

***CNI Tlač servis spol. s r.o.,
Alstrova 246, 831 06 Bratislava - Rača***

*Zapísaná v obchodnom registri Okresného súdu Bratislava I, oddiel Sro, vložka č. 50409/B
IČO: 31 696 325*



VÝROČNÁ SPRÁVA
za rok 2020
december 2021

O b s a h:

Výročná správa za rok 2020

- I. Všeobecné informácie a údaje*
- II. Správa o podnikateľskej činnosti a o stave majetku za rok 2019*
- III. Návrh na usporiadanie straty za rok 2020*
- IV. Predpokladaný vývoj Spoločnosti v roku 2020*

Prílohy k výročnej správe:

- 1. Účtovná závierka k 31.12.2020*
- 2. Správa audítora o overení účtovnej závierky zostavenej k 31.12.2020*

Poznámky:

- 1. Účtovná závierka zostavená k 31.12.2020, uvedená ako Príloha č.1 k tejto Výročnej správe, bola predložená do Registra účtovných závierok ako samostatný dokument dňa 25.6.2021.*
- 2. Správa audítora o overení účtovnej závierky zostavenej k 31.12.2020 bola vyhotovená dňa 6.7.2021 a bola uložená do Registra účtovných závierok ako samostatný dokument..*
- 3. Dodatok správy audítora k tejto Výročnej správe za rok 2020, vyhotovený dňa 30.12.2021, bude uložený do Registra účtovných závierok ako samostatný dokument.*

I. Všeobecné informácie a údaje

1.1. Založenie, vznik Spoločnosti a zmeny údajov zapísaných v Obchodnom registri

- a) Spoločnosť bola založená spoločenskou zmluvou zo dňa 12.7.1994, uzavretou podľa zák.č.513/91 Zb. Vznikla zápisom do obchodného registra dňa 21.09.1994.
- b) V roku 2020, ani do zostavenia tejto výročnej správy, nedošlo k žiadnym zmenám údajov povinne zapisovaných do Obchodného registra.

1.2. Rozhodujúce oblasti podnikania

Spoločnosť v súčasnosti podniká najmä v týchto oblastiach predmetu činnosti:

- a) kúpa tovaru za účelom jeho ďalšieho predaja, v ktorom prevládajú:
- tlačové farby,
 - fólie pre razbu za tepla,
 - laminovacie a holografické fólie,
 - ochranné prvky,
 - obojstranne lepiace pásky (OLP),
- b) výroba farieb pre papierenský, plastikársky a polygrafický priemysel,
- c) lištovanie ofsetových potáhov a konfekcia,
- d) rezanie razbových fólií, OLP a tvarových výsekov z OLP.

1.3. Orgány Spoločnosti

Konatelia: Ing. Jana Korcová Považanová – od 03.01.2001
Ing. Peter Petřík – od 23.03.2000.

1.4. Štruktúra spoločníkov

Základné imanie predstavuje 272 224,00 EUR, je celé splatené a tvorí ho peňažný vklad spoločníka. Štruktúra spoločníkov sa v roku 2020, oproti predchádzajúcemu roku, nezmenila.

Spoločník	Stav k 31.12.2020		Stav k 31.12.2019	
	Podiel na ZI v €	Podiel na ZI v %	Podiel na ZI v €	Podiel na ZI v %
Ing. Peter Petřík	272 224,00	100,0	272 224,00	100,0
S p o l u	272 224	100,0	272 224	100,0

1.5. Údaje o organizačnej zložke v zahraničí

Spoločnosť nemá organizačnú zložku v zahraničí a neuvažuje v blízkej dobe s jej zriadením.

1.6. Vlastné obchodné podiely

Spoločnosť v roku 2020 nenadobudla vlastné obchodné podiely a tieto nevlastní ani k 31.12.2020. Spoločnosť nemá materskú účtovnú jednotku, jej jediným spoločníkom je fyzická osoba (viď údaje v ods. 1.4).

1.7. Majetkové účasti v iných spoločnostiach

Spoločnosť vlastní k 31.12.2020 obchodný podiel v spoločnosti **SlovSETRA, s.r.o.**, Slovenské Pravno, IČO: 36407631, pre ktorú je spoločnosť materskou účtovnou jednotkou, keď má väčšinu hlasovacích práv (75,0%). Obchodný podiel bol nadobudnutý kúpou v roku 2011 v obstarávacej cene 37 898 €. Hodnota tejto majetkovej účasti Spoločnosti, v ocenení metódou vlastného imania, predstavuje k 31.12.2020 čiastku 114 899 €.

1.8. Informácie o konsolidovanom celku

Spoločnosť je súčasťou skupiny účtovných jednotiek, ktorá však nemá zákonnú povinnosť zostavovať účtovnú závierku konsolidovaného celku.

1.9. Náklady na činnosť v oblasti výskumu a vývoja

Spoločnosť v roku 2020 ani v predchádzajúcich obdobiach neúčtovala o nákladoch na vedu a výskum, lebo na to neboli vecné dôvody.

1.10. Vplyv činnosti Spoločnosti na životné prostredie a na zamestnanosť

Materiály používané vo výrobnom procese (riedidlá, oleje, laky, fólie) spĺňajú ekologické normy, ktoré umožňujú umiestniť sortimenty na trhu. Vo výrobnom procese sa nepoužívajú nebezpečné, alebo zakázané komponenty.

Riadenie odpadového hospodárstva je zabezpečené v súčinnosti so špecializovanými spoločnosťami zriadenými pre tento účel.

Zo strany štátneho ekologického dozoru neboli Spoločnosti v roku 2020, ani v predchádzajúcich rokoch, uložené žiadne sankčné postihy.

Informácie o zamestnanosti

Ukazovateľ	zamestnanci spolu		z toho vedúci zamestnanci	
	r. 2020	r. 2019	r. 2020	r. 2019
Priemerný počet zamestnancov	24	30	2	2
Osobné náklady celkom v €	623 337	676 937		
Čerpanie sociálneho fondu (v €)	840	2 606		

V roku 2021 Spoločnosť neočakáva zásadné zmeny v úrovni zamestnanosti.

1.11. Významné udalosti po dátume účtovnej závierky

Od 1. januára 2021, do dňa vyhotovenia tejto výročnej správy za rok 2020 nenastali v Spoločnosti žiadne udalosti ktoré by mali významný vplyv na vykázaný stav majetku a záväzkov k 31. decembru 2020, na jej výsledky a na pokračovanie v činnosti.

II. Správa o podnikateľskej činnosti a o stave majetku za rok 2020**2.1. Vyhodnotenie naplnenia zámerov v roku 2020**

Spoločnosť v roku 2020 nenaplnila zámer v objeme celkových tržieb, keď jej tržby dosiahli objem 4 443 tis. €, čo predstavuje 7,5%-ný schodok. Príčinou schodku v tržbách - absolútne v sume 357 tis. €, bolo nedosiahnutie zámeru v objeme tržieb z predaja tovaru, ktoré sú za rok 2020 zároveň aj najnižšie za ostatných šesť rokov.

