celkovej zadlženosťi na úrovni 33,5 %, čo značí, že svoju činnosť financuje najmä z vlastných zdrojov.



# STRATÉGIA SPOLOČNOSTI A RIZIKÁ

## Stratégia spoločnosti a očakávaný vývoj

V roku 2019 je očakávaný pozitívny vývoj a plánovaný rast spoločnosti a zlepšenie postavenia na trhu a to prostredníctvom:

- rozšírenia databázy klientov a jej využívania pre rozosielanie katalógov, telefonickú komunikáciu, elektronickú komunikáciu,
- rozvíjaním súčasných predajných kanálov prostredníctvom rozšírenia ľudských zdrojov a podpory prostredníctvom podporných tímov,
- rozvoj marketingových aktivít, ktoré podporujú predajné kanály v ich výkonnosti,
- rozvoj aktivít na sociálnych sieťach za účelom zvýšenia poznania a atraktivity značky AJ,
- zrýchlením dodávok zlepšiť služby zákazníkom na vyššiu úroveň.

## Riziká a neistoty v budúcnosti

Medzi hlavné riziká a neistoty identifikované spoločnosťou v nadchádzajúcom období patria:

- tak ako v minulom roku riziko poklesu tržieb z dôvodu očakávanej hospodárskej krízy, čo spôsobuje opatrnosť pri nákupoch našich súčasných a potenciálnych zákazníkov. Toto riziko súvisí aj so súčasnými medzinárodnými obchodnými konfliktami - zavedenie ciel medzi krajinami EÚ, USA, Čínou a Ruskom, čo môže spôsobiť problémy aj pre slovenskú ekonomiku,
- riziko straty dát z elektronických zdrojov - napriek súčasnému kvalitnému systému zabezpečenia dát je potrebné neustále zdokonalovať v tejto oblasti, aby sa zabránilo prípadným pokusom o narušenie zabezpečenia a únik dôležitých dát,
- riziko druhotej platobnej neschopnosti z dôvodu nedobytnosti pohľadávok po splatnosti a predĺžovania doby splatnosti pohľadávok väčšími korporáciami - spoločnosť by mala zaviesť nástroj sledovania doby splatností a likvidity spoločnosti, aby predišla danému riziku.

# ĎALŠIE INFORMÁCIE O VPLYVOCH ÚČTOVNEJ JEDNOTKY A O ROZDELENÍ ZISKU

## Vplyv účtovnej jednotky na životné prostredie a zamestnanosť

Spoločnosť plánuje i nadálej podporovať činnosti súvisiace s ochranou životného prostredia, a to nie len v oblasti ponuky príslušných výrobkov vo svojom sortimente, ale nadálej bude zapojená do integrovaného systému spätného zberu obalov a odpadov z obalov, ako aj systému zhodnotenia a recyklácie odpadov.

Spoločnosť zamestnávala k 31.12.2018 10 zamestnancov. V roku 2019 plánuje rozšíriť tím pre ďalší rozvoj jednotlivých predajných kanálov.

Náklady na činnosť v oblasti výskumu a vývoja spoločnosť nevykazuje. Spoločnosť nemá organizačnú zložku v zahraničí.

Po skončení účtovného obdobia nenastali žiadne významné udalosti osobitného významu, ktoré by sa mali vo výročnej správe zverejniť.

## Návrh na rozdelenie zisku

Dosiahnutý zisk 328 699 EUR spoločnosť navrhuje použiť na úhradu strát minulých rokov.

# PRÍLOHY K VÝROČNEJ SPRÁVE

Správa audítora

Účtovná závierka k 31.12.2018