Nenaplnenie zámeru v úrovni zisku pred zdanením za rok 2020, keď na očakávaný zámer v objeme 75 tis. € bola v roku 2020 dosiahnutá strata v objeme 268 tis. €, spôsobili najmä tieto nepriaznivé vplyvy:

- nižšie tržby z predaja tovaru v roku 2020 s negatívnym dopadom na zisk v objeme 86 tis. €,
- úroky z omeškania za minulé roky, uplatnené v roku 2020 od rozhodujúceho dodávateľa tovaru - CNI Tisk servis, s.r.o., Praha, v sume 92 tis. €,
- vyššie nákupné ceny materiálu oproti zámeru, ktoré spôsobili nárast nákladov v roku 2020 o vyše 131 tis. €, pričom Spoločnosť nedokázala tento nárast dostatočne premietnuť do svojich realizačných cien.

Objem celkového majetku dosiahnutý na konci roka 2020 je nižší ako predpokladal zámer, keď sa výraznejšie podarilo znížiť stav obchodných pohľadávok a zásob (spolu o 318 tis. €).

Úroveň celkových záväzkov Spoločnosti je na konci roka 2020 mierne nižšia ako bol zámer na rok 2020 vplyvom použitia vyšších zdrojov na ich úhradu získaných zo zníženia zásob a pohľadávok v roku 2020.

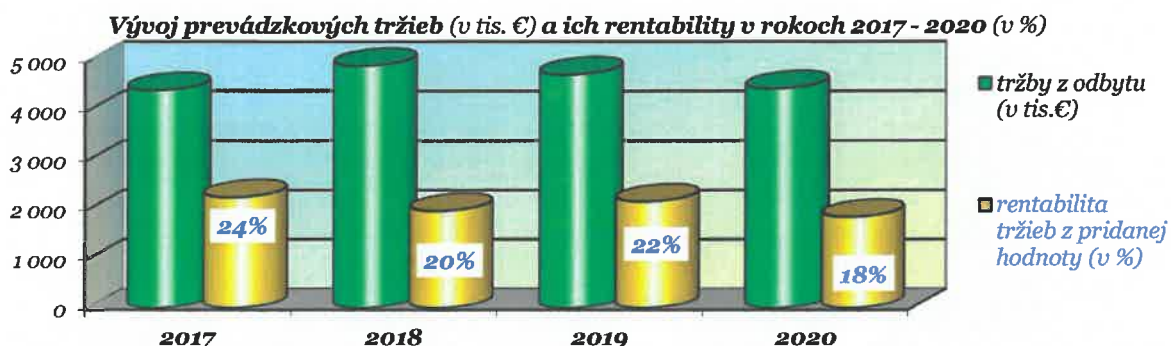
Ukazovateľ	Zámer 2020 (v tis. €)	Skutočnosť 2020 (v tis. €)
Tržby z predaja tovaru, výrobkov a služieb	4 800	4 443,2
Zisk pred zdanením	75	- 267,5
Majetok netto celkom	4 800	4 423,3
z toho: pohľadávky z obchodného styku netto	520	424,7
Záväzky celkom	4 200	4 027,1
z toho: krátkodobé záväzky z obchodného styku	1 700	1 465,2

Z pohľadu vývoja v hodnotenom období, sú výsledku dosiahnuté v roku 2020 nepriaznivé, najmä v oblasti efektívnosti tržieb v náraste celkovej zadlženosti oproti predchádzajúcim rokom. Pozitívom roku 2020 je zníženie zadlženosti voči banke, ktorá poklesla o 365 tis. €.

2.2. Výnosy, náklady, výsledok hospodárenia a pridaná hodnota**a) výnosy a pridaná hodnota**

Tržby z predaja tovaru, výrobkov a služieb dosiahli vrcholnú úroveň v roku 2015 (v objeme 5,7 mil. €), ale od roku 2016 sa stabilizovali na úrovni okolo 4,7 mil. €. V roku 2019 celkové prevádzkové tržby medziročne mierne poklesli – o 3,6%, ale pokles prevádzkových tržieb pokračoval aj roku 2020, v ktorom dosiahol 6%.

Hlavným zdrojom výnosov Spoločnosti sú dlhodobé tržby z predaja tovaru a vlastných výrobkov, pričom takmer celú svoju produkciu smeruje Spoločnosť v ostatných dvoch rokoch na tuzemský trh.



Pridaná hodnota, ako rozhodujúci zdroj prevádzkového zisku, dosahovala v rokoch 2012 – 2014 priemernú úroveň okolo 10% prevádzkových výkonov Spoločnosti. Vplyvom poklesu nákladov na nakupované služby v roku 2015 dochádza k výraznému zlepšeniu **rentability prevádzkových tržieb z pridanej hodnoty** – na úroveň 17%. Pozitívny vývoj rentability prevádzkových výkonov pokračoval aj v rokoch 2016 - 2019 a rentabilita v týchto rokoch dosahovala v priemere 21%. Pokles rentability v roku 2020 - na úroveň 18,5%, je spôsobený vyššími nákupnými cenami materiálu a tovaru v roku 2020.

b) prevádzkové náklady a ich rentabilita

S ohľadom na hlavný predmet činnosti Spoločnosti, ktorým je nákup a predaj tlačových farieb a razbových fólií a výroba farieb pre papierenský, plastikársky a polygrafický priemysel, sú rozhodujúcimi prevádzkovými nákladmi Spoločnosti tieto náklady:

- náklady na nákup tovaru pre jeho následný predaj,
- náklady na jednicový a na režijný materiál a
- osobné náklady.

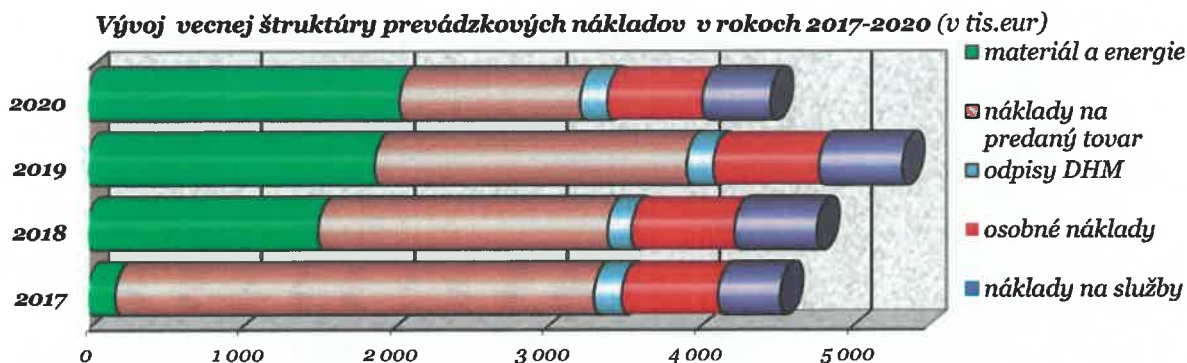
Hore uvedené náklady dlhodobo tvoria takmer **85% prevádzkových nákladov** Spoločnosti.

Vysoký objem týchto nákladov vytvára vysokú citlivosť prevádzkového zisku od ich vývoja. Už aj malá, napr. **3%-ná zmena** (úspora, resp. nárast) týchto nákladov spôsobí zmenu prevádzkového zisku **o vyše 120 tis. € ročne**.

Vývoj vecnej štruktúry prevádzkových nákladov v rokoch 2017 – 2020

Položka	2017	2018	2019	2020	Rozdiel: (2020 – 2019)	Index 2020/2019
1 Náklady na predaný tovar	3 133 665	1 896 883	2 042 519	1 184 483	-858 036	58,0
2 Spotreba materiálu a energie	190 593	1 517 813	1 866 932	2 049 885	182 953	109,8
3 Nakupované služby spolu	405 146	539 884	554 831	444 499	-110 332	80,1
3a v tom: náklady na opravy	58 948	42 661	42 829	23 959	-18 870	55,9
4 Osobné náklady spolu	633 305	676 937	693 661	623 337	-70 324	89,9
5 Odpisy dlhodobého hmotného majetku	230 768	202 948	222 691	225 685	2 994	101,3
5a aktivácia odpisov z majetku s dotáciou	49 147	49 151	49 151	49 151	0	100,0
6 odpisy dlhodobého hmotného majetku netto (r.5 - r.5a)	181 621	153 797	173 540	176 534	2 994	101,7
7 Dane a poplatky	7 564	5 101	5 439	5 388	-51	99,1
PNC Prevádzkové náklady celkom (1+2+3+4+6+7)	4 551 894	4 790 415	5 336 922	4 484 126	-852 796	84,0
PV Prevádzkové výkony	4 764 158	4 919 948	5 485 463	4 499 919	-985 544	82,0
PZ Prevádzkový zisk (r.PV - r.PNC)	212 264	129 533	148 541	15 793	-132 748	10,6
Rentabilita celkových prevádzk.nákladov z prevádzkového zisku (r.PZ : r.PNC)	4,7%	2,7%	2,8%	0,4%	-2,4%	12,7

Do roku 2017 boli všetky náklady na nakúpený materiál na výrobu a náklady na nakúpený (a následne predaný) tovar vykazované v jednej nákladovej položke - **Náklady na predaný tovar**. Úpravou softvérového vybavenia evidencie zásob od roku 2018 sú v Spoločnosti osobitne sledované, vykazované a vyhodnocované náklady na predaný tovar a osobitne náklady na jednicový materiál na vlastné výrobky.



V rokoch 2017 – 2020 došlo v štruktúre prevádzkových nákladov k týmto zásadným zmenám:

- celkové prevádzkové náklady**, vzhľadom na ich priamu závislosť od úrovne prevádzkových výkonov, sa v hodnotenom období v absolútnom vyjadrení vyvíjajú v zhode s vývojom prevádzkových výkonov. Vyšší nárast nákladov ma materiál a na služby v rokoch 2018 a 2019 ovplyvnili, okrem nárastu nákladov spôsobeným vyššími prevádzkovými tržbami, aj náklady na zákazku na dodávku technológií, ktoré za roky 2018 a 2019 dosiahli objem 717 tis. €.
- v **nákladoch na materiál** tvorí rozhodujúci podiel – vyše 94%, jednicový materiál na vlastnú výrobu a na zákazky. Spotreba režijného materiálu (PHL, DKP,...) je dlhodobo nevýznamná a predstavuje v priemere 106 tis. € ročne. Prevádzka Spoločnosti nie je náročná na náklady na energie, ktoré sú stabilné a predstavujú priemerný ročný náklad okolo 26 tis. €. Náročnosť výroby na **jednicový materiál** dosahovala v rokoch 2018 - 2019 v priemere 59%, ale v roku 2019 sa vplyvom vyšších nákupných cien materiálu zvýšila na 64%, čo negatívne ovplyvnilo prevádzkový zisk sumou 131 tis. €. Do roku 2017 Spoločnosť vykazovala náklady na jednicový materiál použitý pri vlastnej výrobe ako náklady na predaný tovar.
- náklady na predaný tovar** dlhodobo tvoria najvýznamnejšie prevádzkové náklady a sú priamo závislé od objemu tržieb z predaja tovaru. Analytickú hodnotu ich úrovne a vývoja má preto úroveň efektívnosti nákladov na predaný tovar, teda miera hrubej **obchodnej marže**. Obchodná marža, po takmer 60%-nom náraste v roku 2016 – na 35%, sa na tejto úrovni udržala aj v rokoch 2017 a 2018. Pokles obchodnej marže od roku 2019 – o vyše 1/3, bol spôsobený zmenou štruktúry požadovaných tovarov. Spoločnosť nedokáže v každom roku predávať iba tovary s vysokou pridanou hodnotou, ale podľa vývoja na trhu a hlavne preferencií konečných zákazníkov, predáva aj tovary s nižšou pridanou hodnotou.
- pri **odpisoch DHM** dochádza od roku 2017 k miernemu absolútnemu poklesu ich výšky, čo súvisí s obmedzeným investičným technologickým rozvojom v ostatných troch rokoch,
- osobné náklady**, po výraznom náraste v roku 2017 (o vyše 17%), sa v ďalších dvoch rokoch zvýšili iba mierne - o 9,5%. Absolútny pokles osobných nákladov v roku 2020 - o 10%, súvisí so znížením počtu zamestnancov v roku 2020 o 6 osôb v súvislosti s dokončením zákazky „Dodávka technológie“.
- výrazný absolútny nárast zaznamenali v rokoch 2018 a 2019 **náklady na nakupované služby** najmä z dôvodu nákladov na nakupované technické poddodávky na zákazku na dodávku technológií.

Nárast materiálových nákladov, osobných nákladov a réžií spôsobuje od roku 2018 výrazný pokles prevádzkového zisku.

Rentabilita celkových prevádzkových nákladov z prevádzkového zisku dosahovala v rokoch 2014 – 2015 štandardných 5,1%, ale od rokov 2016 začala postupne klesať - až 0,4% v roku 2020, čo nepostačuje na rozvoj ani na znižovanie zadlženosti Spoločnosti.

c) zisk a jeho štruktúra

Rozhodujúcim zdrojom zisku Spoločnosti je **prevádzkový zisk**, čo v podnikateľskom subjekte, ktorého hlavným predmetom činnosti je výroba, nákup a predaj tovaru, predstavuje štandardnú štruktúru efektívnosti.

Prevádzkový zisk dosiahol rekordnú úroveň – **324 tis. €**, v roku 2015 vplyvom výrazného zvýšenia výkonnosti a k vývoju výkonov relevantnému rastu nákladov v uvedenom roku.

V rokoch 2016 – 2017 prevádzkový zisk síce poklesol úmerne k zníženiu výkonnosti, ale aj tak dosiahol solídnu úroveň – v priemere **204 tis. €** ročne.

Napriek miernemu zvýšeniu výkonnosti v rokoch 2018 – 2019 a poklesu odpisov, dochádza od roku 2018 k výraznému poklesu prevádzkového zisku.

Rozhodujúce príčiny poklesu prevádzkového zisku od roku 2018 sú nasledovné:

- výrazný nárast nákladov na nakupované služby v rokoch 2018 - 2019,
- pokles hrubej obchodnej marže z predaja tovaru od roku 2019,
- nárast osobných nákladov, najmä v rokoch 2018 - 2019, ktorý nebol relevantne krytý zvýšením pridanej hodnoty,
- pokles prevádzkových výkonov v roku 2020.

Dosiahnutý **prevádzkový zisk** predstavuje za hodnotené obdobie v priemere iba 2,6% - nízku rentabilitu prevádzkových nákladov, čo nie je úroveň efektívnosti dostatočná na tvorbu zdrojov pre investičný rozvoj a na znižovanie zadlženosti Spoločnosti.

Na tvorbu zisku nepriaznivo pôsobia tzv. **mimoprevádzkové vplyvy**, ktoré predstavuje najmä tieto položky:

- odpis nedobytných pohľadávok a tvorba opravných položiek k ohrozeným pohľadávkam,
- sankčné náklady – pokuty a penále,
- ostatné náklady na hospodársku činnosť (najmä majetkové poistné) a
- výnosy z odpisu záväzkov a poistné náhrady ako pozitívne vplyvy na zisk.

Mimoprevádzkové vplyvy majú náhodilý výskyt a ich úroveň je v hodnotenom období výrazne nerovnomerná – od straty v sume 6,6 tis. € v roku 2019 po stratu takmer 219 tis. € v roku 2020.

Vývoj mimoprevádzkových vplyvov na zisk za roky 2017 – 2020 (v €)

položka	2017	2018	2019	2020	spolu: (2017 až 2020)
1. Prevádzkový zisk	212 264	129 533	148 541	15 793	506 131
2. Mimoprevádzkové vplyvy spolu	-118 268	-31 627	-6 561	-218 638	-375 094
2a. v tom: odpis pohľadávok a tvorba opravných pol. k pohľadávkam	-84 573	-80 392	-4 639	-54 918	-194 222
3. Podiel mimoprevádzkových vplyvov na prevádzkovom zisku v % (r.2 : r.1.)	55,7	24,4	4,4	n	74,1

Rozhodujúcim nákladom v rámci **mimoprevádzkových vplyvov** je **odpis nedobytných pohľadávok a tvorba opravných položiek k ohrozeným pohľadávkam**, ktoré za hodnotené obdobie znížili prevádzkový zisk celkom o **194 tis. €**. Nominálne nízke mimoprevádzkové straty v rokoch 2018 – 2019 boli pozitívne ovplyvnené ziskom dosiahnutým z predaja časti technológie, ktorý spolu predstavoval 92 tis. €.

Rekordne vysoké mimoprevádzkové vplyvy v roku 2020 - v sume takmer **219 tis. €**, vytvorili najmä úroky z omeškania s úhradou záväzkov, najmä za predchádzajúce roky, v celkovej sume 202 tis. €, z čoho v čiastke 119 tis. € bola na ťarchu nákladov vytvorená rezerva na sankcie za oneskorené úhrady a nedoplatky daňových záväzkov a záväzkov z odvodov z miezd.

Celkové mimoprevádzkové náklady spôsobili za celé hodnotené obdobie významné zníženie prevádzkového zisku – takmer o 3/4.

Vývoj štruktúry zisku v rokoch 2017 - 2020 (v €)

Ukazovateľ	2017	2018	2019	2020
1. Prevádzkový zisk	212 264	129 533	148 541	15 793
2. Mimoprevádzkové vplyvy na zisk	-118 268	-31 627	-6 561	-218 938
3. Zisk (strata) z hospodárskej činnosti (r.1 + r.2)	93 996	97 906	141 980	-202 845
4. Strata z finančnej činnosti	-71 376	-65 703	-81 531	-64 699
5. Zisk (strata) celkom pred zdanením (r.3 + r.4)	22 620	32 203	60 449	-267 544
6. Daň z príjmu	8 007	20 410	19 599	-25 698
7. Zisk (strata) po zdanení (r.5 - r.6)	14 613	11 793	40 850	-241 846
Rentabilita prevádzkových nákladov z prevádzkového zisku (v%)	4,7	2,7	2,8	0,4

Strata z finančnej činnosti predstavovala v rokoch 2009 – 2013 v priemere **46 tis. €** ročne, ale v roku 2014 stúpila takmer 4 - násobne - na úroveň 159 tis. €, keď v uvedenom roku boli na ťarchu finančných nákladov odpísané obchodné podiely Spoločnosti v iných obchodných spoločnostiach v sume 75 tis. €.

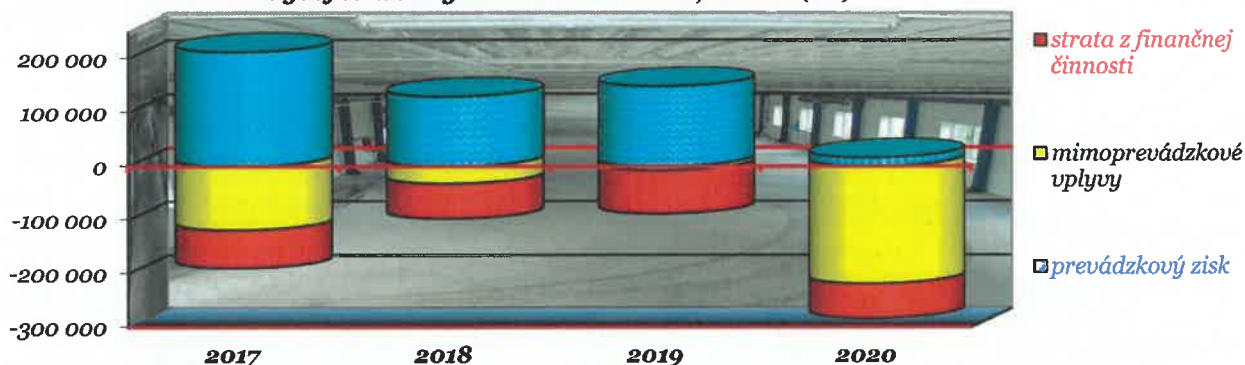
Na úrovni okolo 100 tis. € sa strata z finančnej činnosti udržiavala ešte aj v rokoch 2015 - 2016.

Rozhodujúce príčiny vysokej straty z finančnej činnosti v rokoch 2015 - 2016 boli nasledovné:

- vyššia úverová zadlženosť od roku 2014 – nárast objemu úverov z úrovne 279 tis. € v roku 2013 na priemernú úroveň úverov v objeme 1 124 tis. € v rokoch 2014 - 2016,
- obstarávanie dlhodobého majetku formou finančného prenájmu (leasingu), čo je úrokovovo náročné financovanie rozvoja,
- využívanie faktoringových služieb od roku 2015,
- zvýšené náklady na poisťné v súvislosti s poistením pohľadávok od roku 2016.

V roku 2017, vplyvom poklesu objemu úverov, ktorý je sprevádzaný aj poklesom úrokových sadzieb, ako aj poklesom leasingových záväzkov, sa strata z finančnej činnosti medziročne znížila takmer o 1/3 a mierny pokles finančnej straty pokračuje aj v ďalších rokoch.

Vývoj štruktúry zisku v rokoch 2017 - 2020 (v €)



Úroveň **prevádzkového zisku** bola v rokoch 2016 – 2017 v zásade stabilná – v priemere okolo **204 tis. €** ročne. V uvedených rokoch bola aj výkonnosť v zásade rovnaká (okolo 4,8 mil. €).

Napriek miernemu nárastu výkonnosti v rokoch 2018 – 2019, bol prevádzkový zisk v uvedených rokoch takmer o 1/3 nižší ako v predchádzajúcich dvoch rokoch a rentabilita prevádzkových výkonov z prevádzkového zisku dosahovala v rokoch 2018 – 2019 skromných 2,8% oproti 4,5% v rokoch 2016 – 2017.

Prevádzkový zisk dosiahnutý za rok 2020 predstavuje historicky najnižšiu efektívnosť v doterajšej histórii Spoločnosti a je následkom poklesu prevádzkovej výkonnosti a nárastu materiálových nákladov.

Strata z finančnej činnosti je síce v ostatných štyroch rokoch výrazne nižšia ako bola v rokoch 2015 -2016 a pozitívne klesá. Napriek tomu odčerpala za roky 2017 – 2020 viac ako 1/2 **prevádzkového zisku**, čo je priamy následok nominálne aj relatívne vysokej dlhovej služby Spoločnosti.

Vybrané ukazovatele výkonnosti a efektívnosti

č.r.	Ukazovateľ	2017	2018	2019	2020	Index 2020/2019
1	Tržby z predaja tovaru	4 167 523	2 576 298	2 508 519	1 474 517	58,8
2	Obchodná marža absolútne (v eur)	1 033 858	679 415	466 000	290 034	62,2
2a	Obchodná marža v %	33,0	35,8	22,8	24,5	107,3
3	Výroba	596 635	2 343 650	2 976 944	3 025 402	101,6
3a	v tom: tržby z predaja výrobkov	0	1 777 123	2 064 960	2 254 327	109,2
3b	v tom: tržby z predaja služieb	241 537	210 306	142 848	127 644	89,4
3c	v tom: výnosy zo zákaziek	0	339 613	725 262	653 830	90,2
3ca	z toho: tržby zo zákaziek	0	24 452	8 462	586 679	n
3d	v tom: aktivácia zásob a dlhodobého majetku	355 098	16 608	8 499	16 080	189,2
4	Prevádzkové výkony spolu (r.1 + r.3)	4 764 158	4 919 948	5 485 463	4 499 919	82,0
5	Tržby z predaja spolu (r.1 + r.3a + r.3b + r.3ca)	4 409 060	4 903 340	4 724 789	4 443 168	94,0
PH	PRIDANÁ HODNOTA	1 034 754	965 368	1 021 181	821 052	80,4
	Rentabilita výkonov z PH (r.PH:r.4)	21,72	19,62	18,62	18,25	98,0

č.r.	Ukazovateľ	2017	2018	2019	2020	Index 2020/2019
7	Osobné náklady celkom	633 305	676 937	693 661	623 337	89,9
8	Produktivita osobných nákladov z PH (r. PH : r.7) v €/1 000 €	1 634	1 426	1 472	1 317	89,5
9	Dane a poplatky	7 564	5 101	5 439	5 388	99,1
10	Odpisy dlhodobého majetku	230 768	202 948	222 691	225 685	100,0
10a	Korekcia odpisov o sumu rozpúšťanie dotácie k obstaraniu technológií	-49 147	-49 151	-49 151	-49 151	100,0
A.	PREVÁDZKOVÝ ZISK (r.PH - r.7 - r.9 - r.10 - r.10a)	212 264	129 533	148 541	15 793	10,6
Mp v	Mimoprevádzkové vplyvy *)	-113 268	-31 627	-6 561	-218 638	n
	v tom: odpis pohľadávok a tvorba opravných položiek k pohľadávkam	-84 573	-80 392	-4 639	-54 918	n
B.	ZISK (STRATA) Z HOSPODÁR. ČINNOSTI (r.A. + r.MpV)	93 996	97 906	141 980	-202 845	n
11	Výnosové úroky a ostatné finančné výnosy	11 292	13 035	899	757	84,2
12	Nákladové úroky a ostatné finančné náklady	82 668	78 738	82 430	65 456	79,4
12a	v tom: nákladové úroky	51 546	40 839	36 199	22 711	62,7
C.	STRATA z finančnej činnosti (r.11 - r.12)	-71 376	-65 703	-81 531	-64 699	79,4
D.	ZISK (STRATA) celkom pred zdanením (r.B. + r.C.)	22 620	32 203	60 449	-267 544	n
13	Daň z príjmu celkom	8 007	20 410	19 599	-25 698	n
	ZISK (STRATA) po zdanení (r.D. - r.13)	14 613	11 793	40 850	-241 846	n

*) mimoprevádzkové vplyvy predstavujú súčet zisku z predaja dlhodobého majetku a materiálu, tvorby opravných položiek, odpisu pohľadávok, odpisu záväzkov, a ostatných neprevádzkových nákladov a výnosov. Mínusová daň z príjmov za rok 2020, v sume 25 698 €, predstavuje saldo z aktualizácie odloženej daňovej pohľadávky a odloženého daňového záväzku v účtovnej závierke za rok 2020.

2.3. Štruktúra majetku a kapitálu

a) Hodnotenie vývoja štruktúry majetku a jeho obrátky

Do konca roku 2013 sa celkový objem majetku Spoločnosti, v netto účtovnom ocenení, pohyboval na úrovni okolo 3,5 mil. €, od roku 2014 predstavuje v priemere okolo 4,5 mil. €.

Účtovná netto hodnota **neobežného majetku**, ktorá dosahovala do konca roka 2013 úroveň okolo 750 tis. €, sa od roku 2014 zvýšila temer 3 – násobne, keď v rokoch 2014 – 2015 Spoločnosť obstarala moderné technológie v objeme 1 567 tis. €.

V roku 2020 predstavovali investičné výdavky objem iba 63 tis. € a boli financované z príjmov z predaja dlhodobého majetku, ktoré dosiahli sumu 79 tis. €.

Na konci roka 2020 tvoria stroje a zariadenia vyše 70% všetkého odpisovaného majetku, pričom časť technológií Spoločnosť prenajíma.

Opotrebovanosť technológií síce od roku 2016 stúpa a na konci roka 2020 dosahuje úroveň 73 %, ale tento stav nevyvoláva akútnu potrebu výraznejšej obnovy technológií.

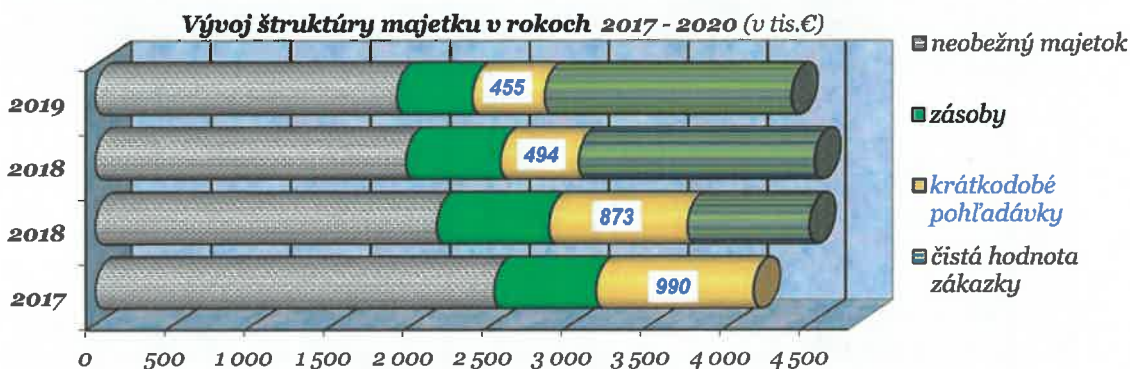
Prehľad o vývoji opotrebovanosti neobežného majetku (v%)

Ukazovateľ	2017	2018	2019	2020
Opotrebovanosť dlhodobého hmotného majetku	59,6	46,4	49,7	62,8
v tom: opotrebovanosť strojov a zariadení	61,3	65,8	65,2	72,9

Významnú položku neobežného majetku predstavoval v rokoch 2016 – 2017 **dlhodobý finančný majetok** – dlhodobé poskytnuté pôžičky. Ich účtovná hodnota predstavovala na konci roka 2017 objem 326 tis. €, ale v roku 2018 boli tieto pôžičky splatené. Na konci roka 2020 je súčasťou finančného majetku, okrem podielu v dcérskej účtovnej jednotke, aj pôžička poskytnutá tejto dcérskej spoločnosti v sume 128 tis. €.

Celkový objem **obežného majetku** (zásoby a pohľadávky) predstavoval do roku 2015 úroveň okolo 2,4 mil. €, v rokoch 2016 a 2017 významne poklesol – o 1/4, ale od roku 2018 sa obežný majetok opätovne vracia na úroveň rokov 2013 – 2015 a predstavuje objem okolo 2,5 mil. €. Nárast obežného majetku od roku 2018 je vyvolaný aktiváciou nákladov na zákazku na dodávku technológií, ktoré sú v majetku klasifikované ako pohľadávky.

Pozitívny je dlhodobý pokles **pohľadávok z obchodného styku** od roku 2016, a to z priemernej úrovne 1 483 tis. € v rokoch 2013 – 2015, na úroveň 425 tis. € na konci roka 2020. Pokles pohľadávok z obchodného styku znižuje nároky na potrebu cudzích zdrojov prevádzkového financovania a šetrí náklady na dlhovú službu (úroky).



Pozitívny trend poklesu **krátkodobých pohľadávok**, ktoré tvoria najmä pohľadávky z obchodného styku, sa nezastavil ani v roku 2019 a tieto sa v roku 2019 znížili o významných 379 tis. €. Úroveň krátkodobých pohľadávok predstavuje na konci roka 2020 objem, ktorý je takmer o 2/3 nižší ako bol na konci roka 2016, pričom odfyt v roku 2020 je oproti roku 2016 nižší iba o necelých 9%.

Priemerná doba splatnosti pohľadávok z obchodného styku sa od roku 2017 významne znižuje a na konci roka 2020 predstavuje 26 dní, čo prezentuje, v slovenskom podnikateľskom prostredí, nadštandardnú platobnú schopnosť odberateľov a efektívnu starostlivosť manažmentu Spoločnosti o inkaso pohľadávok.

Opravné položky k obchodným pohľadávkam, ktoré boli vytvorené v rokoch 2017 – 2020, spolu v sume 32,4 tis. €, predstavujú hodnotu iba 2 - dňového odfytu Spoločnosti za rok 2020.

Celkový objem **zásob**, v ktorých dominujú zásoby tovaru, od roku 2017 klesá výraznejšie ako je pokles tržieb z odfytu a aj v roku 2020 sa zásoby znížili - o 1/5. Doba obratu zásob, ktorá už v rokoch 2015 – 2018 predstavovala prijemných 59 dní, sa v roku 2020 sa skrátila o ďalších 7 dní a dosahuje iba 39 dní.

Vybrané ukazovatele štruktúry majetku a jeho aktivity

Ukazovateľ	2017	2018	2019	2020	Index 2020/2019
Majetok netto celkom	4 279 797	4 586 553	4 549 955	4 423 314	0,972
z toho: neobežný majetok netto	2 505 507	2 144 992	1 952 157	1 894 876	0,971
z toho: obežný majetok netto spolu	1 643 245	2 354 335	2 593 127	2 528 042	0,975
v tom: zásoby celkom	641 574	705 055	596 483	473 615	0,794
v tom: pohľadávky celkom netto	990 396	1 645 164	1 982 661	2 010 635	1,014
z toho: obchodné pohľadávky netto	939 743	810 754	392 446	424 683	1,082
z toho: čistá hodnota zákazky	0	771 765	1 488 564	1 555 716	1,045
Doba obratu celkového majetku	352	341	361	363	1,034
Doba obratu obežného majetku	136	175	200	208	1,040

Doba obratu celkového majetku nie je optimálna, ale je v hodnotenom období stabilná a predstavuje v priemere **354 dní**.

Mierne zrýchľovanie vykazovala v rokoch 2015 - 2017 **doba obratu obežného majetku**, ako pozitívny následok poklesu zásob a obchodných pohľadávok, ale od roku 2018 sa vplyvom aktiváciou nákladov na zákazku na dodávku technológií tento pozitívny trend zastavil.

b) Hodnotenie vývoja štruktúry kapitálu a zadlženosti

Celková zmena cudzieho kapitálu - **celkových záväzkov** Spoločnosti, predstavuje v roku 2020 ich mierne **absolútne zvýšenie** - o 3,7% (o 142 tis. €), čo je následok exaktného súčtu týchto troch relevantných ekonomických vplyvov:

- a) poklesu vlastného kapitálu - vlastného imania (o 220 tis. €), ako negatívneho vplyvu,
- b) poklesu celkového objemu majetku - o sumu 127 tis. €, ako pozitívneho vplyvu, ktorý obvykle vytvára zdroje na zníženie zadlženosti,
- c) poklesu tzv. „hybridného kapitálu“ o 49 tis. € – zdroja, ktorý predstavuje časové rozlíšenie pasív a tvorí ho nerozpustený zostatok dotácie na obstaranie technológie z roku 2015.

Krátkodobé záväzky sa vplyvom časovej reštrukturalizácie obchodných záväzkov dohodnutej s rozhodujúcim dodávateľom tovaru, **výrazne - o 1 344 tis. €, znížili v roku 2018**. Za nasledujúce dva roky (2019 - 2020) sa však **krátkodobé záväzky** vrátili na úroveň roku 2018. Bola to vysoká „cena“ za výrazné splátky úverov v uvedených dvoch rokoch (spolu v objeme 597 tis. €) a tiež následok nepriaznivých výsledkov hospodárenia v rokoch 2019 - 2020 (spolu strata 201 tis. €).

Dlhodobé záväzky, ako „mäkší“ cudzí kapitál, boli do roku 2017 nevýznamné, predstavovali iba 0,3% celkových záväzkov, pričom rozhodujúcou položkou týchto dlhov bol odložený daňový záväzok v sume 11 tis. €. Po časovej reštrukturalizácii záväzkov dohodnutou v roku 2018 s rozhodujúcim dodávateľom tovaru, tvoria dlhodobé záväzky takmer 1/3 celkového dlhu Spoločnosti, čo výrazne vylepšilo štruktúru cudzieho kapitálu.

Celkové záväzky voči dodávateľom (krátkodobé aj dlhodobé) výrazne narástli už v roku 2017 - spolu o 346 tis. €, ako priamy následok splatenia významnej časti bankových úverov, ktoré v uvedenom roku predstavovali sumu 325 tis. €.

Priemerná doba splatnosti záväzkov voči dodávateľom sa preto v roku 2017 medziročne výrazne predĺžila - o 34 dní, predstavovala 195 kalendárnych dní a na tejto úrovni ostala až do roku 2019.

Dodávatelia sú dlhodobo najväčšími veriteľmi Spoločnosti, s takmer 70% - ným podielom na celkových záväzkoch Spoločnosti čo je v spoločnosti zameranej na výrobu a na kúpu a predaj výrokov a tovaru štandardná štruktúra dlhu.

Bankové úvery sa výrazne - o 926 tis. €, zvýšili v roku 2014 ako zdroj financovania doplnenia technológie a do konca roku 2016 tvorili viac ako 1/3 celkového dlhu Spoločnosti. Od roku 2017 sa bankové úvery začali výrazne znižovať (splácať) a na konci roka 2019 predstavovali iba 11% cudzieho kapitálu. Ďalšie splátky úverov v roku 2020 - v sume 365 tis. €, o.i. znamenajú, že angažovanosť bánk na celkovom dlhu Spoločnosti predstavuje na konci roka 2020 len 2 %.

Vlastné imanie Spoločnosti, ktoré tvorí najmä základné imanie, rezervný fond a nerozdelené zisky minulých rokov, sa výrazne - o vyše 303 tis. €, znížilo v roku 2017 vplyvom zaúčtovanie opráv nesprávnosti v účtovníctve Spoločnosti za roky 2015 – 2016.

Na konci roka 2019 predstavovalo vlastné imanie čiastku 411 tis. € a táto úroveň vlastných zdrojov kryla **iba nedostatočných 9 %** celkového majetku Spoločnosti. Vplyvom straty vykázananej za rok 2020 sa finančná samostatnosť ešte zhoršila a vlastné imanie tvorí na konci roka 2020 iba 4,5% celkového kapitálu Spoločnosti.

Rezervy, ako odhad budúcich záväzkov, ktoré vznikli z minulých udalostí, boli do roku 2019 nominálne nevýznamné (okolo 30 tis. €) a ich najvýznamnejšiu položku tvorila rezerva na náhrady za nevyčerpané dovolenky zamestnancov za bežný rok.

V roku 2020 bola na farchu výsledku hospodárenia, v sume 119 tis. €, vytvorená rezerva na sankcie za oneskorené úhrady a nedoplatky daňových záväzkov a záväzkov z odvodov z miezd v predchádzajúcich rokoch.

Čistý pracovný kapitál, prezentujúci stav krátkodobého finančného zdravia Spoločnosti, t.j. úroveň krytia jej krátkodobých záväzkov a krátkodobých úverov hodnotou jej krátkodobého obežného majetku, predstavoval v rokoch 2014 – 2017 záporné hodnoty.

Rozhodujúcimi príčinami „previsu“ krátkodobých záväzkov a krátkodobých úverov nad krátkodobými zdrojmi (zásobami a krátkodobými pohľadávkami) do roku 2017 boli:

- a) dlhodobé financovanie investičného rozvoja bez adekvátneho objemu vlastných zdrojov, ktorými sú zisk, odpisy dlhodobého majetku, príp. príjmy z predaja majetku a dotácie a súčasne
- b) nedostatočná úroveň dlhodobých cudzích zdrojov (dlhodobé úvery a záväzky z leasingu).

Obrat v úrovni pracovného kapitálu nastáva na konci roka 2018, kedy Spoločnosť pozitívnym vplyvom časovej reštrukturalizácie záväzkov voči rozhodujúcemu dodávateľovi dosahuje kladnú (a nadštandardnú) úroveň pracovného kapitálu – v sume 540 tis. €.

Celková relatívna zadlženosť, ako podiel celkových záväzkov na celkovom majetku, sa vplyvom vyššieho zisku a zdrojov získaných z poklesu obežného majetku, sa v rokoch 2015 – 2016 výrazne pozitívne znížila - na 73 %. Vývoj v nasledujúcich rokoch však pozitívny trend poklesu celkovej zadlženosti nepotvrdil a táto predstavuje na konci roka 2019 úroveň 91%.

Doporučená horná hranica miery celkovej zadlženosti predstavuje úroveň **70 %**.

Efektívne zdroje na dosiahnutie doporučenej úrovne celkovej zadlženosti Spoločnosti vytvorí súbeh efektov z týchto procesov:

- efektívny predaj nepotrebného majetku a následné použitie takto získaných jednorazových zdrojov na absolútne zníženie záväzkov,
- zníženie objemu obežného majetku efektívnym riadením obchodných pohľadávok a optimalizáciou zásob tovaru ako dlhodobý proces a použitie takto získaných zdrojov na znížovanie záväzkov,
- predaj zákazky na dodávku technológie a včasné inkaso pohľadávok z tohto predaja,
- zvýšenie vlastných zdrojov, ktoré predstavuje zisk po zdanení, ako výsledok výrazného zvýšenia efektívnosti výkonov a majetku - ako dlhodobý proces.

Zásadné predpoklady pre úspech procesov, ktoré umožnia znížiť zadlženosť Spoločnosti, sú:

- všeobecná stabilita podnikateľského prostredia a obchodná a cenová stabilita trhu, na ktorom Spoločnosť pôsobí,
- racionálna investičná politika pri dodržaní primárnej zásady obstarávania investičného majetku len do limitu vlastných zdrojov (zisk, odpisy a príjmy z predaja majetku), doplneného o dlhodobý cudzí kapitál.

Reálny časový horizont, v ktorom sa môže Spoločnosť efektívnou realizáciou hore uvedených procesov a naplnenia predpokladov výrazne priblížiť k doporučenej hranici celkovej relatívnej zadlženosti sú najmenej 2 roky.

Vybrané ukazovatele vývoja štruktúry majetku a zdrojov jeho krytia (v €)

č.r.	Ukazovateľ	2017	2018	2019	2020	Index 2020/2019
1	MAJETOK SPOLU (netto)	4 249 797	4 586 553	4 549 955	4 423 314	97,2
2	Neobežný majetok (v zostatk. cene)	2 505 507	2 144 992	1 952 157	1 894 876	97,1
2a	v tom: dlhodobý finančný majetok	326 491	37 530	53 482	242 899	545,2
3	Obežný majetok spolu (netto)	1 643 245	2 354 335	2 593 127	2 528 042	97,5
3a	z toho: zásoby	641 574	705 055	593 483	473 615	79,4
3aa	v tom: zásoby tovaru	622 694	614 574	447 870	342 441	76,4
3b	z toho: krátkodobé pohľadávky (netto)	990 396	1 645 164	1 982 661	2 010 635	101,4
3ba	v tom: obchodné pohľadávky netto	939 743	810 754	392 446	424 683	108,2
3bb	v tom: čistá hodnota zákazky	0	771 765	1 488 564	1 555 716	104,5
3c	z toho: finančné účty	11 275	4 116	13 983	43 792	313,2
4	Vlastné imanie spolu	414 793	447 717	411 257	191 728	46,6
4a	z toho: nerozdelený zisk minulých rokov	112 400	136 447	82 977	56 727	68,4
4b	z toho: zisk (strata) za účtovné obdobie	14 613	11 793	40 850	-241 846	n
5	Záväzky spolu	3 429 169	3 748 687	3 885 056	4 027 095	103,7
5a	z toho: rezervy	62 904	43 413	14 242	130 484	916,2
5b	z toho: dlhodobé záväzky	11 633	1 795 526	1 419 921	1 264 175	87,3
5c	z toho: krátkodobé záväzky spolu	2 580 287	1 236 330	1 982 187	2 556 197	129,0
5ca	v tom: záväzky voči dodávateľom	2 201 507	696 723	1 345 143	1 465 151	108,9
5d	z toho: bankové úvery spolu	774 345	673 418	440 840	76 239	17,3
5da	v tom: dlhodobé úvery	181 238	95 419	76 239	0	n
5db	v tom: krátkodobé úvery	593 107	577 999	364 601	76 239	20,9
6	Časové rozlíšenie pasív*)	405 835	390 149	253 642	204 491	80,6
	Miera zadlženosti (r.5 : r.1)	80,7	81,7	85,4	91,0	106,6

*) Časové rozlíšenie pasív predstavuje zostatok finančného príspevku (dotácie) z roku 2015, ktorá sa postupne rozpúšťa do výnosov, ako kompenzácia časti odpisov technológie, na ktorú bola účelovo poskytnutá.

III. Návrh na usporiadanie straty za rok 2020

Za rok 2020 vykázala Spoločnosť účtovnú stratu po zdanení vo výške 241 845,87 €, pričom suma odloženej dane z príjmu tvorí v tomto výsledku kladnú čiastku v sume 25 698 €.

Pre Valné zhromaždenie Spoločnosti navrhujem usporiadať stratu za rok 2020 takto:

- na ťarchu nerozdelených ziskov minulých rokov v sume 56 727,40 €,
- na ťarchu rezervného fondu v sume 27 224,00 €,
- na ťarchu strát minulých rokov v sume 157 894,47 €.

IV. Predpokladaný vývoj Spoločnosti v roku 2021

4.1. Zásadné obchodné zámery a očakávania, zákaznícka orientácia, finančná stabilita

Spoločnosť chce v roku 2021 obhájiť svoju dosiahnutú pozíciu na slovenskom trhu polygrafických materiálov a zvýšením kvality služieb si chce udržať priazeň doterajších kľúčových obchodných partnerov.

V štruktúre odbytu chce Spoločnosť v roku 2021 pokračovať v obmedzovaní nákupu a predaja menej efektívnych, aj keď obchodne úspešných sortimentov a viac sa sústrediť na nárast odbytu ziskovejších sortimentov.

Podľa doterajšieho vývoja odbytu, ktorý je nepriaznivo ovplyvnený obmedzeniami v súvislosti s pandémiou COVID-19, nie sú predpoklady, že Spoločnosť dosiahne úroveň tržieb z predaja tovaru, výrobkov a služieb na úrovni predchádzajúceho roka.

Zvýšenie rentability chce Spoločnosť v roku 2021 dosiahnuť:

- zmenou sortimentnej štruktúry odbytu a
- reštrikciou nákladov na nakupované služby, najmä na logistiku nákupu a predaja tovaru.

Pre zlepšenie finančnej situácie a pre zníženie zadlženosti, chce Spoločnosť v rokoch 2021 - 2022, okrem zdrojov získaných zo zisku, nadobudnúť ďalšie finančné zdroje na zníženie zadlženosti a to realizáciou týchto opatrení:

- efektívny predaj zákazky na dodávku technológie,
- zníženie pohľadávok z obchodného styku,
- optimalizácia zásob tovaru.

O významnejších investíciách do strojného parku Spoločnosť v roku 2021 neuvažuje.

4.2. Predpoklad vybraných ukazovateľov na rok 2021 (v tis. €)

Ukazovateľ	Skutočnosť 2020	Zámer 2021
Tržby z predaja tovaru, výrobkov a služieb	4 443,2	3 850
Zisk pred zdanením	- 267,5	130
Majetok netto celkom	4 423,3	3 750
z toho: pohľadávky z obchodného styku netto	424,7	1 950
Závazky celkom	4 027,1	3 600
z toho : krátkodobé záväzky z obchodného styku	1 465,2	2 300

4.3. Významné riziká a neistoty pre realizáciu zámerov v roku 2021

a) vonkajšie riziká, na vznik a pôsobenie ktorých má Spoločnosť minimálny vplyv, avšak tieto ju významne ovplyvňujú, sú najmä:

- politické faktory: opatrenia na boj s pandémiou COVID-19, zahranično - obchodné rozhodnutia, minimálna mzda, ekologická legislatíva, štátom regulované ceny energií,
- ekonomické faktory: úroková miera, ponuka peňazí, mzdové nároky a motivácia,
- technologické faktory: digitalizácia, skracovanie času realizácie zákaziek,
- ekologické faktory: tlak na neustále „čistejšie“ technológie.

Vznik týchto rizík Spoločnosť objektívne nedokáže ovplyvniť, no ak ich dokáže včas spoznať a identifikovať, nájde riešenia na ich elimináciu a následnú implementáciu do svojich strategických plánov.

b) vnútropodnikové riziká - v priamej pôsobnosti Spoločnosti, na ktoré má Spoločnosť veľmi významný dosah a dokáže ich eliminovať, sú najmä:

- ba) ekonomické faktory: priebežná analýza nákladovosti a rentability jednotlivých sortimentov, snaha o maximálne možnú efektivitu na každom vnútornom úseku zavádzaním systému priamej zainteresovanosti každého pracovníka na výsledku,
- bb) technologické faktory: neustále vyhodnocovanie fungovania jednotlivých technologických postupov a ich optimalizácia,
- bc) obchodno - sociálne faktory: trvalý kontakt so zákazníkmi, trvalé hľadanie optimálnych riešení, neustály tlak na zákazníka v oblasti povinnosti včasnej platby.

Spoločnosť, vzhľadom na dosiahnutý stav a vývoj majetku a záväzkov, napriek očakávaným, objektívne zložitým podmienkam podnikania, má ekonomicko - obchodné predpoklady pre ďalšie pokračovanie vo svojej doterajšej činnosti v roku 2021.

Vypracoval: **Ing. Peter Petrík, konateľ**